KobiEfor

www.kobi-efor.com.tr
AYLIK SANAYİ EKONOMİ DERGİSİ
MONTHLY INDUSTRY ECONOMIC MAGAZINE
AĞUSTOS / AUGUST 2019 SAYI / ISSUE: 239

Memiş Kütükçü'yü yeniden Başkan seçen OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu vurguladı:

PAROLA: ÜRETİM, YATIRIM

ISSN 1302-6291

KOCAELİ VALİSİ HÜSEYİN AKSOY

2019-2023 DÖNEMİ 11. KALKINMA PLANI

SAHA İSTANBUL HİZMET AĞINI GENİŞLETİYOR

İSO TÜRKİYE'NİN İKİNCİ 500'Ü AÇIKLANDI

NRW.INVEST
GERMANY

GERMANY
AT ITS
BEST

Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları
Avrupa'daki Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihini metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com

GERMANY
AT ITS
BEST
NORDRHEIN-WESTFALEN

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ

BİLİŞİM EKOSİSTEMİNE SİZİ DE BEKLİYORUZ

- 200.000 m^2 Kapalı Alan
- Mega Teknoloji Koridoru
- Kuluçka ve AR-GE Ofisleri
- 1000 Kişilik Kongre Salonu
- Sosyal Yaşam Alanları

www.bilisimvadisi.co

GELECEK BURADA

BİLİŞİM VADİSİ

FUTURE IS HERE

KobiEfor
REKABETİN AKIL GÜCÜ

Sayı 239 Ağustos 2019

İmtiyaz Sahibi (Sorumlu Yazı İşleri Md.): Yalçın Sönmez

Genel Yayın Yönetmeni: Hüseyin Hasançebi
Genel Yayın Danışmanı: Hilmi Develi
Genel Koordinatör: Nurdan Sönmez
nurdansonmez@kobiefor.com.tr

Haber Merkezi:
Kader Karaçay Yılmaz
kaderkaracay@kobiefor.com.tr
Deniz Yanıktaş
denizyaniktas@kobiefor.com.tr

Finans ve Operasyon Koordinatörü: Ender Sönmez
endersonmez@kobiefor.com.tr

Reklam Satış Koordinatörü:
Zeynep Koca
zeynepkoca@kobiefor.com.tr

Reklam Proje Danışmanı:
Nurgül Paçaro
nurgulpacaro@kobiefor.com.tr

Reklam Danışmanı:
Eda Özmen
edaozmen@kobiefor.com.tr

Webmaster/Grafiker: Engin Sönmez
enginsonmez@kobiefor.com.tr

Yayın Türü: Yaygın süreli, aylık ve ulusal

Balıkesir Temsilcisi:
Halil Bacakoğlu Tel: 0266 241 42 53
Kocaeli Temsilcisi:
Ercihan Zorlu Tel: 0262 324 52 64 / 65

Danışma Kurulu
Metin Yerebakan **(Prof. Dr.)**
Süheyl Erboz **(YALOVA-İMES OSB E. Bşk.)**
Murat Önay **(İSTANBUL DUDULLU OSB Bşk.)**
Adem Ceylan **(GEBZE GÜZELLER OSB Bşk.)**
S.Hamit Velioğlu **(ALİKAHYA OSB Müt.Teşk. Bşk. Vkl.)**
Melih Tunçay **(DES Gn. Md.)**
Taner Aşkın **(DES E. Bşk.)**
Osman Samsunlu **(TOSYÖV E. Saymanı)**
Kemal Özmen **(Kooperatif Uzmanı)**
Lütfi Ortaç **(TOSYÖV Mütevelli Heyet Üyesi)**
Güneş Nihat Uslu **(Mali Danışman)**
Sefer Baylan **(GEBZE GÜZELLER OSB Yön. Krl. E. Üyesi)**
Lütfü Çakır **(BİLECİK OSB E. Yön. Krl. Başkanı)**
Ali İhsan Çakıcı **(GEPOSB E. Müt. Teşekkül Bşk.Vkl.)**
Levent Ganiyusufoğlu **(DES E. Yön. Krl. Üyesi)**
Aziz Özcan **(Avukat)**

Yönetim Yeri: Ortam Reklam Danışmanlık LTD. ŞTİ.
Bağdat Caddesi, Tevfikpaşa Sokak No:13/2
Kalamış - Kadıköy-İSTANBUL
Telefon: 0216 347 56 56 (PBX) Fax: 0216 348 64 50
Web: www.kobiefor.com.tr
e-mail: kobiefor@kobiefor.com.tr

Baskı: Ege Reklam Basım Sanatları San. Tic. Ltd. Şti.
Esatpaşa Mah. Ziyapaşa Cad. No:4 Ataşehir / İstanbul
Tel: 0216 470 44 70 Faks: 0216 472 84 05
www.egebasim.com.tr Sertifika No: 12648

YILLIK ABONE BEDELİ: 200 TL. (KDV dahildir)

Bu dergideki yazı ve resimlerin tüm hakları KobiEfor dergisine aittir. İzin alınmak suretiyle kaynak belirtilerek kullanılabilir.

İçindekiler

Memiş Kütükcü'yü yeniden Başkan seçen OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu vurguladı:

Görüşler
Yalçın Sönmez (Editör) 6
Hilmi Develi 40
Haluk Ünaldı 65
Turgay Biçer 94
Erkan Zor 98
Kadri Demir 103

Haber &Tanıtım
Panorama 8
KAPAK / Memiş Kütükcü'yü Yeniden Başkan Seçen OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu Vurguladı: Parola: Üretim, Yatırım 16
Yalova'da Yeni Nesil Bir Sanayi Şehri Yükseliyor; Yalova İMES Makine İhtisas OSB 34
Anadolu'nun Buluşma Noktası: "Polatlı'nın Üreten Gücü" Polatlı OSB 38
OSB 41
2019-2023 Dönemi 11. Kalkınma Planı 46
Ayın Konuğu / Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy 50
SAHA İstanbul Hizmet Ağını Genişletiyor, Anadolu ve Yurtdışına Açılıyor 54
İSO Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2018 Araştırması Açıklandı 62
Finans / Garanti BBVA 66
Torba Yasa: Ekonomiye Temmuz Dokunuşları 68
Gebze Güzeller OSB'de Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji Açıldı: Özel Okulda Ücretsiz Eğitim 72
Bilişim Vadisi 'Ekosistem'i büyütüyor 74
Ekonomist / Prof.Dr. Ömer Faruk Çolak 76
Destek-Teşvik 78
Pazar Ülke 80
Dosya / İnşaat 82
Enerji 84
Reel Sektör 85
Atatürk Üniversitesi 90
İstanbul Kültür Üniversitesi Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı Mezunlarının İşi Hazır 92
Eğitim / Üniversite-Sanayi 93
Sosyal Sorumluluk 95
Akıllı Yaşam 96
Yeni Teknoloji 97
Sağlık / Sigorta 99
Oto Yaşam 100
Gıda / Turizm 101
Moda / Kültür-Sanat 102
İnsan Kaynakları 104
Uluslararası Ticaret ve İşbirliği Teklifleri 105

FARKIN OLSUN.
JEEP® GRAND CHEROKEE.

Standartlar çok standart. Önüne konulan standartları reddet, Jeep® ruhunu keşfet! İhtişamlı tasarımı, 3.0 litre 250 hp motoru ve dünyanın en çok ödül alan SUV'u Jeep® Grand Cherokee ile farkın olsun.

Jeep® Grand Cherokee şimdi 710.000 TL.

Koç

Jeep®
THERE'S ONLY ONE

Jeep® Grand Cherokee'nin ortalama yakıt tüketimi 7,5 L/100 km, CO_2 emisyon değeri ise 198 g/km'dir. Jeep® Grand Cherokee piyasaya sunulduğu ilk günden bu yana dünyada toplamda en çok ödül kazanan SUV modelidir. Belirtilen fiyat 2018 model 0 km Jeep® Grand Cherokee Limited 3.0 250 hp 8AT 4X4 Dizel Euro 6 (Otomatik) versiyonunda vergi levhası sahibi gerçek/tüzel kişilerin alımlarında geçerli olup, tescil giderleri dahildir. Kampanya 30 Eylül 2019 tarihine kadar geçerlidir.

Yalçın Sönmez
yalcinsonmez@kobiefor.com.tr

YÖNÜMÜZ

11. Kalkınma Planı, 2023 hedeflerini sürdürülebilir bir çerçeveye kavuşturuyor. Odaklandığı konulardan biri de KOBİ'ler olan 11. Kalkınma Planı, nitelikli üretim ekonomisine yoğunlaşıyor. Bunun ne demek olduğunu da en iyi bilen, sanayicilerdir. Organize Sanayi Bölgeleri olarak OSBÜK Olağan Genel Kurulu'nda buluştuk ve Türkiye'nin nitelikli üretime yönelik başarı hikayesini, OSB'leri sayesinde yazabileceğini saptadık.

Türkiye bir dargeçitte ilerliyor ama aynı zamanda yarına hazırlık yapıyor.

Bu kapsamda 11. Kalkınma Planı kabul edildi. Plan 2023 hedeflerini kısmen geri çekiyor ama sürdürülebilir bir çerçeveye kavuşturuyor; kişi başına milli gelirin 12 bin 484 dolar, ihracatın 226.6 milyar dolar, işsizlik oranının yüzde 9.9 öngörülmesi ve dört yılda 4.3 milyon ilave istihdam yaratılması gibi.

Plan ayrıca hukukun üstünlüğü, güçlü demokrasi, temel hak ve hürriyetler, güçlü bir eğitim hamlesi, rekabetçilik ve verimlilik artışı hedefliyor.

11. Kalkınma Planı'nın odaklandığı konulardan biri de KOBİ'ler. KOBİ'lerin verimlilik artışı önemseniyor. Öncelikli sektörlerde ilave vergisel teşvikler konulacak; nakit sermaye artırımları desteklenecek. Üretken olmayan yatırımların cazibesi azaltılarak, tasarruflar verimli alanlardaki yatırımlara yönlendirilecek. KOBİ finansal okuryazarlığı özellikle artırılacak. Hedef pazar ve hedef ürün odaklı bir yaklaşımla, KOBİ'lerin küresel değer zincirlerinin katmadeğer yaratan aşamalarına eklemlenmesi sağlanacak. Potansiyel ürün ve pazarlar ile alıcı ülke uygulamaları hakkında KOBİ'ler sürekli enforme edilecek; dijital "Kolay İhracat Platformu" kurulacak. KOBİ varlık kiralama şirketi kurularak kira sertifikası ihracı yapılacak ve ihraç masraflarında destek sağlanacak. Elektronik çek ve bono sistemi kurulacak. Düzenleme Deney Alanı ve Endüstri Deney Alanı oluşturulacak. Teşvik Sistemi yenilenecek vb.

11. Kalkınma Planı nitelikli üretim ekonomisine yoğunlaşıyor. Bunun ne demek olduğunu en iyi bilen, sanayicilerdir. Geçen ay Organize Sanayi Bölgeleri (OSB) olarak OSBÜK (OSB Üst Kuruluşu) Olağan Genel Kurulu'nda buluştuk ve sanayimizin vizyonunu ele aldık.

Ülkemizin 60 yıllık OSB tecrübesine baktık. Nitelikli milli üretime yönelik başarı hikayesini Türkiye'nin elbette OSB'leri sayesinde yazabileceğini, Türk sanayisinin dünya ile her bakımdan entegre olacak düzeye eriştiğini saptadık.

331 OSB'miz bulunuyor. Bunlarda 3 binden fazla yatırım inşa halinde; 4 bine yakını ise proje aşamasında. 12 bin parselde de tahsis işlemleri sürüyor. OSB'lerde üretime geçen 53 bin 177 parselde, yaklaşık 1 milyon 900 bin istihdam gerçekleşiyor.

OSB'ler konusunda Türkiye, dünya için de örnek olan başarılı bir modeli yaratmıştır ve bugün biz, üreten Türkiye'den, dünyanın en büyük ilk 10 ekonomisi arasına girmekten söz ediyorsak, OSB'lerimiz sayesindedir.

Kurumsal bağlamda ise Türkiye'nin sanayileşmesi, kalkınması, büyümesi açısından OSBÜK'ün toplumsal ve iktisadi misyonunu gözden geçirdik. Türkiye'nin sanayi rotasını belirledik, hedefler çizdik. Buna göre 2023'te OSB'lerde 2.5 milyon istihdam yaratır duruma çıkacağız. OSB'leri marka oluşturacak cazibe merkezlerine dönüştüreceğiz.

OSB'lerdeki mesleki ve teknik eğitim kurumlarında toplam 56.500 öğrenci eğitim alıyor. Bakanlık OSB'lerde yeni bir eğitim hamlesi başlatıp desteklemeye hazırlanıyor.

Bir yandan mevcut OSB'lerimizi geliştirirken diğer yandan da 'Yeni Nesil OSB'ler kuracağız. Bunlar, atıkların minimize edildiği, işletmeler arası malzeme ve enerji değişimlerinin üst düzeyde olduğu, yerelleşmenin sağlandığı, ekonomik büyümenin, kalitenin ve sosyal dengenin korunduğu bölgeler olacak. Sanayi ve nitelikli üretimin yanında yeni nesil OSB'ler; yaşam, eğitim, teknoloji ve lojistik merkezi, teknoparklar ve teknoloji merkezleri, meslek okulları ve üniversite bölümleri ile şehirleşeceklerdir.

OSBÜK'ün yeni yönetimi hayırlı ve uğurlu olsun. Başarılar ve kolaylıklar diliyorum.

Kurban Bayramı ve 30 Ağustos Zafer Bayramı kutlu olsun.

TURKISH CARGO'DAN YENİ BİR EVE DÖNÜŞ HİKÂYESİ

Nesli tükenme tehlikesi altında olan kızıl akbaba Dobrila'yı, canlı hayvan taşımacılığındaki uzmanlığımız ve tecrübemizle Sırbistan'a taşıdık.

TURKISH CARGO

turkishcargo.com

FİLMİ İZLEMEK İÇİN QR KODU OKUTUN.

#MISSIONRESCUE

GlassHouse, CoreToEdge'i satın aldı

SAP'nin en önemli servis ortaklarından CoreToEdge'i satın alan GlassHouse, bu önemli gelişmeyle Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarına ve EMEA bölgesine sunduğu servis portföyünü genişleterek çalışmalarını sürdürecek.

GlassHouse Genel Müdürü Alp Bağrıaçık, veri yedekleme alanındaki çalışmalarla markalaştıklarını ve Türkiye'de de dijital dönüşüme pazar lideri olarak katkı sağlayacaklarını söyledi.

Venus V7 yapay zeka destekli

Vestel'in Barselona'da Mobil Dünya Kongresi'nde tanıttığı Venus V7, satışa çıktı. Venus ailesinin ilk sınırsız damla ekranlı modeli olan Venus V7'nin çift SIM kart desteği, 8 MP ön ve 13+2 MP arka kamerası bulunuyor.

Üst segment akıllı telefonların tasarım ve teknolojik özelliklerine sahip V7, fiyat ve performans olarak kendi segmentinde fark yaratıyor. 155.4x71.8x8.11 mm'lik ölçülere, 3 GB RAM ve microSD ile beraber 128 GB'a kadar artırılabilen 32 GB dahili hafıza ve yüz tanıma teknolojisine sahip V7'nin ağırlığı ise 163 gram.

General Mobile: 'GMHepYeni' ile telefonların değeri korunuyor

Yeni destek paketlerini hizmete sokan General Mobile, 'GMHepYeni' paketi ile kullanıcılarının hayatlarını kolaylaştırıyor. 'GMHepYeni' paketi sayesinde kullanıcılar, telefonlarının satın aldıkları günkü değerini 2 yıl süresince koruyor, böylelikle diledikleri zaman yeni modelleri ile değiştirebiliyorlar. Kullanıcılar aynı modelde ücret farkı olması halinde bu farkı ödeyerek, üründe ücret farkı oluşmamış ise ücretsiz olarak yeni modele sahip olabiliyorlar. Örneğin; 'GMHepYeni' paketini satın almış GM 8 kullanıcısı, telefonunu GM 9 Pro'ya yükseltmek istediğinde, GM 9 Pro'nun tavsiye edilen satış fiyatı olan 1.699 TL ödemek yerine sadece 700 TL ödüyor. Çünkü kullanıcının GM 8'i satın alırken ödediği 999 TL bu paket sayesinde indirim olarak kullanılıyor.

Dr. Öz ve Ekibi'nin en yeni sağlıklı yaşam önerileri BiP'te

İletişim ve yaşam platformu BiP'in, kullanıcılarına sunduğu Dr. Öz ve Ekibi kanalındaki yeniliklerin anlatıldığı basın toplantısının ev sahipliğini Turkcell Dijital Servisler ve Çözümlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ataç Tansuğ yaptı. Tansuğ, "Telekom sektörü artık ses ve kısa mesajdan ibaret değil. Hem veriyi iyi kullanan hem de bunu yaparken insanların hayatına dokunan dijital servisler geliştirmemiz gerekiyor. Ham verinin işlenerek finansal değeri yüksek ihracat ürünlerine dönüşmesi hedefiyle çalışıyoruz. Bugün itibariyle Turkcell olarak 38 ülkeye dijital servis ve ürünlerimizi ihraç ediyoruz" dedi.

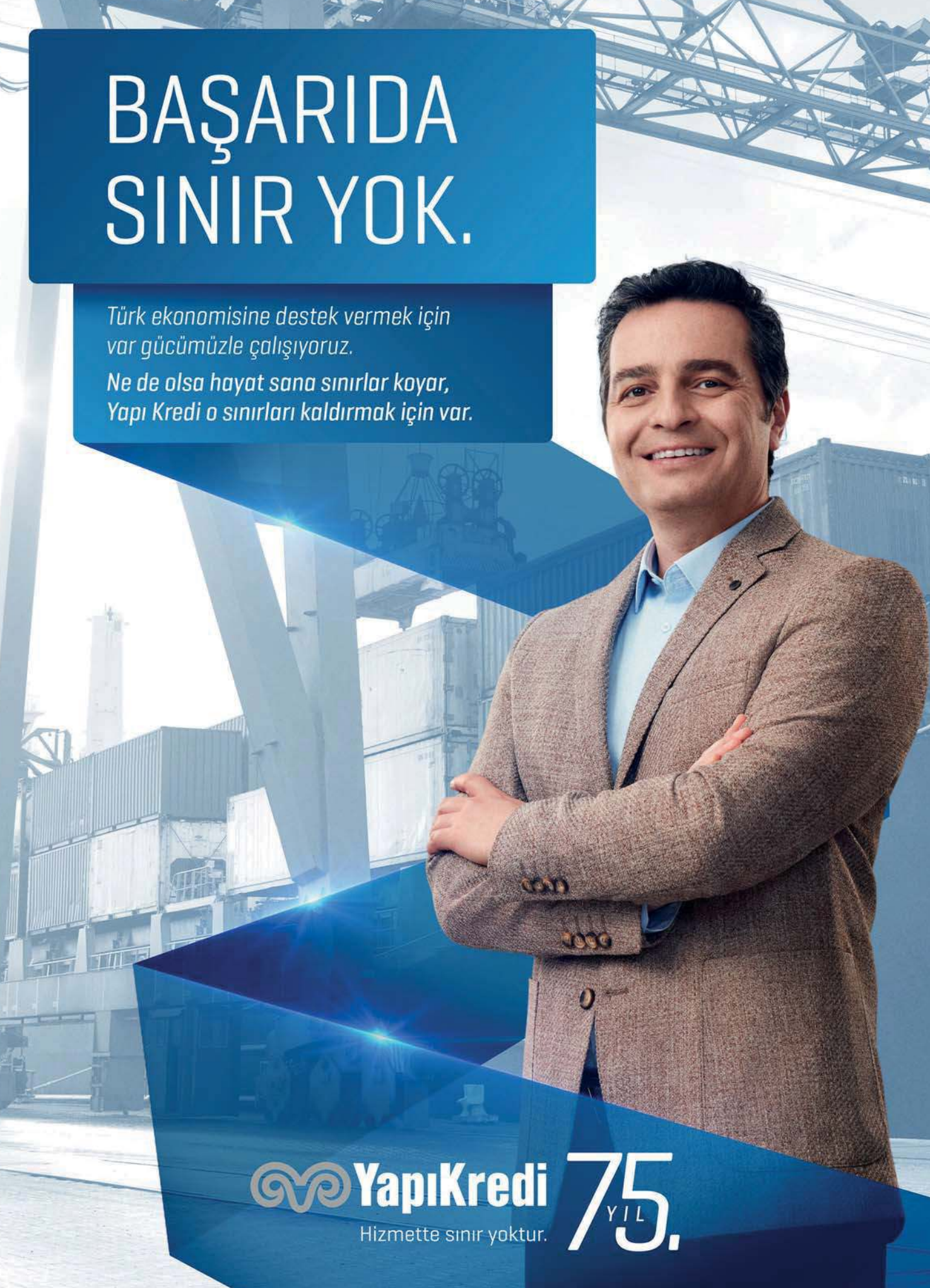
Oracle'dan 'Kendi Kendini Yöneten Veritabanı Özel Hizmeti'

Sadece 2019 mali yılının ilk çeyreğinde alınan 'Kendi Kendini Yöneten Veritabanı'nı denemeye yönelik 5.000'den fazla yeni isteği de içeren güçlü müşteri talebiyle birlikte Oracle, 'Kendi Kendini Yöneten Veritabanı' özelliklerini, misyonları açısından en kritik iş yüklerini buluta taşımak isteyen kurumsal müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde daha da geliştirdi.

Her sınıftan veritabanı iş yükü için müşterilerine en üst düzeyde güvenlik, güvenilirlik ve kontrol imkanı sunan Oracle, 'Kendi Kendini Yöneten Veritabanına Özel' hizmetinin kullanıma sunulduğunu duyurdu. Oracle'da Misyon Açısından Kritik Veritabanı Teknolojilerinden Sorumlu Başkan Yardımcısı Juan Loaiza, "Kendi Kendini Yöneten Veritabanına Özel hizmetimiz, kurumsal müşterilerin buluta geçerken eskiden sahip oldukları güvenlik, izolasyon ve operasyonel politikalarla ilgili endişelerini de ortadan kaldırıyor"diye konuştu.

Turkcell'den ön ödeme rahatlığıyla faturalı hat

Turkcell'de ön ödemeli hat kullanır gibi faturalı müşteri olmak Rahat Paketler ile mümkün olacak. Taahhüt verilmeden satın alınabilecek yeni tarifeler, kota aşımında otomatik olarak duracak. Bu sayede Turkcell'liler uygun fiyat ve koşullarla önce kullanıp sonra ödeyecek. Yeni hat alacak ya da numarasını taşıyacak müşteriler için geçerli olacak "Rahat Fırsat" paketi, 3GB'a ek olarak 1GB internet hediyesinin yanı sıra 500 dakika her yöne konuşma ve 100 SMS ile 29 TL'den satışa sunuluyor. Mevcut Turkcell müşterileri ise "Rahat Avantaj" paketini 40 TL'den satın alabilecek.


BAŞARIDA
SINIR YOK.
Türk ekonomisine destek vermek için
var gücümüzle çalışıyoruz.
Ne de olsa hayat sana sınırlar koyar,
Yapı Kredi o sınırları kaldırmak için var.
YapıKredi
Hizmette sınır yoktur.
75. YIL

Kyocera'dan çevre dostu ECOSYS serisi

Kyocera Document Solutions Türkiye, yeni A4 siyah beyaz ECOSYS serisi yazıcılarını piyasaya sürdü. Yüksek hacimli dokümanları basabilecek şekilde geliştirilen cihazlar, şirketlerin güvenli ve verimli baskı almasına ve çevreye olan etkilerini önemli ölçüde azaltmasına olanak verecek şekilde tasarlandı. Bu yeni ECOSYS serisi, Kyocera'nın A4 siyah beyaz yüksek hızlı lazer yazıcılar portföyüne eklenen en son ürünler.

ECOSYS P3145dn, ECOSYS P3150dn ve ECOSYS P3155dn yüksek üretkenliği sürdürülebilirlikle birleştiriyor.

Huawei 2018 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayınladı

11 yıldır her sene düzenli olarak yayınlanan raporda Huawei, sürdürülebilirlik stratejisini dört ana madde üzerinde konumlandırdı: Dijital dönüşüm, güvenlik, çevre koruması ve uyumlu bir ekosistem. Şirketin üst düzey yöneticilerinden Liang Hua, "Dijital hizmetleri daha ekonomik ve herkes için eşit olarak, erişilebilir kılmak hem sosyal hem de ekonomik kalkınmaya katkıda bulunmak için üzerimize düşeni yapmak istiyoruz" dedi.

"Türkiye dijital dönüşüme öncülük edecek"

Dünyanın 50 ülkesinde 18 bin çalışan, 40 binden fazla müşterisiyle global yazılım devi Micro Focus'un Türkiye'ye ilişkin planları Micro Focus CEO'su Stephen Murdoch ziyareti sırasında netlik kazandı. Türkiye'ye 2 günlük ziyaretinde yazılım alanında bölgesel ihtiyaç ve beklentileri iş dünyasının liderleriyle masaya yatıran Murdoch, ayrıca Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile görüştü. Micro Focus Türkiye Yunanistan Genel Müdürü Deniz Kırca, Micro Focus olarak DevOps, IT operasyonları, bulut, güvenlik, bilgi yönetimi ve Linux/Açık Kaynak gibi pek çok alana dokunan geniş bir çözüm ağıyla kurumların yanında yer aldıklarını söyledi.

Mitsubishi Electric geleceğin dijital fabrikalarını inşa ediyor

Sanayi 4.0 evresinde hızla değişen ve kişiselleşen insan ihtiyaçlarını en hızlı ve verimli şekilde karşılayabilecek üretim bantlarını kurmak sanayinin en önemli gündem maddesi haline geldi. Bu yeni üretim anlayışı içinde robotların rolü de giderek artıyor. Sanayinin dijitalleşmesi olarak özetlenen bu süreçte, Türkiye'nin de üretim gücünü pekiştirmesi için ileri robot teknolojisi ile donatılmış dijital fabrikalara geçişi önem kazanıyor. Geleceğin dijital fabrikalarını bugünden kurmanın mümkün olduğunu ifade eden Mitsubishi Electric Türkiye Fabrika Otomasyon Sistemleri OEM İş Geliştirme Kıdemli Müdürü Tolga Bizel, markanın Sanayi 4.0'a yanıtı olan dijital fabrika konsepti e-F@ctory'nin fabrikaları yeni endüstri evresindeki tüm ihtiyaçları karşılayacak şekilde kurmaya ve kurulumdan önce de sanal fabrika oluşturarak üretimi test etmeye imkan tanıdığına dikkat çekti.

Türk Telekom'un girişim hızlandırma programı PİLOT'ta 7. dönem başladı

Türk Telekom'un erken aşama girişimleri desteklemek amacıyla hayata geçirdiği PİLOT'un yedinci dönem girişimleri belli oldu. Programın yeni dönemine seçilen 9 ekipten her birine, 125'er bin TL nakit desteğinin yanı sıra Türk Telekom ile işbirliği yapma imkanı sunulacak.

Türk Telekom Strateji, Planlama ve İş Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı Fırat Yaman Er, programa bu yıl rekor düzeyde başvuru olduğunu aktardı: "PİLOT'un yeni dönemi ile birlikte girişimlere yapacağımız yatırımlar yılsonuna kadar toplamda 4 milyon TL'nin üzerine çıkacak" dedi ve desteklediklerini girişimlerin yurt dışında adını duyurması ve küresel çapta başarılara imza atmasını istediklerini paylaştı.

caniasERP Live 2019, Eylül'de

IAS, 26 Eylül'de Four Seasons Bosphorus Hotel'de gerçekleşecek caniasERP Live 2019 etkinliğiyle mevcut ve aday müşterileriyle bir araya gelecek. Endüstri 4.0 konusundaki son gelişmeler, caniasERP'deki en yeni geliştirmeler ve avantajlar, IAS'nin özel olarak tasarladığı TROIA Platformu üzerinden geliştirilen yerli yazılım ürünü caniasERP'deki tüm yenilik ve avantajlar bu etkinlikte konuşulacak.

Geleceğin
Teknolojileri için
Çözümler
Üretiyoruz.
Askeri Gemi İnşa, Tasarım ve Modernizasyon
Otonom Drone Sistemleri
Siber Güvenlik Çözümleri
Komuta Kontrol Bilgi Sistemleri
STM
Ultra Geniş Bant Radar Ailesi
Uydu Teknolojileri
STM
/STMDefence
www.stm.com.tr

Albaraka Türk, kira sertifikası halka arz etti

Albaraka Türk, üçüncü kira sertifikası halka arzını başarıyla gerçekleştirdi.

350 milyon TL hedeflenen kira sertifikası ihracı, yatırımcılardan gelen yoğun taleple birlikte 500 milyon TL gerçekleşti. 98 gün vadeli kira sertifikası işlemine toplam 1433 bireysel ve kurumsal yatırımcı katıldı. Albaraka Türk Hazine, Yatırım Bankacılığı ve Finansal Kurumlar'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Malek K. Temsah; böylece 2019'un ilk yarısında nitelikli / tahsisli ve halka arz şeklinde olmak üzere toplam 20 adet ve 4 milyar TL tutarında kira sertifikası ihracı gerçekleştirdiklerini belirtti.

TEB'den KOBİ'lere özel, avantajlı "Masraf Paketleri"

Türk Ekonomi Bankası (TEB), KOBİ'lere özel 3 farklı Masraf Paketi sunuyor. Mikro, Makro ve Dış Ticaret masraf paketleriyle KOBİ'ler, yapacakları seçili işlemler için ayrı bir masraf ödemeden yıl boyunca işlem masraflarını daha avantajlı hale getirecek. TEB KOBİ Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Ali Gökhan Cengiz, bu masraf paketlerinden cirosu 25 milyon TL'ye kadar olan KOBİ'lerin faydalanabileceklerini aktardı.

Yıldız Entegre, Yapı Fuarı'nda göz doldurdu

Orman ürünleri alanında Türkiye'nin en büyük oyuncularından Yıldız Entegre, TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen Turkeybuild İstanbul Yapı, İnşaat Malzemeleri ve Teknolojileri Fuarı'na katıldı. Standında zengin ürün gamını görücüye çıkaran Yıldız Entegre, doğal, dekoratif ve sıcak yaşam alanları sunan "Yıldız Home ve Yıldız Trend" markaları ile de ziyaretçilerin ilgi odağı oldu. Yıldız Entegre Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Ercan Şahin, inovatif bir şirket olduklarını vurgulayarak, geliştirdikleri dijital görüntüleme sisteminin fuarda gördüğü ilgiden büyük mutluluk duyduklarını paylaştı.

İhracata destek için Kuveyt Türk'ten yeni paket

Kuveyt Türk Katılım Bankası, bu yılın Ocak ayında İhracat Destek Paketi'ni açıklayarak ihracat bedeli taahhütlü işlemler için müşterilerine uygun koşullarda yaklaşık 500 milyon dolarlık finansman desteği sağlamıştı. Kuveyt Türk, ihracatçılardan gelen yoğun ilgi ve talep üzerine paketin ikinci fazını kamuoyuna duyurdu. Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, yeni paketle ihracat bedeli taahhüdü almak kaydıyla 6 aya kadar ödemesiz, 36 aya varan vadelerle fon kullandırarak ihracatçıların yanında olmayı sürdüreceklerini, yeni kampanyanın 300 milyon dolarlık limitle 1 Ekim 2019'a kadar devam edeceğini kaydetti.

Yapı Kredi e-ipotek dönemini başlatan ilk özel banka

Yapı Kredi, ipotek işlemlerinde dijitalleşme hedefi doğrultusunda Elektronik İpotek Tesisi'ni (e-İpotek) hayata geçirdi. Özel bankalar arasında bir ilki ifade eden uygulama ortalama bir hafta süren ipotek tesis sürecinin sadece 1 günde tamamlanmasını sağlıyor. Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü (TKGM) ile Yapı Kredi arasında e-ipotek işbirliği protokolünün imzalanmasıyla birlikte söz konusu sisteme dahil olan ilk özel banka olduklarını belirten Yapı Kredi Genel Müdür Yardımcısı Cahit Erdoğan, Yapı Kredi'nin insanı merkeze alan ve arka planında yüksek teknolojilerin yer aldığı uygulamalarla dijitalleşmenin olanaklarını her alanda kullanmaya odaklandığını anlattı.

Alternatif Bank'tan 290.9 milyon TL'lik sermaye artışı

Alternatif Bank, büyüme hedefleri doğrultusunda sermayesini 290.9 milyon TL artırdı. BDDK tarafından onaylanan ve tescil sürecini takiben tamamlanacak nakit sermaye girişiyle birlikte, Banka'nın sermaye yeterlilik rasyosu yüzde 18'in üzerine çıkmış oluyor. 2018 yılı başından itibaren toplamda 750 milyon TL'yi aşan üç ayrı sermaye artışı gerçekleştiren Alternatif Bank'ın böylece ödenmiş sermayesi 1.73 milyar TL seviyesine ulaştı. Alternatif Bank Genel Müdürü Kaan Gür, "Alternatif Bank olarak, hissedarımız Commercial Bank ile birlikte belirlediğimiz beş yıllık stratejik planımıza bağlı kalarak, emin adımlarla ilerliyoruz. Bu performansı artan bir ivmeyle sürdürmek için 2023 yılına kadar toplamda 300 milyon dolarlık bir sermaye artırımı planladık" diye konuştu.

Türkiye'nin en erken teslimli ev kampanyasıyla bayram erken geldi

Üstelik bayrama özel %20 indirim fırsatıyla

FPK FaizsizPeşinatsızKredisiz ev alma sistemi

İyi bayramlar

BAYRAMA ÖZEL BU KAMPANYA **1-18 AĞUSTOS** TARİHLERİNDE GEÇERLİDİR

Grup - Ay	Teslimat Aralığı
40	01 ay - 12 ay
80	01 ay - 19 ay
100	01 ay - 22 ay
120	01 ay - 24 ay
240	01 ay - 31 ay

fuzulEV

27 YILLIK GÜVENCEYLE

444 63 13
fuzulev.com

VakıfBank'tan bir ilk daha

VakıfBank, bir ilke daha imza attı. Tüm araç sınıfları için şube, internet bankacılığı ve mobil bankacılık kanallarından OGS ve HGS ürün satışı yapmaya başlayan ilk banka VakıfBank oldu.

VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı Ferkan Merdan, son olarak tüm araç sınıfları için HGS ve OGS ürün satışını da VakıfBank Mobil uygulamasına taşıdıklarını, bu ürünleri şube, internet ve mobil kanalların tamamından müşterisine sunan ilk banka olduklarını açıkladı.

Ford Otosan Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayınladı

Ford Otosan, 2018 yılı Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayınladı.

Raporda ticari ve finansal performansıyla toplumsal değer yaratma vizyonunu bir bütün olarak ele alan Ford Otosan, inovasyon ve dijitalleşme merkezli yaklaşımının yanı sıra çevreye ve topluma duyarlı çalışmalarını, toplumsal cinsiyet eşitsizliğinin giderilmesi için yürütülen programlarını ve çalışanlarına yaptığı yatırımları kamuoyuyla paylaştı. Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, 2018'de fabrikalarında 51 robotu devreye alırken dijital dönüşümü hayata geçirmeye yönelik 23 farklı proje yürüttüklerini kaydetti.

Atlas Copco, yeni kompresörleri ile dikkat çekiyor

Dünyanın lider endüstri kuruluşlarından biri olarak, sürdürülebilir sanayi verimliliğini destekleyen Atlas Copco Kompresör, yeni ZT+ ve ZR 90-160VSD+ kompresörleri ile gıda ve içecek üretiminde oluşabilecek biyolojik, kimyasal ve fiziksel güvenlik tehlikesine meydan okuyor. Üretimde ihtiyaç duyulan yüzde 100 saf, temiz ve yağsız hava ihtiyacını tek başına karşılayan ZT+ ve ZR 90-160VSD+ kompresörler, ürünün en saf halini tüketiciyle buluşturuyor. Kompresörler, düşük enerji tüketimiyle de üretimde verimlilik artışı sağlıyor.

Fibabanka, Multinet Up ile iş ortaklığına imza attı

Müşterilerinin tüm finansal ihtiyaçlarını hızla karşılayabilmek için dijitalleşmeyi odağına alarak tabana yayılan Fibabanka, Multinet Up ile iş ortaklığına imza attı. Fibabanka maaş müşterileri, yüzde 0 faiz oranı ile 600 TL-2.000 TL arasında değişen kredi fırsatından faydalanabiliyorlar.

Ayrıca sigorta bedeli ve kredi tahsis ücreti ödemeden, 4 taksitte geri ödeme yapabiliyorlar. Kredi tutarının Multinet Up kartına aktarılmasının ardından Multinet Up anlaşmalı marketlerde, kredi bakiyesi tek seferde ya da farklı alışverişlerde kullanılabiliyor. Multinet Up kartı olan Fibabanka maaş müşterileri, 444 88 88 Telefon Bankacılığı veya şubeler üzerinden kredi başvurusunda bulunabiliyor.

Türkiye Finans'tan 'Masraflara Değil, Hayata Katılın' kampanyası

Türkiye Finans, "Masraflara Değil, Hayata Katılın" kampanyası ile müşterilerini Banka'nın avantajlı dünyasına katılmaya davet ediyor. Kampanyayla Türkiye Finans müşterileri temel bireysel bankacılık işlemleri, ATM, mobil ve internet şubesinden gerçekleştirdikleri EFT işlemleri için masraf ödemiyor, 8500 anlaşmalı ATM'den indirimli veya komisyonsuz olarak para çekebiliyor.

Müşteriler, Banka'nın aidatsız kredi kartı olan Happy Bonus Zero Kart'ın bonus ve taksit olanaklarından da ücretsiz yararlanabiliyor.

Vakıf Katılım'dan kira sertifikası ihracı

Vakıf Katılım, yatırımcıların ihtiyacı olan finansal kaynağa rahatlıkla ulaşabilmeleri için çalışmalarını büyük bir hızla sürdürüyor. İştiraki olan Vakıf Varlık Kiralama A.Ş. aracılığı ile 4 Temmuz 2019'da 310 milyon TL tutarında, 77 gün vadeli, nitelikli yatırımcıya satış yöntemiyle kira sertifikası ihracı gerçekleştiren Vakıf Katılım'ın şu anda tedavülde 1.7 milyar TL'lik kira sertifikası bulunuyor. Vakıf Katılım Genel Müdürü İkram Göktaş, "Fonlama kaynaklarını çeşitlendirmek ve bize ihtiyaç duyan yatırımcılarımızın yanında olmak için büyük bir gayretle faaliyetlerimizi sürdürüyoruz" dedi.

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
Kutlu,
Ramazan Bayramımız
Mübarek Olsun

KOCAELİ
ALİKAHYA OSB

Atatürk Mah. Hyundai Fabrikası Arkası Turnaoğlu Cad. Üzeri Alikahya / KOCAELİ
Tel: 0262 365 18 18 Fax: 0262 365 18 30
E-mail: alikahyaosb@alikahyaosb.org.tr Web: www.alikahyaosb.org.tr

Memiş Kütükcü'yü yeniden Başkan seçen OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu vurguladı:

Parola: Üretim, Yatırım

Türkiye'deki 331 OSB'nin çatı kuruluşu OSBÜK'ün 17. Olağan Genel Kurulu'na Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu da katıldı. Bakan Varank, toplantıda önümüzdeki dönemde yeni nesil OSB'ler kurmaya başlayacaklarını açıkladı.

Türkiye'nin özel sektör öncülüğünde ve devlet destekli olarak tanımlayıp 1961 yılında başlattığı ve günümüze kadar gelen 60 yıllık planlı sanayileşmenin görkemli envanterini, sayıları 331'i bulan, 50 bini aşkın fabrikanın 2 milyon civarında istihdamla üretim yaptığı Organize Sanayi Bölgeleri'nde (OSB) görmekteyiz. Türkiye'nin bugün, Endüstri 4.0 Devrimi, dijital dönüşüm, yapay zeka ve bilgi toplumu gibi uğraklardan geçerek geleceğe uzanan hikayesi de OSB'ler üzerinden yazılacaktır.

OSB'ler 60 yıllık süreçte çetin bir yol izlediler, sanayiciler bu üretim bölgelerinde büyük fedakarlıklara katlandılar, kısa yoldan zengin olmayı değil, gerçek manada sanayici olmayı ve ülkenin kalkınmasına katkıda bulunmayı seçtiler.

Günümüzde OSB'lerde en modern üretim altyapıları, çevre duyarlılığı, meslek lise ve yüksekokulları, teknoparklar, Ar-Ge ve inovasyon ekosistemleri, bilişim teknolojileri ile entegrasyon süreçleri yönetiliyor.

OSBÜK (OSB Üst Kuruluşu) Türkiye'nin bu dinamik gücünü, Hükümet, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve TOBB ile birlikte yönetip yönlendiriyor. Türkiye'de OSB'lerin kuruluş ve gelişmesinin son yirmi yı-

lının medya yüzü olmuş olan KobiEfor Dergisi olarak OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu'nu, Kapak Dosyamız'da okurlarımızın değerlendirmesine sunuyoruz.

OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu'na geniş katılım

Türkiye'deki organize sanayi bölgelerinin çatı kuruluşu OSBÜK'ün (OSB Üst Kuruluşu) 17. Olağan Genel Kurulu, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı ve Ekonomi eski Bakanı Mustafa Elitaş, TOBB (Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği) Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, TOSYÖV eski Yönetim Kurulu Başkanı ve TOSYÖV Denetim Kurulu Üyesi, KobiEfor Dergisi Sahibi, Kocaeli Alikahya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Sönmez, TOSYÖV eski Yönetim Kurulu Başkanı, TOSYÖV Denetim Kurulu Üyesi, eski Milletvekili Hilmi Develi, Kocaeli Alikahya OSB Müteşebbis Heyet Başkan Vekili Sultan Hamit Velioğlu, TSE (Türk Standardları Enstitüsü) Başkanı Prof.Dr. Adem Şahin, Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, OSB Yönetim Kurulu Başkanları, OSB Bölge Müdürleri, OSBÜK Delegeleri, üst düzey bakanlık yetkilileri, daire başkanları, genel müdürler, kaymakamlar, Oda ve Borsa Başkanları, sanayiciler ve işinsanlarının katılımıyla Ankara'da, TOBB İkiz Kuleler Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi.

Genel Kurul Divanı

Genel Kurul öncesinde OSB başkanları, bölge müdürleri ve sanayiciler yemekte buluştu ve sohbet etti. Divan üyelerinin belirlenmesiyle başlayan Genel Kurul'da Divan Başkanı; Nevşehir Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) Yönetim Kurulu Başkanı ve Nevşehir Acıgöl OSB Başkan Vekili Arif Parmaksız, Divan Başkan Vekili; Bolu TSO Yönetim Kurulu Başkanı ve Bolu Karma ve Tekstil İhtisas OSB Müteşebbis Heyet Üyesi Türker Ateş, Divan Katip Üyesi ise Karapınar TSO Yönetim Kurulu Başkanı ve Karapınar OSB Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mustafa Kemal Sözen seçildi, Divan Heyeti'nde ayrıca Bakanlık Temsilcileri; Turgut Bıyıklı, Faruk Bektaş, Cafer Pektaş yer aldı. Toplantıda Bilanço hakkında bilgileri OSBÜK Yönetim Kurulu Üyesi Ali Bahar, Denetim Kurulu Raporu'nu ise OSBÜK Denetim Kurulu Üyesi Ulvi Sakarya sundu.

Ali Bahar

Ulvi Sakarya

OSBÜK'te sanayi temsili: Türkiye'nin 7 bölgesinde, 81 ilinde, 53 bin 177 sanayi parselinde, 50 binin üzerinde fabrikada, yaklaşık 1 milyon 900 bin çalışan ve 30 binin üzerinde katılımcının üretim faaliyetlerini yürüttüğü toplam 331 OSB'yi temsil eden OSBÜK, yoğun katılımla TOBB ev sahipliğinde tarihi bir Genel Kurul'a imza attı. Toplantıya İstanbul'dan Tekirdağ'a, Adana'dan Diyarbakır'a, Mardin'den Erzurum'a, Bursa'dan İzmir'e, Eskişehir'den Kayseri'ye, Giresun'dan Kahramanmaraş'a; Türkiye'nin dört bir yanındaki OSB'lerin temsilcileri katıldı.

OSBÜK YENİ YÖNETİM VE DENETİM KURULU

YÖNETİM KURULU (ASİL):

Memiş Kütükcü (Konya OSB Yönetim Kurulu Başkanı) **Başkan**
Bekir Sütcü (Adana Hacı Sabancı OSB Yönetim Kurulu Başkanı) **Başkan Yardımcısı**
Seyit Ardıç (ASO 2. ve 3. OSB Yönetim Kurulu Başkanı) **Başkan Yardımcısı**
Erol Gülmez (Nilüfer OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Erdim Noyan (Ergene 2 OSB Yönetim Kurulu Üyesi)
Tahir Nursaçan (Kayseri OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Cengiz Şimşek (Gaziantep OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Salih Esen (İzmir Menemen Plastik İhtisas OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Mustafa R. Türker (Kocaeli Dilovası OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Adnan Keleşoğlu (Beylikdüzü OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Ali İhsan Özdoğan (Diyarbakır OSB Yönetim Kurulu Üyesi)

YÖNETİM KURULU (YEDEK):

Necip Filiz (Denizli OSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili)
Ali Bahar (Antalya OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Fahri Eldemir (Samsun Merkez OSB Başkan Vekili)
Günay Güneş (Sakarya Kaynarca Doğu Marmara Mak. İmal. İht. OSB Yönetim Kurulu Üyesi)
Selçuk İskender (Trabzon-Arsin OSB Yönetim Kurulu eski Üyesi)
Selahattin İşeri (Kastamonu OSB Müteşebbis Heyet Üyesi)
Mehmet Ali Öbekli (Nevşehir Acıgöl OSB Yönetim Kurulu Üyesi)
Yakup Eğri (Kaman OSB Yönetim Kurulu Üyesi)
Mahmut Ayas (Bingöl OSB Müteşebbis Heyet Başkan Vekili)
Ali Fatoğlu (Giresun 2. OSB Yönetim Kurulu Üyesi)

DENETİM KURULU (ASİL):

Ömer Ünsal (İstanbul Deri OSB Yönetim Kurulu Üyesi)
Sabri Tekli (Mersin Tarsus OSB Yönetim Kurulu Başkanı)

DENETİM KURULU (YEDEK):

Ulvi Sakarya (Polatlı Ticaret Odası OSB Yönetim Kurulu Başkanı)
Serdar Öngün (Aksaray OSB Müteşebbis Heyet Üyesi)

OSBÜK yeni yönetimi belirlendi: Türkiye'deki 331 OSB'nin toplam 798 delegeyle temsil edildiği OSBÜK Olağan Genel Kurulu'na katılan 565 temsilci oy kullandı, Konya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü'nün sarı listesi 394 oy alırken; Gebze OSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım'ın mavi listesi 169 oy aldı, 2 oy geçersiz sayıldı. Böylece OSBÜK Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü, yeniden başkanlığa seçildi. Konya OSB ve Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı da olan Memiş Kütükcü ve ekibi, önümüzdeki 4 yıl boyunca görevini sürdürecek. OSBÜK 17. Olağan Genel Kurulu'nda yeni Yönetim ve Denetim Kurulu asil ve yedek üyeleri belli oldu.

Başta Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere,
bu zaferi bize hediye eden İstiklal mücadelemizin
bütün kahramanlarını, kanlarıyla canlarıyla bu toprakları bize
vatan yapan ve ülkemizin milletiyle bölünmez bütünlüğü için
canlarını seve seve feda eden aziz şehitlerimizi ve
kahraman gazilerimizi rahmet ve minnetle anıyor, kahraman
Türk Silahlı Kuvvetlerimizin ve bütün halkımızın
30 Ağustos Bayramını ve Kurban Bayramını
en içten dileklerimizle kutluyoruz

İMES
OSB
Dilovası

KOCAELİ-GEBZE VI İMES MAKİNA İHTİSAS ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Kocaeli-Gebze VI (İMES) Makina İhtisas Organize Sanayi Bölgesi
Dilovası / KOCAELİ
Tel: 0 262 722 91 28 Fax: 0 262 722 91 86
www.imesosb.org

Mustafa Varank

"OSBÜK olarak 'kamuoyu önderi' sıfatını hak ediyorsunuz"

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Genel Kurul'un açılışında yaptığı konuşmada, OSB'lerin Türkiye için önemini vurguladı: "Üreten Türkiye'yi dünyanın en büyük ilk 10 ekonomisi arasına sokma hedefimize doğru kararlılıkla ilerliyoruz. Bu yolda siz girişimcilerimize, sanayicilerimize büyük görevler düşüyor. Sizler, üreticiler olarak ekonominin birinci basamağında yer alıyorsunuz. Vergi veriyorsunuz, istihdam sağlıyorsunuz, rekabet ediyorsunuz ve yeri geldiğinde elinizi taşın altına koymaktan çekinmiyorsunuz. OSBÜK olarak da çok değerli bir toplumsal ve iktisadi misyonu temsil ediyorsunuz. Ciddi bir sivil toplum kuruluşu olmanın ötesinde 'kamuoyu önderi' sıfatını da hak ediyorsunuz. Türkiye'nin sanayileşmesi, kalkınması, büyümesi adına sizin varlığınız gerçekten çok önemli. Sizlerle her daim yol yürümeye, Türkiye'nin sanayi rotasını beraber belirlemeye inşallah devam edeceğiz."

OSB'lerin ekonominin ana sütunlarından birini oluşturduğunu belirten Varank, 60 yıllık geçmişe, son derece geniş ve gelişmiş bir OSB tecrübesine sahip olduğumuzu söyledi: "Bu süreç içinde, OSB'lerimiz, Türk sanayisinin dünyayla entegre olmasını ve rekabet gücümüzün artmasını sağlayacak bir vizyona, hamd olsun kavuştular. Kendilerini büyütmekle kalmadılar, sanayimizin büyümesinde de lokomotif görevi üstlendiler. OSB'lerin sunduğu ortak hizmetler sayesinde sanayi işletmeleri tek bir çatı altında faaliyet gösterme imkanı buldu. Bu iş ve güçbirliği sayesinde sanayicimiz hem üretim maliyetlerini azalttı hem de kalite standardını yükseltmiş oldu. OSB'lerimiz öncülüğünde son derece önemli mesafeler aldık ve küresel rekabet gücümüzü artırmış olduk."

OSB projeleri için 7 milyar lira kredi

Mustafa Varank, Bakanlık olarak tahsis edilen uygun yatırım alanları, sağlanan destek ve kolaylıklarla sanayicilere "eşsiz" bir yatırım ortamı oluşturduklarını ifade etti: "1962-2002 arasındaki 40 yıllık dönemde, yalnızca 80 OSB projesi tamamlanmışken son 15 yılda hayata geçirdiğimiz OSB sayısı 120 oldu. Yani 2002'ye kadar yılda ortalama 2 OSB açılırken biz yılda ortalama 8 OSB açmış olduk. Tabii bu projeleri hayata geçirmek öyle kolay işler değil. Bunun için gayret gerekiyor, vizyon gerekiyor, kararlılık ve çalışkanlık gerekiyor. En önemlisi de sanayicimizin ve girişimcimizin elinden tutmamız gerekiyor. Gururla ifade etmek istiyorum ki Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak sizleri bu konuda hiç yalnız bırakmadık. Tamamlanan OSB projeleri için yaklaşık 7 milyar lira tutarında kredi kullanılmasına imkan sağladık. Yine bugüne kadar 314 OSB'ye sicil vererek, tüzel kişilik kazandırdık."

Hedef; 2023'te 2.5 milyon çalışan

Varank, 2019 Yılı Yatırım Programı'nda devam eden 92 OSB projesinin bulunduğunu paylaştı: "Bu projeler için 1.5 milyar liranın üzerinde harcama yapılmasına imkan sağlayacağız. Buralarda 3 binden fazla parselin inşaatına başlandı, 4 bine yakını henüz proje aşamasında, 12 bin parselde de tahsis işlemleri devam ediyor." Üretime geçen 53 bin 177 parselde, 1 milyon 900 bin kişinin istihdam edildiğini aktaran Varank, sadece son bir yılda OSB'lerdeki istihdam sayısını 100 bin kişi artırmayı başardıklarını, 2023'te OSB'lerde 2.5 milyon istihdam rakamına ulaşmayı hedeflediklerini açıkladı.

OSB'ler marka oluşturacak cazibe merkezlerine dönüştürülecek: Bakan Varank, OSB uygulamalarına yönelik sürdürdükleri istikrarlı devlet desteklerini artırarak devam ettireceklerini kaydetti: "Bakanlık olarak OSB'lere yönelik politikamızın temelinde buraların marka oluşturacak cazibe merkezlerine dönüştürülmesi yer almaktadır. Bu çer-

çevede OSB'lerin tam kapasiteyle faaliyete geçmeleri için sürdürülebilir tedbirler alıyor ve gerekli düzenlemeleri yapıyoruz."

Bölgelerden ve sanayicilerden gelen talepler doğrultusunda, ihtiyaç oldukça OSB mevzuatını güncelleddiklerini de aktaran Varank, sanayi sicil belgesine sahip işletmelerin elektrik tüketimleri dolayısıyla ödedikleri yüzde 2'lik TRT payını da kaldırdıklarını, böylece sanayicinin üzerindeki yaklaşık 700 milyon liralık yükün hafifletildiğini söyledi: "Yüksek parsel fiyatlarına üst limit getirdik, bu sayede yatırım yapılmayan parsellerin üretime kazandırılmasının önünü açmış olduk. OSB'lerde gayrimenkul yatırım ortaklığı kurma hakkını getirdik. OSB içinde yer alan meslek yüksekokullarında okuyan bütün öğrencilerimize eğitim desteği vermeye başladık. Bu kapsamda OSB'ler içinde yapılacak mesleki eğitim binaları için de kredi desteği sağlayacağız. Diğer yandan sanayicilerimizin hafta sonları çalışma izni için belediyelere ödediği ruhsat bedelini de kaldırmış olduk, böylece yine sanayicimizin üzerindeki yaklaşık 400 milyon liraya yakın yükü hafifletmiş olduk.

Ayrıca sanayi sicil belgesi almış her sanayici için emlak vergisi bedelini de kaldırmış bulunuyoruz. OSB'lerin canlandırılması hedefimiz doğrultusunda hazırladığımız Organize Sanayi Bölgeleri'nde yer alan parsellerin tamamen veya kısmen bedelsiz tahsisi hakkında kararı, 2 Kasım 2018 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlatmış olduk. Ayrıca yine Bakanlığımızın hazırladığı Organize Sanayi Bölgeleri Uygulama Yönetmeliği ve Organize Sanayi Bölgeleri Yer Seçimi Yönetmeliği de 2 Şubat 2019 tarihli Resmi Gazete'de yayınlandı. Yeni yönetmeliklerle OSB'lerin daha yatırım dostu üretim alanları haline gelmesinin önünü açmış olduk."

Yeni nesil OSB'ler geliyor

Varank, şunları dile getirdi: "Önümüzdeki dönemde, yeni nesil OSB'ler kurmaya başlayacağız. Buralarda enerji ve hammaddelerin daha verimli bir şekilde kullanılmasını sağlayacağız. Atıkların minimize edildiği, işletmeler arası malzeme ve enerji değişimlerinin üst düzeyde olduğu, yerelleşmenin sağlandığı, ekonomik büyümenin, kalitenin ve sosyal dengenin korunduğu yeni nesil OSB'lerimizi, sanayimizin hizmetine sunacağız. Sanayinin nitelikli eleman ihtiyacının giderilmesine yönelik yeni mesleki teknik eğitim okullarının açılması için de çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Bunların yanı sıra sanayi sektöründe çalışan kadınlarımızın hayatını kolaylaştırıcı tedbirleri almaya da devam edeceğiz."

"Asla müsaade etmeyeceğim"

Tüm bu değişiklikleri sanayicinin önünü açmak, 'sanayici yatırımdan başka bir şey düşünmesin' diye yaptıklarını aktaran Varank, uyardı: "Burada ufak bir eleştirim olacak, çok düşük miktarda olsa da bazı OSB'lerde rantiye işlemlerinin olduğuyla ilgili bize şikayetler geliyor. OSB'lerimizi kesinlikle sanayicilerimizin hizmetinde kamusal alanlar olarak görmemiz lazım. Ben OSB'lerde arsa spekülas-

yonlarına, rantiyeciliğe asla müsaade etmeyeceğim. Bundan sonraki dönemde de gerekli tedbirleri almak için elimden gelen gayreti göstereceğim.

Yine sıklıkla bana gelen şikayetlerden biri yatırım yeri tahsisiyle ilgili birtakım kayırmacılıkların yapılması. Gece yarıları maalesef telefonlarıma mesajlar geliyor. Yatırım iştahı olan, hazırlığını yapmış firmalar; 'Sayın Bakanım X OSB'sinde maalesef bize yer tahsisi yapmıyorlar. Bizim hazırlıklarımız var, lütfen yardım edin, biz bu yatırımı yapalım' diye mesajlar görüyorum. Bundan sonra buna da müsaade etmeyeceğimizi sizlere bildirmek istiyorum. Zaten yönetmeliğimizde gerekli değişikliği yaptık. Eğer bir yatırımcıya tahsis yapılmıyorsa bunun sebebini bize 15 gün içinde yazılı olarak bildirmek zorundasınız, biz de bunun hakkaniyetli olup olmadığına karar vereceğiz."

"Kimsenin babasının malı değil": Mustafa Varank, sözlerine şöyle devam etti: "Kamu yararıyla ilgili projelerde de bazı OSB'lerin ayak dirediği hususlar oluyor. Kamu yararı gerektiren projelere hassasiyet gösterilmesi gerekiyor. Mesela bir metro istasyonunun yapılacağı yere OSB müsaade etmiyor. Bu kabul edilebilir bir şey değil. OSB'ler kimsenin babasının malı değil, kamunun malı. Dolayısıyla orada kamu yararı gerektiren projelere gerekli hassasiyeti göstermemiz gerekiyor. Tüm bu hususlarda önümüzdeki dönemde OSBÜK'le beraber çalışmaya devam edeceğiz."

"Yol haritamız hazır": Türkiye'nin her yanına dağılan OSB'lerin, ekonominin gücüne güç katmaya devam edeceğinin aşikar olduğuna dikkat çeken Mustafa Varank, "Bizler OSB'lerimizi, sanayimizin can damarları ve dinamosu olarak görüyoruz ve sahip çıkıyoruz. Sizler de üretiminizle, istihdamınızla ve ihracatınızla Türk ekonomisinin gurur abideleri olarak yükseliyorsunuz. Elbette OSB'lerimizle birlikte ülkemiz ve ekonomimiz de yükseliyor" diye konuştu ve ekledi: "Sıkıntılarımız elbette var ancak bunları çözecek irademiz de yol haritamız da hazır. Yakında kamuoyuyla paylaşılacak kalkınma planımızda zaten üretimi ve verimliliği tam merkeze koymuş bulunuyoruz."

"Önümüzdeki dönemin parolası üretimdir, yatırımdır"

Bakan Varank, Türkiye'nin yeni büyüme hikayesine giden yolu ise şu sözlerle çizdi: "Türkiye, bütün iktisadi enstrümanlarını; milli teknoloji, güçlü sanayi hedefi için seferber etmiştir. Bu hedefe, sizler gibi değerli sanayicilerimizle, girişimcilerimizle, KOBİ'lerimizle ve elbette OSB'lerimizle birlikte yürümeye devam edeceğiz. Önümüzde 4 yıllık seçimsiz bir dönem var. Bu dönemin kıymetini çok iyi bilmemiz lazım. Önümüzdeki dönemin parolası üretimdir, yatırımdır. Daha çok çalışacağız, daha çok üreteceğiz, daha çok istihdam sağlayacağız. Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu yeni büyüme hikayesini hep birlikte yazacağız."

"Türkiye'nin dünyaya rol model olduğu projelerin başında OSB'ler geliyor"

TOBB Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, OSB'lerin Türkiye'deki en önemli başarı hikayelerinden birisi olduğunu söyledi. Hisarcıklıoğlu, OSB'lerin, Türkiye'nin sanayileşmesini ve sanayinin Anadolu'ya yayılmasını sağladığını ifade etti: "Türkiye'nin dünyaya rol model olduğu projelerin başında OSB'ler geliyor. Yarım asırlık OSB tecrübemiz, artık çevre coğrafyamızda da rol model alınır hale geldi. Yine bugün, Çin ile İtalya arasındaki en büyük sanayi ve üretim devi haline geldiysek bunda da OSB'lerin yadsınamaz, büyük bir katkısı var. Elbette bu alanda daha yapmamız gereken işler de var. Türkiye'nin OSB modelini geliştirmeye devam etmeliyiz."

Doğu Asya'da OSB'lerin, daha büyük alanlara kurulduğunu, hatta kendilerinin ayrı birer şehir haline geldiğini anlatan Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin OSB modelini geliştirmeye devam etmesi gerektiğini vurguladı: "Bizdeki OSB'lerin neredeyse 10 katı büyüklüğe ulaşıyorlar. Buralar sadece sanayi ve

Türkiye'nin Akdeniz'den Dünyaya Açılan Kapısı

Mersin Tarsus OSB Bölgesi yatırımcıyı çeken, planlı ve düzenli sanayileşmeyi sağlayan, tarım arazilerini ve çevreyi koruyan, tarımsal sanayiyi geliştiren özelliği ile ekonomi ve istihdama sağlamış olduğu katkı büyük önem arz etmektedir. Bölge'nin en önemli özelliği **havayolu, karayolu, demiryolu ve deniz yolu limanı ile İç Anadolu ve Güney Doğu Anadolu'nun dışa açılan en büyük kapısı Mersin'in; tüm yeni yatırımcılar için bir cazibe merkezi ve yeni yatırım bölgesi olmasıdır.**

- Modern Altyapı
- En Az Seviyede Bürokrasi
- Limana Yakınlık
- Stratejik Konum
- Kolay Ulaşım
- Nitelikli İş Gücü
- Mesleki Eğitim

Atık Su Arıtma Tesisi	Özel Şişecam Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi	Ortak Sağlık ve Güvenlik Merkezi	İtfaiye , Doğal Gaz, Tır Parkı, AVM, Banka

Mersin Tarsus Organize Sanayi Bölgesi
Nacarlı Köyü Mevkii P.K. : 1 Akdeniz / Mersin
Tel: 0324 676 42 42 Faks: 0324 676 43 17 / 45 80

üretimle sınırlı kalmıyor. Yaşam, eğitim, teknoloji ve lojistik merkezi olarak da tasarlanıp, işlev görüyor. Teknoparklar ve teknoloji merkezleri kuruluyor. Meslek okulları ve üniversite bölümleri OSB'lerin içinde yer almaktadır. Bizim de, sanayimizi küresel rekabet ortamında ayakta tutmak için, OSB'lerimizi daha çok geliştirmemiz gerekiyor. İşte burada, tüm OSB'lerin üst kuruluşu OSBÜK devreye giriyor. OSBÜK kurumsal bir yapıya kavuştu. Böylece, birlikte daha güçlü bir şekilde yolumuza devam ediyoruz. Devletimizle birlikte el ele vererek, sorunlarımızı çözüme kavuşturuyoruz."

Memiş Kütükcü'ye ve Bakan Varank'a teşekkür: Geçtiğimiz dönem Memiş Kütükcü ile birlikte TOBB yönetiminde birlikte çalıştıklarını kaydeden Hisarcıklıoğlu şunları dile getirdi: "Üretim ve sanayi konularında, ondan ve tecrübelerinden Yönetim Kurulu'nda istifade ettik. Kendisi zaten çekirdekten yetişmiş sanayici kardeşim. Aynı zamanda en büyük odalarımızdan Konya Sanayi Odamızın da Yönetim Kurulu Başkanı. Geçenlerde, ülkemizi gururlandıran bir işe daha imza attılar. Odamızın Innopark Konya Projesi, Dünya Odalar Yarışması'nda, bütün dünyadan gelen 12 bin odanın yarışmasında 17 proje arasına girdi, finale kalmayı başardı. Bu vesileyle tüm çalışma ekibiyle birlikte Odamızı bir defa daha tebrik ediyorum. Memiş Başkan, sanayimiz ve OSB'ler için de büyük şans. Onunla birlikte sanayimizin önünü açan pek çok düzenlemeyi birlikte gündeme getirdik. Hatırlarsınız, 2017 yılında Üretim Reform Paketi kapsamında, Memiş kardeşim ile hükümetimiz ile birlikte çalıştık."

"55 bin sanayicimizin üzerinden 1 milyar liraya yakın yük kalktı"

Hisarcıklıoğlu, sanayinin, 55 bin sanayicinin üzerinden yılda 1 milyar liraya yakın bir maddi yükten kurtulduğunu kaydetti ve bu gelişmenin bile odaların ne iş yaptığını soranlara yanıt niteliğinde olduğunu belirtti: "Bu sayede sanayimiz üzerindeki birçok yük -emlak vergisi, elektrikteki TRT payı gibi- kalktı. Ama elbette başka sıkıntılarımız da var. Mesela; son bir senede hızla artan enerji fiyatları, kredi faizleri, teminat mektubu komisyonları, daralan iç piyasa, tahsilat ve ödeme sıkıntıları gibi. Tüm bunları da OSBÜK ile birlikte hükümetimize aktarıyor ve çözüm bulmak için birlikte çalışıyoruz. Yaptığımız çalışmalardan bir kısmı da sonuç verdi. Kredi destek paketleri, yeni istihdam için ilave teşvikler, devlet destekli ticari alacak sigortası devreye girdi, çeşitli sektörlerdeki vergi indirimleri, bunların bir kısmı. Üst üste açıklanan kredi destek paketlerinden üyelerimizin yüzde 57'si istifade etti. Bahsettiğim konuların hepsinde, Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank, hükümet nezdinde bizlerin sesi oldu. Sıkıntılarımızı dile getirdi, taleplerimize destek verdi. Yine bu son dönemde, sanayi ve teknolojiye yönelik kamu destekleri ciddi şekilde hız kazandı. Teknoparkların, Ar-Ge Merkezlerinin sayısı arttı. KOSGEB, TÜBİTAK, çok daha etkili çalışır hale geldi. İşte tüm bunların mimarı da Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank'tır. Sanayicimizin her zaman yanında olan, Sayın Bakanımıza, hepimiz adına teşekkürlerimi sunuyorum, Allah emeklerinden razı olsun."

Bundan sonra da TOBB-OSBÜK işbirliğinde, birlikte ve etkin şekilde çalışmayı sürdüreceklerini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "sanayiciler daha çok üretsin, daha çok kazansın diye birlikte mücadele edeceklerini" söyledi.

Memiş Kütükcü

"OSBÜK, istişare ile büyüdü"

OSBÜK (Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu) Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü, OSB'lerin Türk sanayisinin lokomotifi olduğunu, OSBÜK olarak bu gücü daha da artırmak için sahada çok güçlü çalışmalar yürüttüklerini söyledi. Kütükcü, "Son 3 yılda camiamızın sorunlarını, taleplerini dile getirmek, camiamızla ilgili düzenlemelere katkıda bulunmak amacıyla Bakanlıklarımıza, BOTAŞ, EPDK gibi kurumlarımıza 500'den fazla görüş sunduk, 100'ün üzerinde rapor hazırladık" dedi.

"OSB'lerin sorunlarıyla yakından ilgilendik": Memiş Kütükcü, OSBÜK olarak OSB'lerin sorunlarının çözümü için bugüne kadar attıkları adımları ise şöyle özetledi:

"• OSBÜK olarak, organize sanayi bölgelerimizin, katılımcılarımızın en kritik meselelerinin başında gelen enerji konusuna özel bir başlık açılmasını sağladık. Son Kaynak Tedarik Tarifesi ile birlikte camiamızın enerji yükünün arttığını, elektrikteki fiyat artışının daha adil bir yöntemle, sanayiciye ek bir yük getirmeden çözülmesi gerektiğini ve YEKDEM maliyetlerinin düşürülmesi talebimizi en üst düzeyde, bakanlıklarımız ve EPDK nezdinde sizler adına çok defa dile getirdik.

• Doğalgaz konusunda hem Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığımızla hem de BOTAŞ'la yakın çalışmalar yürüttük. Kojenerasyon tesislerinde kullanılan doğal gaz, elektrik üretim amaçlı kullanım tarifesine tabi iken kompozit tarifesi olarak yeniden düzenlenmesini sağladık ve burada çok ciddi bir fiyat avantajı elde ettik.

• OSBÜK'ün çalışmalarıyla OSB'lerimiz de İmar Barışı'na dahil oldu. Çevre ve Şehircilik Bakanlığımızla yaptığımız görüşmeler neticesinde, tanımlanan yeni tarifeyle OSB'lerimiz, İmar Barışı kapsamına alındı. Bununla da yetinmedik, düzenlediğimiz paneller ve toplantılarla OSB'lerimizi İmar Barışı sürecinde yapılan yeni düzenlemelerle ilgili an be an bilgilendirdik.

• Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız'dan ekonomik koşullar iyileşinceye kadar OSB'lerdeki ruhsat alma ve üretime geçme süresinin uzatılmasını talep ettik. Bu talebimiz de karşılık buldu. Daha bunlar gibi pek çok çalışmaya camiamızla birlikte imza attık."

OSBÜK'ün son dönemde aldığı yolu ve yaptıkları çalışmaları aktaran Kütükcü, "Bu çalışmaların hepsini sizlerin desteğiyle ve katkısıyla yaptık değerli arkadaşlar. Biz her zaman birlikten, beraberlikten, istişareden yana olduk. Düzenlediğimiz istişare toplantılarıyla 15 ayda Türkiye'deki tüm OSB'lerimizle biraraya geldik. Bu toplantılarımızda camiamızı en yetkili isimlerle bir araya getirdik. Sizler anlattınız biz dinledik. OSBÜK Yönetim Kurulu olarak hiçbir zaman olumsuzluğa odaklanmadık. Çözüm odaklı baktık, çözümün güçlü bir paydaşı olmaya çalıştık. Yaptığımız tüm çalışmalarda istişareye önem verdik ve bu istişarede de bereket gördük. İnşallah bundan sonra istişare mekanizmalarımızı daha da güçlendireceğiz" diye konuştu.

Tam 40 yıldır sanayici olduğunu belirten Kütükcü, üretime, sanayiye sevdalanmış bir sanayici olarak hikayesinin mottosunun üretim olduğunu söyledi. Sanayiyi ve sanayiciyi, sanayicinin ve iş dünyasının sorunlarını, üretimin ne kadar meşakkatli ama bir o kadar da gurur verici bir iş olduğunu en iyi bildiğini ifade eden Kütükcü, sanayicilerin de üretimin ve sanayinin ne kadar zor bir yolculuk olduğunu bildiğini aktardı. Kütükcü, insanındaki girişimcilik ruhu, sanayicilerindeki üretme sevdası ile Türkiye'nin bugün Çin ile İtalya arasındaki üretim devi olduğuna, son dönemde elde edilen kazanımların istikrarla elde edildiğine dikkat çekti.

Kütükcü'den yeni nesil OSB vurgusu

Sorunlar olsa da alınacak çok yol ve yapacak çok iş bulunduğunu belirten Kütükcü, sadece problemleri değil çözümleri de konuşacağımızı söyledi: "Çözümün kapısında adeta nöbet tutacağız ama asla ümitsizlik yok, pes etmek yok. Tezgahları durdurmak yok. Arkadaşlar, zaferin büyüklüğü; mücadelenin zorluğu ile ölçülür, biz mücadeleye yılmadan yorulmadan devam edeceğiz."

Konuşmasında Türk sanayisine daha fazla katkıda bulunmak amacıyla çalışmalara aralıksız devam edeceklerini de vurgulayan Kütükcü, "Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile yeni ve daha yüksek katmadeğer üreten bir sanayileşme modelinin peşindeyiz. Daha sürdürülebilir, daha fazla refah üreten bir büyüme modeli için buna ihtiyacımız var. Yarım asırdan fazladır bu ülkenin planlı sanayileşmesine hizmet eden, Türkiye'nin en başarılı üretim rejimi haline gelen, gururumuz olan organize sanayi bölgelerimiz için de artık yeni modeller, yeni başlangıçlar zamanı. Artık yeni nesil OSB'ler inşa ederek OSB'lerimizi sanayicilere sadece altyapı ve arazi hizmetleri sağlayan yapılar olmaktan çıkaracağız. OSB'leri sanayicinin ortak sorunlarına, ortak hizmetler üreten daha güçlü merkezler haline getireceğiz" açıklamasını yaptı.

Kardeş OSB'ler geliyor

OSBÜK ile Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı'nın (TEPAV) mevcut OSB'lerin ihtiyaç analizine ilişkin bir çalışma yaptığını aktaran Kütükcü, Türkiye'de tarıma dayalı ihtisas OSB'ler de dahil 331 OSB bulunduğunu, bunlardan 234'ünün üretim aşamasında olduğunu ve her birinin kendi bölgesinde önemli bir istihdam, üretim ve ihracat kaynağına dönüştüğünü bildirdi. Bunlardan 80 OSB'nin endüstri parkına dönüştüğünü; teknoloji geliştirme bölgeleri, teknoloji transfer ofisleri, meslek yüksekokulları, mesleki ve teknik liseleri, dijital dönüşüm merkezleri ile yeni nesil OSB olmaya aday durumda bulunduklarını anlattı. Bu 80 OSB'mizin diğer OSB'lerimizle birlikte Türkiye'yi 4. Sanayi Devrimi'ne taşıyacağına inandıklarını paylaşan Kütükcü, OSBÜK olarak yeni nesil OSB olmaya aday OSB'leri bu dönüşüme hazırlayacaklarını ifade etti. OSB'leşme sürecini örnek bir şekilde tamamlamış lider 80 OSB ile diğer OSB'leri kardeş yapacaklarını açıklayan Kütükcü, böylece birbirlerinin tecrübelerinden ve örnek uygulamalarından faydalanarak daha hızlı yol almaya başlayacaklarını söyledi.

Teknik destek vermeye devam: Memiş Kütükcü, OSBÜK olarak kurumsal kapasitesini tamamlayamamış OSB'lere hukuk ve mevzuat konuları başta olmak üzere, proje yönetimi ve finansal planlama gibi alanlarda da teknik destek sağlamaya devam edeceklerini ifade etti.

OSB Bilgi Portalı: Tüm bunları yapabilmek için sağlam bir envantere ihtiyaç bulunduğuna işaret eden Kütükcü, OSBÜK olarak OSB Bilgi Portalı'nı aktif hale getirdiklerini açıkladı. Kütükcü, portalın sürdürülebilir olması için OSB Bölge Müdürleri'nden bilgilerin düzenli güncellenmesini de rica etti.

"OSBÜK bugün daha güçlü bir kurumsal yapıya kavuştu": OSBÜK'ün yayınlanan Üretim Reform Paketi ile sorumluluklarının arttığına değinen Kütükcü, üye sayısının 331 OSB'ye delege sayısının ise 798'e çıktığını, böylece daha kapsayıcı bir üst kurum haline geldiklerini söyledi. OSBÜK'ün tarihi bir genel kurula ev sahipliği yaptığının da altını çizen Kütükcü, "Hep birlikte ilkleri yaşadığımız bir genel kurula şahit oluyoruz. Bugün, delege yapımızın güçlendiği, OSBÜK tarihinin en geniş katılımlı genel kurulunu yapıyoruz. Bu ilgi, OSBÜK'ün artık güçlü bir kurumsal yapıya kavuştuğu-

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN

Kurban Bayramınızı En İçten Dileklerimizle Kutlar,
Sevdiklerinizle Beraber Sağlıklı ve Huzur İçinde Geçirmenizi Dileriz.

DOSB

DÜZCE ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Düzce Organize Sanayi Bölgesi İstiklal Mh. 8. Cd. No:9 Beyköy Merkez / DÜZCE
Tel: 0 (380) 5239682 Fax: 0 (380) 5239684
www.duzceosb.org.tr info@duzceosb.org.tr

nun ve güçlü işbirlikleri geliştirdiğinin göstergesidir. İnşallah bu birlikteliğimiz, beraberliğimiz daha da güçlenecek" dedi. Kütükcü, bugün gelinen noktada, Bakanlıklarla ve birçok kurum ve kuruluşla görüşürken OSBÜK'ün OSB'ler adına masada oturan güçlü bir kurum haline geldiğini dile getirdi.

OSB aidatlarında kalıcı ve adil çözüm sözü: OSB Başkanları ile istişare toplantısına devam edeceklerini, OSBÜK'te mevzuat, elektrik, doğal gaz, imar, mesleki eğitim ve çevre gibi 13 ayrı teknik çalışma komisyonu bulunduğunu belirten Kütükcü, OSB'lere müjde verdi:"OSB'lerin aidatlarının doluluk oranları, metrekare büyüklükleri gibi 3-4 farklı parametreyle değerlendirildiği, faal olmayan OSB'lerimizi rahatlatacak yeni bir aidat hesaplaması üzerinde çalışıyoruz. Bu konuda sizlerin de görüşlerini alacağız. Bu çalışmayı 2019 bitmeden tamamlamayı planlıyoruz. Böylece aidat konusunu, kalıcı, adil ve camiamıza etkin hizmet üretebilecek bir yapıya kavuşturmuş olacağız."

OSBÜK'e 7 yeni üye; aynı şehirlerden yeni isimler

Genel Kurul'da, OSBÜK yeni Yönetim Kurulu'na; Türkiye'nin en büyük sanayi kentleri; Konya, İzmir, Adana, Kayseri, Kocaeli, Ankara, Bursa, Tekirdağ, Gaziantep, Diyarbakır ve İstanbul'da yer alan OSB'lerden sanayiciler seçildi. Geçtiğimiz dönem OSBÜK yönetimi ile yeni dönem arasında şu değişiklikler oldu: Bir önceki yönetimde 11 kişilik Yönetim Kurulu'nda 4 üye aynı kaldı, 7 üye değişti.

- OSBÜK yeni Yönetim Kurulu'nda değişmeyen ve yeniden seçilen isimler şunlar oldu:
- Konya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü,
- Adana Hacı Sabancı OSB Yönetim Kurulu Başkanı Bekir Sütcü,
- Kayseri OSB Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Nursaçan,
- Ankara ASO 2. ve 3. OSB Yönetim Kurulu Başkanı Seyit Ardıç.
- Başkan Memiş Kütükcü ve Başkan Yardımcısı Bekir Sütcü görevlerini aynen sürdürürken geçmiş dönemde Yönetim Kurulu Üyesi olan Seyit Ardıç yeni dönemde Başkan Yardımcısı oldu.
- OSBÜK Yönetim Kurulu'nda bir önceki dönemde; İstanbul'u temsil eden İstanbul Deri OSB Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Ünsal bayrağı, Beylikdüzü OSB Başkanı Adnan Keleşoğlu'na,
- Kocaeli'yi temsil eden Gebze Güzeller OSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem Ceylan bayrağı, Kocaeli Dilovası OSB Başkanı Mustafa Türker'e,
- İzmir'i temsil eden Torbalı OSB Müteşebbis Heyet Başkanı Hakkı Attaroğlu bayrağı, İzmir Menemen Plastik İhtisas OSB Yönetim Kurulu Başkanı Salih Esen'e,
- Bursa'yı temsil eden Bursa OSB Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz ise bayrağı, Nilüfer OSB Yönetim Kurulu Başkanı Erol Gülmez'e devretti.
- Geçmiş dönemde OSBÜK Yönetim Kurulu'nda Antalya, Çorum ve Mersin'i temsil eden sanayiciler yerine yeni dönemde OSBÜK Yönetim Kurulu'nda;
- Tekirdağ'ı temsilen Ergene 2 OSB Yönetim Kurulu Üyesi Erdim Noyan,
- Gaziantep'i temsilen Gaziantep OSB Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Şimşek,
- Diyarbakır'ı temsilen Diyarbakır OSB Yönetim Kurulu Üyesi Ali İhsan Özdoğan yer aldı.
- Geçtiğimiz dönem Yönetim Kurulu'nda yer alan iki isim ise yeni dönemde Denetim Kurulu'nda yer aldı:
- İstanbul Deri OSB Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Ünsal ve
- Mersin Tarsus OSB Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Tekli.
- Geçtiğimiz dönem Denetim Kurulu Üyesi olan Polatlı Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ulvi Sakarya ise bu dönemde Denetim Kurulu Yedek Üyesi oldu.
- Geçtiğimiz dönem OSBÜK Başkan Yardımcısı olan Antalya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bahar ise yeni dönemde Yönetim Kurulu Yedek Üyesi oldu.

HOSAB
HASANAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

HOSABSİAD
HASANAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ SANAYİCİ VE İŞADAMLARI DERNEĞİ

www.hosab.org.tr

ÜST
KURULUŞU
OSB

OSB

OSB

OSB

OSB
ÜST
KURULUŞU

OSB
ÜST
KURULUŞU

BAYOSB

BAĞYURDU ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Halilbeyli OSB Mahallesi, İzmir Ankara Cad.
No:5, Kemalpaşa/İZMİR
Telefon: 444 7 229 (BAY) - 0 232 880 70 32
Faks: 0 232 880 70 45
info@bayosb.org www.bayosb.org

5 Temmuz 201

OLAĞAN
GENEL KURULU
Temmuz 2019, ANKARA
OSB
ÜST
KURULUŞU

17
OLAĞAN
GENEL KURULU
5 Temmuz 2019, ANK

OSB
ÜST
KURULUŞU

17
OLAĞAN
GENEL KURULU
5 Temmuz 2019, ANKARA
OSB
ÜST
KURULUŞU

GENEL KURULU
5 Temmuz 2019, ANKARA
OSB
ÜST
KURULUŞU

OSB
ÜST
KURULUŞU

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
~ Kutlu Olsun ~

Kurban Bayramınızı En İçten Dileklerimiz Kutlar,
Sevdiklerinle Beraber Sağlıklı ve Huzur İçinde Geçirmenizi Dileriz.

DES SANAYİ SİTESİ
S.S. PERŞEMBE PAZARI VE KASIMPAŞA DEMİRCİLERİ İŞLETME KOOPERATİFİ

DES Sanayi Sitesi Y.Dudullu / Ümraniye - İstanbul
T. 0 216 540 13 13 F. 0 216 540 16 16
www.dessanayi.org des@dessanayi.org

Yalova'da yeni nesil bir sanayi şehri yükseliyor;

Yerli, yenilikçi ve yeşil üretimin üssü olma hedefiyle kurulan Yalova İMES OSB, tüm dünyaya model olma iddiasında. Biz de Türkiye'nin en büyük sanayi ve ticaret şehirlerinden; İstanbul, Kocaeli ve Bursa'nın kesişme noktasında yükselen bu yeni nesil OSB'yi, Yalova İMES OSB Yönetim Kurulu Başkanı Direnç Özdemir ile konuştuk.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Sanayi Strateji Belgesi'nde tariflenen yerli, yenilikçi ve yeşil üretimin üssü geliyor: Yalova İMES Makine ihtisas Organize Sanayi Bölgesi (Yalova iMES OSB). İMES'in 1970'lerden başlayan marka değerini taşıyan, modern altyapı ve üstyapı tesisleriyle; tecrübeli birikime sahip yönetimiyle Yalova iMES OSB, tüm dünyaya model olma iddiasında.

İstanbul'da başlayan, 1970'li yıllara tarihlenen ve adım adım yükselen başarı öyküsünün peşine düşüyoruz. Türkiye'nin en büyük sanayi ve ticaret şehirlerinden İstanbul, Kocaeli ve Bursa'nın kalbinin attığı kesişme noktası Yalova'da yükselen bu yeni nesil OSB'yi (Organize Sanayi Bölgesi), Yalova İMES OSB Yönetim Kurulu Başkanı Direnç Özdemir'den dinledik, sizlere aktarıyoruz.

Yalova'dan dünyaya açılacak; yerli, yenilikçi, yeşil üretim yapan yeni nesil OSB: Ustalık eseri olacak Yalova Makine İhtisas OSB'nin vizyonunu Direnç Özdemir şöyle çiziyor: "Yalova sınırlarının hatta Türkiye sınırlarının da ötesinde dünya ölçeğinde; model bir endüstri şehri kurmak vizyonuyla hareket ediyoruz. Yalova İMES OSB'nin dünyaya örnek bir OSB olmasını istiyoruz. Yalova iMES OSB; yerli, yenilikçi ve yeşil üretim; temel sac ayaklarının üzerinde yükselen yeni nesil bir OSB."

Direnç Özdemir, sanayici katılımcılarının girdi maliyetlerini düşürmeye ve ihracat kapasitelerini artırmaya odaklı bir işletme yapısı kurmak üzere yola çıktıklarını anlatıyor: "İnovatif ve katma değerli üretim anlayışıyla Türkiye ekonomisine katkı sağlayan ve ülkenin 2023 hedeflerine ulaşması için çalışan bir OSB olma hedefiyle ilerliyoruz. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız'ın Sanayi Strateji Belgesi'ne hizmet eden ve bunu hayata geçiren bir model kurmak istiyoruz."

Yalova iMES OSB'de yatırım maliyeti avantajı: Direnç Özdemir, bu hedef doğrultusunda yaptıkları çalışmalardan da söz ediyor: "OSB Kanunumuz'un ruhu ve hükümleri gereğince bir arsa tahsis politikamız var. Kanunumuz, OSB'lerde arsa tahsislerinde, arsanın maliyeti üzerine en fazla yüzde 25 ilave bedel koyma sınırlamasını getiriyor. Biz ise Kanun'un tanıdığı bu yüzde 25'lik ek maliyeti uygulamaksızın arsa ve altyapı maliyetini sanayicilerimize birebir yansıtarak maliyet bedeline tahsislerimizi gerçekleştiriyoruz. Bu anlamda Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız'ın yürüttüğü sanayi arsa tahsislerini ucuzlatma politikasını benimseyen bir anlayışla yatırımcıların ve üreticilerin üretim alanlarına daha ekonomik fiyatlarla erişimini sağlamaya hizmet ediyoruz."

Bölge'de fabrikaların üretime başlama hedefi: 2022: 5 milyon m^2 alan üzerine kurulu ve yaklaşık 3 milyon m^2 sanayi alanına sahip Yalova iMES OSB'de yatırımlarını büyütmek isteyen veya büyük bir yatırım planlayan sanayicilerin ihtiyaçları düşünülerek parseller 5 bin m^2 ve katları şeklinde planlanmış. Bölge'de 286 sanayi parseli mevcut.

"175 sanayici üyemizle yola emin adımlarla devam ediyoruz" diyen Direnç Özdemir, inovatif ve katmadeğerli üretim yapacak sanayicileri, modern altyapı ve üstyapısı, lojistik avantajları, fark yaratan kalite odaklı hizmet anlayışıyla Yalova'nın dünyaya açılan kapısı olacak Yalova iMES OSB'ye yatırıma davet ediyor: "Oluşturduğumuz ortak akıl, ekosis-

tem ve güçbirliğine siz de bir tuğla ekleyin, bu yükselen sinerjiyle dünyada adından söz ettirecek endüstri şehrini birlikte kuralım."

"Altyapısı tamamlanmış arsa tahsislerine 2021 Nisan'ında başlayacağız": Altyapı çalışmalarına başlanan Yalova İMES OSB; etaplar halinde 2021 yılında imara açılacak. Modern altyapı çalışmalarıyla da yeni nesil OSB vurgusunu taşıyan Yalova İMES OSB'de, Türkiye'de örneği Dilovası İMES Makine İhtisas OSB'de olan betonarme galeri sistemi hayata geçiriliyor. Bölge'de 20 metre genişliğinde 25 km yol, 315 bin m^2 sosyal donatı alanları, 390 bin m^2 yeşil alan oluşturulması hedefleniyor.

Direnç Özdemir, Ağustos ayı itibariyle altyapı inşaatlarına başlayacaklarını anlatıyor: "Öncelikle, yol ve parsel tesviye çalışmalarına başlayacağız. 2020'de ise 2.5 metreye 2.5 metre ebatlarında betonarme galeri sistemli altyapı inşaatına başlayacağız. Atık su hariç, elektrik, doğalgaz, yağmur suyu ve iletişim gibi tüm altyapı unsurlarının içerisinde yer alacağı kompakt ve modern bir altyapı sistemi olacak.

Maksimum yüzde 5 eğimli olacak şekilde, harfiyatları yapılmış ve altyapısı kapısına kadar getirilmiş sanayi parselleri üretip, sanayicilerimize teslim edeceğiz. 2021 yılı Nisan ayından itibaren altyapısı tamamlanmış arsa tahsislerine başlayacağız. 2022 yılı içerisinde ise fabrikaların işletmeye geçtiği bir süreci öngörüyoruz."

Direnç Özdemir

Yatırımcılar için stratejik lojistik avantaj: Yalova İMES OSB'nin yatırımcılar açısından cazibesini artıran bir diğer özelliği ise sunduğu lojistik avantajlar. Yalova ilinin Çiftlikköy ilçesinde, İstanbul İzmir Otoyol Gişesi'nin hemen çıkışında yer alan Yalova İMES OSB, otoyol, havaalanı ve limanlara yakınlığıyla yatırımcılar için cazibe merkezi olma yolunda hızla ilerliyor. Yalova İMES OSB'nin yanıbaşında İstanbul İzmir Otoyolu Kılıç Gişeleri mevcut; ulaşım için sadece 800 metre (yaklaşık 1 km) yol kat etmek yeterli. Bölge, Yalova merkezine 14 km, Osmangazi Köprüsü'ne 16 km, Bursa merkezine 47 km, limanlara 13 km, Gebze'ye 28 km, İstanbul Çamlıca Gişeleri'ne 67 km, İstanbul Sabiha Gökçen Havaalanı'na 49 km mesafede.

Dünyaya örnek model olacak endüstri şehrinin hikayesine devam edeceğiz: Direnç Özdemir, sanayicinin yatırım, girdi ve işletme maliyetlerini tamamen minimize eden bir iş planı hazırladıklarını ve bunu hayata geçireceklerini kaydediyor.

Direnç Özdemir, Yalova'dan dünyaya açılacak yerli, yenilikçi ve yeşil üretim yapacak yeni nesil OSB'nin çarpıcı projelerini de önümüzdeki dönemlerde adım adım KobiEfor okuyucularıyla paylaşmaya devam edecek. Bu bir röportaj dizisinin ilk adımı.

Örneğin; Yalova'nın çevreci dokusuna uygun olarak dünyada "Yeşil OSB" ünvanı alan bir OSB'yi hem Yalova hem Türkiye'ye kazandırma hedefi, ilgi çekici bir başka röportajımızın konusu. Bu konuda küçük bir tüyoyu almadan edemiyoruz; Direnç Özdemir, proje için Dünya Bankası ile görüşmelere başladıklarını söylüyor.

Ve son söz olarak Direnç Özdemir; şunları dile getiriyor: "Aslında bu röportaj, aşama aşama sizinle paylaşacak olduğumuz hikayenin ilk adımı. Ve özellikle de birçok şey öğrendiğimiz, gerek sanayicilikleri gerekse yöneticiliklerinden üzerimde hakkı olan Kurucu Başkanımız Süheyl Erboz'u anmak isterim. Yalova iMES OSB'ye ve daha önceki projemiz olan Dilovası İMES OSB'ye ve Türk sanayisinin gelişimine sundukları katkılar adına Yönetim Kurulumuz'daki Kemal Akar ve Abdullah Aslan'a da katkı ve emeklerinden dolayı şahsım ve yeni Yönetim Kurulumuz adına sizin aracılığınızla şükranlarımızı sunmak isterim. Bu uzun yolculuğu ve dünyaya örnek olacak çalışmayı aşama aşama sizlerle paylaşıyor olacağız."

“Dünya markalarının tercihi
Gebze Güzeller OSB”

GEBZE GÜZELLER
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

www.ggosb.com.tr

GEBZE GÜZELLER GG OSB ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

İnönü Mahallesi Balçık Köyü Yolu Üzeri
41400 Gebze / KOCAELİ
Tel: 0262 751 21 50 - 51 - 90 - 91
Faks: 0262 751 21 99
info@ggosb.com.tr

GEBZE
GÜZELLER ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ

Erol Ünal

Anadolu'nun buluşma noktası;

"Polatlı'nın Üreten Gücü" Polatlı OSB

Polatlı OSB Yönetim Kurulu Başkanı Erol Ünal, lojistik, altyapı avantajları ve sunduğu hizmet kalitesiyle Polatlı OSB'nin yatırımcıların cazibe merkezi olduğunu vurguluyor ve yeni yatırımcıları Bölge'ye davet ediyor.

Polatlı Organize Sanayi Bölgesi (Polatlı OSB) Yönetim Kurulu Başkanı Erol Ünal, Polatlı OSB'nin havaalanı, liman, serbest bölge gibi Türkiye'nin tüm kritik noktaları için en stratejik ve en ulaşılabilir noktada olduğunu söylüyor. Erol Ünal, Polatlı OSB'nin iddiasını; "Anadolu'nun Buluşma Noktası" sözleriyle vurguluyor ve sloganlarının "Polatlı'nın Üreten Gücü" olduğunu dile getiriyor. Ünal, lojistik, altyapı avantajları ve sunduğu hizmet kalitesiyle Polatlı OSB'nin, yatırımcıların cazibe merkezi olduğuna dikkat çekiyor ve yeni yatırımcıları Bölge'ye davet ediyor.

Polatlı OSB, lojistik avantajlarıyla öne çıkıyor: Erol Ünal, Polatlı OSB'nin yatırımcılarına sunduğu lojistik avantajları şu sözlerle özetliyor: "Polatlı OSB, Doğu-Batı hattında E-90 karayolunun üzerinde yani Ankara'nın batıya açılan kapısı konumunda. Ve ayrıca Konya yönü için de uygun bir lokasyonda. Polatlı OSB, karayolları ve demiryolu bağlantı hatları ile de ulaşım noktasında yatırımcıların ilgisini çekiyor."

Parsel fiyatları ucuz, elektrik ve su bedelleri ekonomik düzeyde: Erol Ünal, Polatlı OSB'nin lojistik avantajlarının yanı sıra parsel fiyatlarının ucuz; elektrik ve su bedellerinin ekonomik düzeyde olması nedeniyle yatırımcılar tarafından tercih edildiğini anlatıyor.

27 sanayi parseli yatırımcısını bekliyor: Erol Ünal, Polatlı OSB'nin 1995'te, Ankara'nın Polatlı ilçesinin batısında kurulduğunu belirtiyor ve şu bilgileri veriyor: "E-90 karayolunun üzerinde yer alan ve 302 hektar alana sahip Polatlı OSB'de, 91 sanayi parseli bulunuyor. 64'ü tahsis edilmiş sanayi parsellerinin 27'si boş, yatırımcısını bekliyor. 12 sanayi parseli proje, 14'ü inşaat halinde, 38'i üretimde."

Yerli ve yabancı yatırımcılar açısından cazibe merkezi: Erol Ünal, "Bölgemizin en büyük fabrikası Trakya Polatlı Cam (ŞİŞECAM) fabrikasıdır. Ayrıca Çin, Almanya, Hindistan ve Fransa ortaklı önemli firmalar da bölgemizde faaliyet yürütmektedir" diyor.

Sanayi-üniversite işbirliğine verilen önem: "Bölgemizdeki firmaların nitelikli işgücü ihtiyacını karşılamalarına katkı sağlamak adına şehrimizin tüm unsurlarıyla işbirliği içerisindeyiz" açıklamasını yapan Erol Ünal, bu noktada üniversite-sanayi işbirliğine verdikleri önemin altını da çiziyor: "Polatlı OSB, Kamu-Üniversite-Sanayi İşbirliği Platformu'nun bir paydaşıdır. Bu anlamda sanayi üretimimizi geliştirmek ve sanayicilerimizi desteklemek adına tüm tedbirleri alıyor, gerekli girişimlerde bulunuyoruz."

Cami projesi devam ediyor, atık su arıtma projesi yolda: Polatlı OSB'de yapımına devam eden bir cami projesi bulunduğunu belirten Erol Ünal, atık su arıtma tesisi projesinin de çalışmalarına devam ettiklerini sözlerine ekliyor.

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN

Kurban Bayramınız Mübarek Olsun

POLATLI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Polatlı Organize Sanayi Bölgesi 201. Cad. No:2 PK:24 POLATLI - ANKARA
Telefon: 0 312 626 50 02 Faks: 0 312 626 50 07
e-Posta: iletisim@posb.org.tr http://www.posb.org.tr

11. Kalkınma Planı'nda; Kritik Teknolojiler ile Ar-Ge ve Yenilik

Hilmi Develi
hilmideveli@gmail.com

Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kalkınma planı olan 2019-2023 dönemini kapsayan On Birinci Kalkınma Planı; kalkınmanın hızlandırılmasında önemli rol oynayacak güçlü bir eğitim hamlesi ile milli teknoloji hamlesini öngörüyor, her alanda rekabetçiliği ve verimlilik artışını sağlamaya odaklanıyor. Planı amaç ve hedefler yönüyle de olumlu buluyor, eylem planlarının bir an önce gerçekleştirilerek uygulamaya geçirilmesini diliyorum.

Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kalkınma planı olan 2019-2023 dönemini kapsayan On Birinci Kalkınma Planı; kalkınmanın hızlandırılmasında önemli rol oynayacak güçlü bir eğitim hamlesi ile milli teknoloji hamlesini öngörüyor, her alanda rekabetçiliği ve verimlilik artışını sağlamaya odaklanıyor. Plan **"rekabetçi üretim ve verimlilik", "istikrarlı ve güçlü ekonomi", "nitelikli insan ve güçlü toplum", "yaşanabilir şehirler ve sürdürülebilir çevre" ile "hukuk devleti, demokratikleşme ve iyi yönetişim"** eksenlerinden oluşuyor. Planda, dikkatle ve ilgiyle izlenmesi gereken çok önemli konular başlıklar halinde sunuluyor.

Bunlardan "Kritik Teknolojiler" ile "Ar-Ge ve Yenilik" başlıklı bölümlerden özetle size bilgi sunmak istiyorum. "Kritik Teknolojiler"; "Yurt dışından temin edilemeyen veya temin edilmesine rağmen çeşitli nedenlerle idamesi sağlanamayarak harekatı tehlikeye sokabilecek olan ve bu nedenle yurt içinde imali gerekli görülen teknolojiler" olarak,"Milli Teknoloji" ise "Yurt dışından tedarik edilse dahi kullanımında güvenlik nedeniyle sakınca bulunan ve mutlaka yurt içinde geliştirilmesi gereken sistemler ve teknolojilerdir" sözleriyle tanımlanıyor.

Kritik Teknolojiler; Amaç: "Öncelikli sektörlerde ve alanlarda teknolojik dönüşümün sağlanabilmesi ve rekabet gücünün artırılması amacıyla önümüzdeki dönemde yüksek katmadeğer oluşturması beklenen kritik teknoloji alanlarında teknoloji üretme ve adaptasyon yeteneğinin geliştirilmesi temel amaçtır.

Politika ve Tedbirler: Ülkemizde Milli Teknoloji Hamlesi'nin gerçekleştirilmesine yönelik olarak yapay zekâ, nesnelerin interneti, artırılmış gerçeklik, büyük veri, siber güvenlik, enerji depolama, ileri malzeme, robotik, mikro/nano/opto-elektronik, biyoteknoloji, kuantum, sensör teknolojileri ve katmanlı imalat teknolojilerine ilişkin gelişim yol haritalarının hazırlanması, gerekli altyapının tesis edilmesi, ihtiyaç duyulan nitelikli insan kaynağının yetiştirilmesi ve toplumsal yönelimin bu alanlara odaklanması sağlanacaktır" denilmekte.

Kritik teknolojilerde teknolojilerin gelişme potansiyeli ile uzun vadeli arz ve talep dinamiklerini dikkate alan teknoloji yol haritaları hazırlanacak. Kritik teknolojilerde ihtisaslaşmış programı olan üniversitelerin laboratuvar altyapısının bu teknolojilere yönelik Ar-Ge çalışmalarının ihtiyaçlarına göre geliştirilmesi sağlanacak. Kritik teknolojilerde özel sektörün kapasitesi geliştirilecek. Kritik teknoloji alanlarında yenilikçi girişimcilere özel Ar-Ge destek programı oluşturulacak.

"Ar-Ge ve Yenilik": "İmalat sanayisinin katmadeğerli üretim yapabilmesi ve yenilikçi ürün geliştirme kapasitesinin artırılması yönünde Ar-Ge ve yenilik kabiliyetinin güçlendirilmesi ve yeniliği esas alan bir yapıya kavuşturulması temel amaçtır. Ar-Ge ve yenilik destek sistemi; odaklı, araştırmadan ticarileştirmeye tüm süreci kapsayan, orta-yüksek ve yüksek teknoloji sektörlerine yönelik olarak farklılaşan ve sektörlerin ihtiyaçlarını ve gelişme potansiyellerini dikkate alan bir yapıya dönüştürülecektir" denilmekte.

Ar-Ge ve yenilik destekleri, hazırlanacak teknoloji yol haritaları doğrultusunda öncelikli sektör ve kritik teknoloji alanları kesişimine yoğunlaşacak. Büyük firmaların; tedarikçisi konumundaki KOBİ'lerin, Ar-Ge projelerini yönlendirdiği ve eş-finansman sağladığı bir destek programı oluşturulacak. Alanında öncül bilimsel ve teknolojik bilgi üreten ulusal veya uluslararası firmaların Türkiye'de kuracağı öncül Ar-Ge laboratuarları desteklenecek. İmalat sanayisinde hızlandırıcı ve ışınım teknolojilerinin kullanımının artırılması amacıyla yurt dışı ve yurt içi araştırma merkezlerindeki çalışmalara katılım sağlanacak ve sanayicilerin bu alanda etkinliğinin artırılması desteklenecek.

Her iki başlık diğer başlıklarla birbirini bütünlüyor. Planı amaç ve hedefler yönüyle de olumlu buluyor, eylem planlarının bir an önce gerçekleştirilerek uygulamaya geçirilmesini diliyorum.

ANTALYA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Kurban Bayramınız
KUTLU OLSUN

Aileniz ve sevdikleriniz ile geçireceğiniz güzel bir bayram dileriz.

ALİ BAHAR
ANTALYA OSB MÜTEŞEBBİS HEYET BAŞKAN V.
ANTALYA OSB YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Y.K. ÜYELERİ : HASANALİ GÖNEN FATİH İNCİR MUSTAFA GİZLİ YİĞİT BUDAK BÖLGE MÜDÜRÜ : İLHAN METİN

Filyos'a 1.5 milyar dolarlık yatırım

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Zonguldak Valisi Erdoğan Bektaş, Karabük Valisi Fuat Gürel, Bartın Valisi Sinan Güner, AK Parti Zonguldak ve Karabük milletvekillerinin yanı sıra ticaret ve sanayi odası başkanları ile Devrek ilçesine bağlı Çaydeğirmeni beldesinde basına kapalı toplantı gerçekleştirdi. Toplantı sonrası Çaycuma ilçesindeki 3. Batı Karadeniz Yapı, Dekorasyon ve Mobilya Fuarı ile Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB) faaliyet gösteren bazı imalat firmalarının açılışını yapan Bakan Varank, yetkililerden çalışmalarla ilgili bilgi aldı.

Mustafa Varank

Filyos Endüstri ve Liman Bölgesi'ni de ziyaret eden Varank, inşaat alanında incelemelerde bulundu. Filyos Limanı'nın, tamamlandığında bölgenin en önemli limanlarından biri olacağını belirten Bakan Varank, "Karadeniz'e ve sonra dünyaya açılan bir kapı olarak burayı göreceğiz. Burası Bartın, Karabük ve Zonguldak'a hizmet edecek önemli bir liman. Aynı zamanda demir yolu ve kara yolu bağlantılarıyla bölgemizin hatta Türkiye'nin en önemli ticaret merkezlerinden biri haline gelecek. Hemen limanın arkasında endüstri bölgemiz var. Filyos Endüstri Bölgesi de bu üç ilin kalkınmasına katkı sağlayacaktır. Bu bölgeyi nitelikli demir çelik yatırımları için merkez haline getirmek istiyoruz. Burayı, Türkiye'nin kalkınan ve üreten ekonomisinin en önemli ekosistemlerinden biri haline getirmek istiyoruz" diye konuştu. Varank, bölgedeki yatırımlar tamamlandığında 10 binden fazla yeni istihdam, 1,5 milyar

dolarlık yatırım ve 750 milyon dolarlık ihracatın öngörüldüğünü söyledi. Varank, KARDEMİR ve Tosyalı Grup'un burada yatırım yapmak için çalışmaların bir an önce bitmesini beklediklerini belirterek, bu bölgeyi Türkiye'nin parlayan yıldızı haline getireceklerini dile getirdi.

OSBÜK: "YEKDEM yükü sanayicilerin üzerinden kaldırılmalıdır"

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK), son dönemde OSB'lerin sıklıkla dile getirdiği elektrik zamları ile ilgili Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ve EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'ı ziyaret ederek, OSB'lerin taleplerini içeren bir rapor sundu.

OSBÜK Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü başkanlığındaki ziyaret heyetinde; OSBÜK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları; Bekir Sütcü, Seyit Ardıç, Yönetim Kurulu Üyeleri Cengiz Şimşek, Erdim Noyan, Erol Gülmez, Mustafa Türker, Adnan Keleşoğlu, Ali İhsan Özdoğan, Denetim Kurulu Üyesi Sabri Tekli, Genel Sekreter Vekili Serkan Ata, Bölge Müdürleri Komisyon Üyesi Özer Özcan, Enerji Müşaviri Memet Arslan da yer aldı.

OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'i ziyaretinde Son Kaynak Tedarik Tarifesi'nin hayata geçtiği 1 Nisan 2018'den bu yana OSB'lerde elektrik fiyatının yüzde 100'ün üzerinde arttığını belirterek, ekonomik olarak zor bir süreçten geçtiğimiz bu dönemde 15 ay gibi kısa bir sürede yaşanan bu yüksek artışın sanayinin rekabet gücünü zayıflattığını söyledi.

Memiş Kütükcü, elektrik fiyat artışlarındaki ve dalgalanmalardaki en büyük etkenin YEKDEM (Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması) olduğunu ifade etti: "Organize sanayi bölgelerimizde 50 binin üzerinde fabrika üretim yapıyor. Bu fabrikalarımızın her biri, Türkiye'nin değeri. Bizim bu fabrikalarımızı daha fazla üretmeye, istihdam sağlamaya ve ihracat yapmaya yönlendirmemiz şart. Ancak OSB sanayicilerimiz son dönemde elektrik fiyatlarında çok ciddi fiyat artışıyla karşı karşıya geldi. Hem fiyat arttı hem de Son Kaynak Tedarik Tarifesi içerisindeki YEKDEM'den dolayı sanayicilerimiz bir ay sonraki elektrik faturalarını öngöremez hale geldi. Bu konuda yeni bir düzenleme yapılması için OSBÜK'e OSB'lerden çok yoğun talepler geliyor. Dolayısıyla biz üretimi daha avantajlı hale getirecek, daha fazla teşvik edecek yeni bir düzenleme talep ediyoruz. Ayrıca yenilenebilir enerji kaynaklarının desteklenmesi için farklı bir metot geliştirilmeli, Son Kaynak Tedarik Tarifesi içinde yer alan YEKDEM maliyetlerinin yükü sanayicilerin üzerinden kaldırılmalıdır."

Sabit fiyat ve doğal gaz faturalarında erteleme talebi: Başkan Kütükcü, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Dönmez'e elektrik faturalarında YEKDEM kaynaklı yaşanan fiyat dalgalanmalarının önüne geçmek için Ulusal Tarife benzeri 3 aylık, 6 aylık periyotlarla sabit fiyat belirlenmesini önerdi.

Kütükcü, ayrıca BOTAŞ'tan OSB'lere gönderilen 18 Ağustos son ödeme tarihli Temmuz ayı doğal gaz tüketim faturalarının bayram tatili dikkate alınarak 21 Ağustos'a ertelenmesini talep etti. OSB'lerde kendi prosesi için doğalgazdan buhar üreten tesisler olduğunu aktaran Kütükcü, OSBÜK olarak bu tesislerin proses amaçlı, 'OSB Elektrik Üretimi Amacı Dışındaki Kullanım' tarifesi içerisinde değerlendirilmesini de talep ettiklerini kaydetti.

Sanayiciler lehine yeni bir çalışma yapılacak: Bakan Fatih Dönmez, OSB'lerin Türk sanayisi için önemine değinerek, tedarikçi şirketler, OSBÜK ve bakanlık olarak hızla bir araya gelerek sanayicilerin lehine yeni bir düzenleme ve uzun dönemli anlaşmalar yapılması amacıyla bir çalışma başlatacaklarını söyledi.

Toplantıda, OSBÜK tarafından düzenlenen enerji zirvelerinin bu yıl içerisinde enerji verimliliği temasıyla yapılması da kararlaştırıldı. OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü ve yönetim kurulu üyeleri ayrıca, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır ile Sanayi Bölgeleri Genel Müdürü Ramazan Yıldırım'ı da ziyaret ederek, OSB'lerle ilgili son durumu ve taleplerini ilettiler.

OSBÜK Yüksek Koordinasyon Kurulu oluşturuldu

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu'nun (OSBÜK) çalışmalarına katkıda bulunması amacıyla, OSB'ler konusunda bilgi ve tecrübelerinden faydalanmak üzere 11 kişilik OSBÜK Yüksek Koordinasyon Kurulu oluşturuldu. OSBÜK Yüksek Koordinasyon Kurulu şu isimlerden oluştu: Adem Ceylan (Gebze Güzeller OSB), Mahmut Yılmaz (TOSAB Bursa Tekstil Boyahaneleri İhtisas OSB), Mustafa Yağlı (Çorum OSB), Onur Ramazan Acar (İzmir İTOB OSB), Metin Saraç (Eskişehir OSB), Hasan Ali Eğinlioğlu (Balıkesir OSB), Zülfü Altıntaş (Elazığ OSB), Hakkı Attaroğlu (İzmir Torbalı OSB), Cihat Çakır (Bartın Merkez 1. OSB), Selçuk İskender (Trabzon Arsin OSB), Türker Ateş (Bolu Karma ve Tekstil İhtisas OSB).

BEYLİKDÜZÜ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
BOSB
SİCİL NO: 202

Mübarek Kurban Bayramını Kutlar,
başta ülkemiz olmak üzere
Tüm islam alemine huzurlar ve hayırlar getirmesini
Yüce Allah'tan (c.c.) Niyaz ederim.

Yönetim Kurulu Adına
Adnan KELEŞOĞLU
İBOSB Yönetim Kurulu Başkanı
OSBÜK Yönetim Kurulu Üyesi

Beylikdüzü OSB Mah. Hürriyet Bulvarı No:2/A Beylikdüzü / İSTANBUL
Telefon: (0212) 876 3016 - (0212) 876 3170
yonetim@ibosb.com
www.ibosb.com

BAYOSB'den yerli ve milli üretime tam destek

Yüksek teknolojiye dayalı, yerli üretimin merkezi olma hedefi ile büyüyen Bağyurdu Organize Sanayi Bölgesi'nin (BAYOSB) yönetimi, ekonomide yaşanan sıkıntılı dönemde yatırım yaparak, ithalata dur diyen ve Bağyurdu OSB'nin kurulmasına destek veren EBSO Yönetim Kurulu Geçmiş Dönem Başkanı Tamer Taşkın'a teşekkür etti. Taşkın'ın ortağı olduğu Petrofer A.Ş.'nin özel gres üretimi yapan yeni fabrikasını ziyaret eden BAYOSB Yönetimi, yerli ve milli üretimin en güzel örneklerinden biri olan fabrikayı da gezerek, sonrasında Yönetim Kurulu toplantısı gerçekleştirdi.

"Üretimden başka şansımız yok": Tamer Taşkın'ın EBSO Yönetim Kurulu Başkanlığı görevinde iken BAYOSB'nin kuruluşuna da büyük destek sağladığını dile getiren BAYOSB Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Telseren, ekonomide yaşanan sıkıntılı döneme rağmen yeni fabrika kurarak, ithalatın önüne geçmeye çalışan Taşkın'a teşekkür ettiklerini söyledi. Telseren, Tamer Taşkın'ın kurucusu olduğu Petrofer'in 35 yıldır Türk sanayisine hizmet verdiğini ve sürekli yatırımlar gerçekleştirerek ülkeye katmadeğer ve istihdam sağladığına dikkat çekti: "Ar-Ge merkezi de olan özel gres üreten ve bugüne kadar sadece ithal edilen bu ürünün bu fabrikada üretilmesi bizi çok mutlu etti. Türkiye olarak üretim yapmaktan başka şansımız yok. Her alanda yerli ve milli üretimimizi artırarak Atatürk'ün hedef koyduğu refah içinde, medeni bir ülke hedefine ulaşabiliriz."

Petrofer Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın ise sanayici olarak her zaman yatırım aşkı ile ülkeye hizmet etmek için çalıştıklarını söyledi. Taşkın, ikinci fabrikalarını bu yılın başında üretime aldıklarını, 20 farklı sektör için özel gres üretimi yaptıklarını anlattı: "İthalatın önüne geçecek, ihracata da katkı sağlayacak bu yatırımımız cari açığımızın azalmasında da faydalı olacak. Sanayici olarak bundan sonra da ülkemize yeni yatırımlarla katmadeğer kazandırmaya devam edeceğiz."

Çocuklar, GOSB Teknopark'ta geleceği tasarladı

GOSB Teknopark Eğitim Atölyeleri 15. yılını tamamladı. Gebze OSB'de (GOSB) kurulu GOSB Teknopark'ın, temel hedefleri arasındaki, "Türkiye'nin yüksek teknoloji üretebilme yeteneğine katkı sağlamak" amacıyla başlattığı sosyal sorumluluk projesi "Eğitim Atölyeleri", her yıl daha da başarıyla sürüyor. Bu yıl 7 okuldan 60 çocuğun katıldığı atölyeler, GOSB Teknopark'ın tüm üst seviye alt yapı ve sosyal imkânlarından faydalanılarak, Atölye Vizyon işbirliğiyle gerçekleştirildi. 16 hafta süren kodlama, robotik, 3 boyutlu yazıcı ve maker atölye çalışmaları sonunda, tamamı çocuklar tarafından geliştirilen tasarım ve ürünler için GOSB Teknopark'ta bir sergi düzenlendi.

GOSB Teknopark Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Sait Turfanda, geleceğin mimarları olacak genç neslin yetiştirilmesine katkı sağlamayı sürdüreceklerini söyledi. Projeye destek veren GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, Logo Yazılım Sanayi ve Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Tuğrul Tekbulut, Architecht Mali İşler Yöneticisi Şakir Duman ve Atölye Vizyon'a plaketleri verildi. GOSB Teknopark Yönetim Kurulu üyeleri de tüm öğrencilere katılım belgelerini verdi.

Antalya OSB melek yatırım ağı kuruyor

Antalya OSB, kuracağı melek yatırım ağı ile bilim ve teknoloji alanındaki yeni girişimleri Antalya'ya çekmeyi amaçlıyor. Antalya OSB Yönetim Kurulu, Teknoloji Geliştirme Bölgesi (Teknopark) bünyesinde faaliyet gösterecek start-up'lar için yatırımcı arayışına başladı ve bölge sanayicilerinden oluşan bir melek yatırım ağının kuruluş çalışmalarına başladı. Oluşturacak melek yatırım ağı ile Antalya OSB Teknopark'ın, girişimciler için bir cazibe merkezi haline getirilmesi planlanıyor.

Antalya OSB, önce Dünya Melek Yatırım Forumu Başkanı Baybars Altuntaş, ardından Üniversite Sanayi İş Birliği Platformu Başkanı Prof.Dr. Hamit Serbest'i, en son ise İstanbul Start-Up Angels Melek Yatırım Ağı Kurucu Ortağı Gülsüm Çıracı'yı konuk etti. Antalya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bahar'ın davetlisi olan Çıracı, Teknopark'ta yer alacak start-up'larla yatırımcıların buluşacağı yatırım ağının kurulumuna katkı sağlamak için deneyimlerini anlattı.

Sabri Tekli: "MTOSB Mersin'in gelişimine büyük katkı sağlıyor"

Mersin Tarsus Organize Sanayi Bölgesi (MTOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Tekli ve Yönetim Kurulu Üyeleri basın mensuplarıyla bir araya gelerek, MTOSB'nin çalışmaları hakkında bilgiler verdi. MTOSB Başkanı Sabri Tekli, OSBÜK Yönetimindeki yerini koruduğunu belirterek, "Mersin'in sanayi alanındaki sorunlarını Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kurulu'na taşıyoruz" dedi. La Sista Etkinlik Salonu'nda yoğun katılımla gerçekleşen toplantıda 3. Bölge, hotel ve restoran projesi, Özel Şişecam Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin başarıları, Model Fabrika ve Kobi Danışmanlık Merkezi Projesi konularında bilgiler veren Tekli, MTOSB ile birlikte Mersin'i sanayi alanında geliştireceklerini söyledi.

6 dönemdir MTOSB Başkanlığını yürüten Tekli, MTOSB'nin her geçen gün büyüyen ve gelişen üretim politikası olduğunu belirterek, Türkiye'deki 331 OSB'den biri olan MTOSB'nin 1993'te 380 hektar alanda faaliyet göstermeye başladığını, MTOSB 1. Bölge'nin 3 km. batısındaki 278 hektar alan üzerine kurulu 2. Bölge ile birlikte bölgedeki istihdam sayısının yaklaşık 19 bin olduğunu, 197 sanayi parseli üzerinde iki bölgede toplam 185 işletmenin faaliyet gösterdiğini anlattı. Tekli, MTOSB 3. Bölge'de 32 sanayi parseli bulunduğunu ve yaklaşık 6 bin kişinin istihdam edileceğini söyledi: "MTOSB 3. Bölge şu ana kadar 23 firmaya 28 parsel tahsis etti, kalan 4 parsel için görüşmelerimiz devam ediyor."

Sevdiklerinizle birlikte mutlu,
huzurlu bir bayram geçirmeniz dileğiyle.
Kurban Bayramınız Kutlu Olsun...

TOSB
Otomotiv Yan Sanayi
İhtisas Organize Sanayi Bölgesi

İSO, Mahir Eller Projesi'ni Dudullu OSB'de anlattı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) öncülüğünde, Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırmaları Vakfı (TEPAV) ortaklığında ve İstanbul ilinde İstanbul Sanayi Odası (İSO) işbirliğinde yürütülen Mahir Eller Projesi kapsamında nitelikli çalışan ve verimli üretim elde etmek amacıyla OSB'lerde ve sanayi bölgelerinde farkındalık toplantıları sürdürülüyor. Projenin, mesleki yeterlilik ve belgelendirme konusunda İstanbul'daki en son farkındalık toplantısı, İstanbul Dudullu OSB'de düzenlendi.

Mehmet Dolgan

"Mesleğini belgele, farkını koy ortaya" sloganıyla yürütülen Mahir Eller Projesi ile 15 bin kişinin mesleki yetkinlik belgesi almaya hak kazanması, belgelendirilmiş 3 bin kişinin ise istihdam edilmesi planlanıyor. İSO Genel Sekreter Yardımcısı Mehmet Dolgan, mesleki yeterlilik sisteminin hem çalışanların hem işverenlerin işgücü piyasasından beklentilerini karşılamaya hizmet ettiğini söyledi: "Sistem aracılığıyla işgücü piyasalarının yeniden şekillenen ihtiyaçlarına uygun meslekler belirleniyor. Bu mesleklerde çalışan ya da çalışmak isteyen kişilerin sahip olması gereken standart bilgi ve beceri düzeyleri tespit ve tescil ediliyor."

"Volkswagen için hazırız"

Alman otomotiv devi Volkswagen'in 1.3 milyar Euro'luk yeni yatırımı için Türkiye'yi seçmesi üzerine bir açıklama yapan TOSB-Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Burhanoğlu, "Türkiye, 50 yıla varan otomotiv deneyimi, güçlü tedarik sanayisi ve genç nüfusu ile otomotiv yatırımları bakımından tercih edilen ülke konumuna geldi. Volkswagen'in de Türkiye'yi seçmesi bunun kanıtı. Başta TOSB'da yerleşik firmalar olmak üzere Türk otomotiv yan sanayisi, Volswagen'e yeni yatırımının tüm üretim süreçlerinde gereksinim duyduğu parçaların tedariğini karşılamaya hazır durumdadır" dedi.

Ömer Burhanoğlu

Ömer Burhanoğlu, Türkiye'nin 50 yıla varan otomotiv geçmişi olduğunu belirtti: "Dünyanın önemli otomotiv ülkelerinden biriyiz. Deneyimli ve kalifiye işgücümüzle bu zamana kadar Mercedes-Benz, Fiat, Ford, Toyota, Honda ve Renault gibi birçok dev markanın üretim için tercih ettiği bir ülke olduk. Bunlardan sonuncusu da 1.3 milyar euroluk dev Volkswagen yatırımı oldu." Burhanoğlu, Volkswagen'in yeni yatırımıyla yaklaşık 5 bin kişiye istihdam sağlanacağını aktardı: "2022 yılında Manisa'da açılması beklenen üretim tesisiyle istihdama da önemli bir katkı sağlanacak. Otomotiv tedarik sanayinin kalbi TOSB'da da benzer yatırımlar yapılması için girişimlerimiz sürüyor."

2019-2023 dönemi 11. Kalkınma Planı:

Hedefleri gerçekliğe geriledi

2019-2023 dönemini kapsayan 11. Kalkınma Planı, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi. Plan vizyonu: "Daha fazla değer üreten, daha adil paylaşan, daha güçlü ve müreffeh Türkiye" olarak belirlendi. Planla 2023 yılı için konulan hedefler 2014 yılında kabul edilen 10. Kalkınma Planı'nın yarısı kadar azaldı.

Türkiye ekonomik darboğazdan geçerken 11. Kalkınma Planı ile 2023 yol haritasını yeniledi. Önümüzdeki 4 yılın yolculuğunda kim ayağını nereye basacak ve hangi stratejiyi izleyecekse 11. Kalkınma Planı hedeflerine bakacaktır. Okurlarımıza, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edilen ve Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay tarafından sunulan 2019-2023 dönemini kapsayan 11. Kalkınma Planı'nın ana hatlarını özetleyerek sunuyoruz.

Yarı yarıya

11. Kalkınma planında gayrisafi yurt içi hasıla (GSYH) 1 trilyon 80 milyar dolar öngörülürken kişi başına milli gelirin 12 bin 484 dolara çıkması, ihracatın 226.6 milyar dolara ulaşması ve işsizlik oranının yüzde 9.9 düzeyinde olması hedeflendi. Bu hedefler 10. Kalkınma Planı'nda GSYH için 2 trilyon dolar, kişi başına milli gelir 25 bin dolar, ihracat 500 milyar dolar ve işsizlik oranı da yüzde 5 olarak belirlenmişti.

Para politikası

Plana göre, para politikasında fiyat istikrarını ve finansal istikrarı esas alan politika çerçevesine devam edilerek güçlendirilmiş politika koordinasyonu altında enflasyon yüzde 5 hedefine kademeli şekilde inecek. 2023'te GSYH'ye oranla kamu kesimi borçlanma gereği yüzde 1.7, genel devlet açığı yüzde 1.8, merkezi yönetim bütçe açığı ise yüzde 2 olarak gerçekleşecek.

Fuat Oktay

Yatırımlar

Uluslararası doğrudan yatırımların özellikle sanayi sektörüne çekilmesi ve komple yeni yatırımların payının artırılması sağlanacak. Maliye politikası çerçevesi mali disiplini esas alan, nitelikli büyümeye destek veren, kaynakları itibarıyla sürdürülebilirliğe, kullanım yerleri itibarıyla ise etkinliğe ve verimliliğe dayalı bir kaynak harcama yaklaşımıyla yürütülecek. Plana göre, dört yılda 4.3 milyon ilave istihdam yaratılacak.

2023 Ekonomik Kalkınma Hedefleri

	10. Kalkınma Planı	11. Kalkınma Planı
GSYH	2 trilyon dolar	1.08 trilyon dolar
Kişi başına milli gelir	25 bin dolar	12 bin 484 dolar
İhracat	500 milyar dolar	226.6 milyar dolar
İşsizlik oranı	Yüzde 5	Yüzde 9.9

Taşıyıcı sütunlar

• Planda hukukun üstünlüğü, güçlü demokrasi ve temel hak ve hürriyetler, kalkınma çabasının taşıyıcı sütunları olacak.

• Ekonomide istikrar ve sürdürülebilirlik, beşeri, sosyal ve mekansal gelişme alanlarında refahın artışı ve adil paylaşımı ile süreklilik arz eden bir gelişmişlik yönelimi, öncelikli amaçlardan olacak.

• Kalkınmanın hızlandırılmasında önemli rol oynayacak güçlü bir eğitim hamlesi ile milli teknoloji hamlesinin öngörüldüğü On Birinci Kalkınma Planı, her alanda rekabetçiliği ve verimlilik artışını sağlamaya odaklanıyor.

İhracata dayalı istikrarlı büyüme

2019-2023 On Birinci Kalkınma Planı'na göre, planın hedefleri verimliliği odağına alan, sanayi sektörünün başat rol üstlendiği, ihracata dayalı istikrarlı bir büyüme modeli çerçevesinde belirlendi.

Ortam: Siyasal istikrar, makroekonomik istikrar, hukuk devleti ve demokratikleşme ile güçlü iş ve yatırım ortamı, hedeflere ulaşmada önemli itici unsurları oluşturacak.

Sanayi: İmalat sanayi odaklı rekabet gücünün ve verimliliğin artırılması ile teknoloji kapasitesinin geliştirilmesine yönelik atılacak adımlarla sanayinin yıllık ortalama yüzde 5.7 büyümesi ve sanayinin GSYH içerisindeki payının yüzde 24.2'ye çıkması hedefleniyor.

Tarım: Tarım sektörünün yıllık ortalama yüzde 3.1 büyümesi ve GSYH içindeki payının yüzde 5.4'e gerilemesi, hizmetler sektörünün GSYH içindeki payının yüzde 60.1 olması bekleniyor.

İhracat: Net mal ve hizmet ihracatının dönem boyunca büyümeye ortalama 1.1 puanla daha yüksek oranda katkı vermesi öngörülüyor.

Yatırım: Sabit sermaye yatırımlarının plan döneminde ortalama yüzde 5.3 artacağı öngörülürken bu artışa özel kesim yatırımlarının önemli katkı vermesi bekleniyor.

Özel kesim sabit sermaye yatırımlarının ise GSYH içindeki payının plan döneminde 1.7 puan artışla dönem sonunda yüzde 26.8'e ulaşacağı tahmin ediliyor.

Teknoloji: Teknolojik kapasitenin artırılmasına, kurumsal kapasitenin güçlendirilmesine ve beşeri sermayenin geliştirilmesine yönelik adımlar çerçevesinde de toplam faktör verimliliğinin yıllık ortalama yüzde 0.3 artması ve büyümeye katkısının dönem sonunda yüzde 13.9'a ulaşması bekleniyor.

Mali disiplin

• GSYH'ye oran olarak 2018 yılında yüzde 2 olan merkezi yönetim bütçe açığının plan döneminde aynı seviyede kalması öngörülüyor.

• GSYH'ye oranla, 2018 yılında yüzde 1.5 açık veren program tanımlı merkezi yönetim bütçe dengesinin, dönem sonunda fazlaya geçmesi, yüzde 2.4 olan kamu kesimi borçlanma gereğinin ise yüzde 1.7 seviyesine indirilmesi hedefleniyor.

• GSYH'ye oran olarak 2018 yılında yüzde 10.7 olan kamu tüketiminin plan dönemi sonunda yüzde 9.6 seviyesine gerilemesi, kamu tasarrufunun ise 2018 yılındaki yüzde 1.8'lik seviyesinden yüzde 2.4'e yükselmesi öngörülüyor.

• **Turizm geliri 65 milyar dolara ulaşacak:** Turizme yönelik hedeflere de yer verilen plana göre, Türkiye'nin turizm geliri dönem sonunda 65 milyar dolara ulaşacak. Ziyaretçi sayısının plan dönemi

Türkiye vizyonu ve 5 temel eksen

"Daha fazla değer üreten, daha adil paylaşan, daha güçlü ve müreffeh Türkiye" vizyonuyla 2019-2023 dönemini kapsayan 11. Kalkınma Planı döneminde Türkiye'nin yüksek gelir grubu ülkelerle en yüksek insani gelişmişlik seviyesindeki ülkeler arasına girmesi amaçlanıyor. Plan, bu vizyona hizmet edecek şekilde 5 temel eksende oluşuyor:

• İstikrarlı ve güçlü ekonomi,
• Rekabetçi üretim ve verimlilik,
• Nitelikli insan ve güçlü toplum,
• Yaşanabilir şehirler ve sürdürülebilir çevre ile
• Hukuk devleti, demokratikleşme ve iyi yönetişim.

sonunda 75 milyona, ziyaretçi başına ortalama harcamanın ise 867 dolara ulaşması hedefleniyor.

11. Kalkınma Planı'ndan çarpıcı satırbaşları ise şöyle:

• Öncelikli sektörlerde şirket tasarrufları ve verimli kullanımı ilave vergisel teşviklerle artırılacak.

• Türkiye'nin orta vadeli ihracat yol haritası ortaya konulacak. Sürdürülebilir ihracat artışını hedefleyen İhracat Ana Planı hazırlanarak uygulamaya konulacak. Kapsamlı ve güncel verileri içeren dijital "Kolay İhracat Platformu" kurulacak.

• Elektronik çek ve bono sistemi kurulacak.

• Güvenli bir finansal teknoloji (fintek) ekosisteminin oluşumu desteklenecek.

• Düzenleme Deney Alanı ve Endüstri Deney Alanı oluşturulacak.

• Ödeme Hizmetleri ve Elektronik Para Kuruluşları Birliği kurulacak.

• İstanbul Finans ve Teknoloji Üssü kurulacak.

• Türkiye Reasürans Havuzu faaliyete geçirilecek.

• Yeni bir Teşvik Sistemi kurulacak.

• Gelir Vergisi Kanunu yasalaşacak, yeni bir Vergi Usul Kanunu çıkarılacak.

• Sanayileşme İcra Kurulu oluşturulacak.

• Türkiye Kalkınma Fonu kurulacak.

• **Fonların Fonu oluşturulacak:** Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı bünyesinde girişim sermayesi kaynağı (fonların fonu) oluşturulacak.

• KOSGEB'in imalat sanayisine destekleri artıyor.

• Model Fabrika (KOBİ Yetkinlik Merkezi) Danışmanlık Destek Programı başlatılacak.

• "Ulusal Sanayi Veri Master Planı" hazırlanacak.

• Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi'yle temas sağlayacak "Yatırım Koordinasyon Birimleri" oluşturulacak.

• Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı uçtan uca bir destek mekanizması şeklinde hayata geçirilecek.

• Türkiye Sanayi Alanları Envanteri çıkarılacak ve ilan edilecek. Organize Sanayi Bölgeleri'nde (OSB) uzun vadeli arsa ve bina kiralama ve edindirme modelleri geliştirilerek işler hale getirilecek. OSB'lerde Yenilik Merkezleri kurulacak. OSB'lerde Verimlilik Destek Programı uygulanacak.

Öncelikli sektörler

- Kimya
- İlaç-tıbbi cihaz
- Makine-elektrikli teçhizat
- Otomotiv
- Elektronik
- Raylı sistem araçları

Planda imalat sanayiindeki sektörel önceliklendirme, kritik teknolojiler ile ürün ve ürün gruplarına odaklanma yaklaşımına ilaveten tarım, turizm ve savunma sanayii öncelikli gelişme alanları olarak belirlenmiştir.

• Teknoloji Geliştirme Bölgeleri'ndeki (TGB) firmalara yönelik Teknopark Teknoloji Ticarileştirme Programı başlatılacak.

• İmalat ve ihracat odağı niteliğindeki şehirler için "Üreten Şehirler Programı" geliştirilecek.

• Sektörel Yatırım Yol Haritaları hazırlanacak.

• İŞKUR tarafından ülke genelinde Mesleki Beceri Envanteri, 2020 sonuna kadar çıkarılacak. OSB'lerdeki mesleki ve teknik liselerin sayısı ve çeşitliliği artırılacak, teknolojik donanımı güçlendirilecek.

• Karasal yük taşımacılığında demiryolunun payı yüzde 5.15'ten yüzde 10'a çıkarılacak. 38 adet OSB, özel endüstri bölgesi, liman ve serbest bölge ile 36 adet üretim tesisine yönelik toplam 294 km uzunluğunda iltisak hattı yapılacak.

• Dijital Dönüşüm Ürün Geliştirme Destek Programı uygulanacak.

• Araştırma altyapılarından Ar-Ge ve yenilik proje hizmeti alan KOBİ'lere finansman desteği sağlamak üzere Yenilik Destek Kuponu programı uygulamaya konulacak.

• Sanayi Yenilik Ağ Mekanizması Programı ile öncelikli sektörlere özel önem verilerek firma konsorsiyumlarının yüksek teknolojili ürün geliştirme ve ticarileştirmesi desteklenecek.

• Büyük firmaların; tedarikçisi KOBİ'lerin, Ar-Ge projelerini yönlendirdiği ve eş-finansman sağladığı bir destek programı oluşturulacak.

• **Kritik teknolojiler:** Ülkemizde Milli Teknoloji Hamlesi'nin gerçekleştirilmesine yönelik olarak yapay zekâ, nesnelerin interneti, artırılmış gerçeklik, büyük veri, siber güvenlik, enerji depolama, ileri malzeme, robotik, mikro/nano/opto-elektronik, biyoteknoloji, kuantum, sensör teknolojileri ve katmanlı imalat teknolojilerine ilişkin gelişim yol haritalarının hazırlanması, gerekli altyapının tesis edilmesi, ihtiyaç duyulan nitelikli insan kaynağının yetiştirilmesi ve toplumsal yönelimin bu alanlara odaklanması sağlanacak.

Kritik teknolojilerde ihtisaslaşmış disiplinler arası lisans ve lisansüstü programlar açılacak.

"11. Kalkınma Planı döneminde yüksek gelirli ülkeler arasına girmeyi amaçlıyoruz"

Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kalkınma planı: Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Türkiye'nin, 11. Kalkınma Planı döneminde yüksek gelir grubu ülkeler ile en yüksek insani gelişmişlik seviyesindeki ülkeler arasına girmesini amaçladıklarını söyledi. Oktay, "Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kalkınma planında bulunan hedefler ve uygulamaya konulacak politikalar çerçevesinde Türkiye'yi daha hızlı bir kalkınma ivmesine hep birlikte taşımayı ve el birliğiyle ülkemizin saygın konumunu daha da güçlendirecek adımları atmayı diliyorum. Katılımcı bir süreçte, yoğun çalışmalar sonucunda hazırlanan 11. Kalkınma Planı'nın ülkemiz ve milletimiz için hayırlara vesile olmasını diliyorum" dedi.

Kritik teknoloji alanlarında yenilikçi girişimcilere özel Ar-Ge destek programı oluşturulacak. Büyük ölçekli firmaların ürün geliştirmeye yönelik kritik teknoloji alanlarında yapacağı Ar-Ge çalışmalarını üniversite veya kamu araştırma kurumlarıyla gerçekleştirmesi halinde, projenin girişimciye yansıyan maliyetinin belirli bir bölümü kamu tarafından karşılanacak.

• Sağlık Vadisi hayata geçirilecek, sağlık teknoloji geliştirme bölgeleri oluşturulacak.

• Bağımsız akredite Uluslararası Yüksek Güç ve Yüksek Gerilim Deney Laboratuvarı kurulacak. Elektrikli makineler ve beyaz eşya sektörüne özel destek programları oluşturulacak.

• Otomotiv ihtisas OSB'lerin sayısı artırılacak. Elektrikli otomotiv üretimine yönelik batarya yatırımı yapılacak.

•2020'de milli elektrikli tren dizisi üretilecek. 2022'de milli elektrikli lokomotifin seri üretimine başlanılacak. 2023'te milli yüksek hızlı trenin prototipi tamamlanacak. 2023'te metro ve tramvay üretimi dâhil olmak üzere tüm raylı sistem araçlarında yüzde 80 yerlilik düzeyine ulaşılacak. Eskişehir'deki Ulusal Raylı Sistemler Test ve Araştırma Merkezi tamamlanacak.

• Ulusal Orman Envanteri çalışması tamamlanacak.

• Savunma Sanayii Yatırım ve Geliştirme Faaliyetlerini Destekleme Programı kapsamında finansal destek sağlanacak.

• Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı kurulacak.

• Deneyap Teknoloji Atölyeleri yaygınlaştırılacak.

• Milli Uzay Programı uygulanacak.

• Teknoloji odaklı yeni bir Girişim Destek Paketi hayata geçirilecek. Esnaf ve Sanatkârlar Destek Sistemi yenilenecek. Kooperatif Destek Sistemi hayata geçirilecek.

• Uluslararası İstanbul Girişimcilik Programı başlatılacak.

• Türkiye Açık Kaynak Platformu hayata geçirilecek.

• Dijital Dönüşüm Araştırmaları Programı hayata geçirilecek.

• Nükleer Teknik Destek Anonim Şirketi faaliyete geçirilecek.

• Siber Güvenlik Operasyon Merkezi kurulacak.

• Milli Akıllı Şebeke Yönetim Sistemi (Milli SCADA) geliştirilecek.

• Maden Yatırım Ortaklığı modeli oluşturulacak.

• Türkiye Lojistik Master Planı ile Ulusal Ulaştırma Ana Planı tamamlanacak.

• Elektronik Ticaret Bilgi Sistemi hayata geçirilecek.

• Mesleki ve Teknik Eğitimde Üretime Yönelik Yapısal Dönüşüm ve İstihdam Seferberliği'ne başlanacak.

• Kıdem Tazminatı Reformu gerçekleştirilecek.

• Kadınların kooperatif kurmaları kolaylaştırılacak.

• Ulusal Sinema Müzesi ve Arşivi kurulacak.

• Spor endüstrisi ve teknolojileri alanındaki çalışmalar desteklenecek.

• Göç Strateji Belgesi çıkarılacak.

• Cazibe Merkezlerini Destekleme Programı uygulanmasına devam edilecek.

• Kentsel dönüşüm uygulamalarına kaynak sağlanmasına yönelik Hazine'ye ait sanayi parselleri küçük sanayi kooperatiflerine satılacak.

• Sanal icra dairesi uygulamasına başlanacak.

• Kamu Entegre Veri Merkezi Projesi tamamlanacak. e-Belediye Bilgi Sistemi Projesi ve Ulusal Coğrafi Bilgi Sistemi Projesi tamamlanacak. Milli Elektronik Mesajlaşma Platformu oluşturulacak.

• İSEDAK (İslam İşbirliği Teşkilatı Ekonomik ve Ticari Daimi Komitesi) Altın Borsası ile İSEDAK Gayrimenkul Borsası projeleri hayata geçirilecek. Gelişmekte Olan 8 Ülke (D-8) Tercihli Ticaret Anlaşması'nın tüm taraf ülkelerce uygulanmaya başlanması için girişimlere devam edilecek.

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'a göre Kocaeli;

2023 KOŞUSUNUN FİNALİSTİ

Sürdürülebilir kalkınmanın ve bilgi toplumuna geçiş süreçlerinin belirleyici tüm dinamiklerini birleştiren Kocaeli bu yönüyle girişimci, yatırımcı, araştırmacı, bilişimci, ihracatçı ve beyaz yakalı çalışanlar için yükseltici bir 'ekosistem' oluşturuyor. Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, şehrin gelişme vizyonunu şöyle çiziyor: "Kocaeli'nin Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılında ülkenin belirleyici kentleri arasında yer almasını, teknolojik dönüşüme öncülük eden sanayi, ticaret, ulaşım ve lojistik merkezi konumunu güçlendiren turizme dayalı katmadeğer üreten ve bölgenin kalkınmasına katkıyı arttıran bir il olmasını öngörüyoruz."

Kocaeli'nin parlayan özellikleri: Endüstriyel üretim merkezlerinden biri; yatırım, üretim ve dış ticarette stratejik bir konum tutuyor. İstanbul, Bursa, Sakarya, Eskişehir ile birlikte aynı kalkınma vizyonuna entegre oluyor. Dünya ve Türkiye 2020 yılı itibarıyla yeni bir ekonomi hikayesi yazmaya başlarken bu hikayenin yazıcılarından biri de Kocaeli olacak. Kentin zenginleştiren zenginliğini okurlarımıza sunmak için bu sayımıza ayın konuğu olarak Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'u aldık; bu teknoloji ve üretim kentini okurlarımızın dikkatine sunuyoruz.

Cazibe odağı

Kocaeli girişimci ve yatırımcı için gerekli bütün imkanları sunan bir kentimiz. Türkiye'nin ulusal ve uluslararası çapta en güçlü projelerinden biri olan Bilişim Vadisi'nin hayata geçtiği Kocaeli, Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşunun 80'ine de evsahip-

liği yapıyor. 11'i faal, 1'i kuruluş aşamasında 12 Organize Sanayi Bölgesi (OSB), Kocaeli Serbest Bölgesi, Kocaeli Üniversitesi ve Gebze Teknik Üniversitesi olmak üzere 2 üniversite, 5 teknopark, 124 Ar-Ge merkezi, 15 tasarım merkezi, 35 limanı ile Kocaeli, ülke kalkınmasının parlayan yıldızlarından. Otomotiv ana ve yan sanayi, kimya ve petrokimyanın lokomotif olduğu ilde; ilaç, lastik, plastik, ana metal sanayi, metal işleme ve madeni eşya, makine-teçhizat, elektrikli teçhizat, orman ürünleri ve işlenmiş gıda sektörleri de öne çıkan diğer sektörler.

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy şehrin gelişme vizyonunu şöyle çiziyor: "Kocaeli'nin Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılında ülkenin belirleyici kentleri arasında yer almasını, teknolojik dönüşüme öncülük eden sanayi, ticaret, ulaşım ve lojistik merkezi konumunu güçlendiren turizme dayalı katmadeğer üreten ve bölgenin kalkınmasına katkıyı arttıran bir il olmasını öngörüyoruz."

Sanayi ve ticaret

"Türkiye dış ticaretinin yüzde 18'i Kocaeli gümrükleri aracığıyla gerçekleştiriliyor": Vali Aksoy'un verdiği bilgilere göre; "Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşunun 80'i Kocaeli'de faaliyette ve bunların 34'nün merkezi de Kocaeli'de. Vergi gelirlerine baktığımızda Kocaeli, geçtiğimiz yıl tahakkukta 4., tahsilat miktarında 3. ve tahsilat oranında 1. sırada yer aldı. Kocaeli gümrükleri aracılığı ile yapılan ithalat ve ihracata baktığımızda Türkiye dış ticaretinin yüzde 18'i Kocaeli gümrükleri aracılığıyla gerçekleştiriliyor. Bu da bölgemiz adına oldukça önemlidir." Ve stratejik bir belirleme olarak diyor ki Vali: "İstanbul'dan sonra en fazla Ar-Ge'ye sahip olan il Kocaeli'dir. 5 teknopark, 124 Ar-Ge merkezi, 15 tasarım merkezine sahibiz. Oldukça önemli olan Bilişim Vadisi'nde şu anda 142 başvuru var, 65 firma faaliyette, gerçekleştirilen proje sayısı 135 ve 450 personel istihdam ediliyor." Yabancı yatırımcının Kocaeli'ye yoğunlaşan ilgisi ilin yüksek teknolojiye yürüyüşünü daha da güçlendirecek.

Ulaştırma ve altyapı

Vali Aksoy, ulaştırma ve altyapı çalışmalarıyla ilgili şu bilgileri aktarıyor: "Devlet Demiryolları'nın çeşitli faaliyetlerinin bir kısmı bitti, bir kısmı ise devam etmektedir. Havalimanımızda geçen yıl 54 bin yolcu kapasitesi oluştu ve 2 bin 85 uçak uçtu. Kalkınma Ajansı'na 'nerelere uçuş yapılabilir?' anlamında bir çalışma yaptırdık. 3 destinasyon; Erzurum, Kars ve Samsun özellikle uçulabilir alanlar olarak gözüktü. Yazın ise Antalya, Muğla ve İzmir'e uçuşlar yapılabilir denildi. 35 limanımız var. İzmit Körfezi'ni tek liman olarak değerlendirdiğimizde Türkiye'de en fazla elleçlenen yük, İzmit Körfezi'ndeki limanlarda oluyor."

Çalışanların şehri

Kocaeli aynı zamanda Türkiye'nin istihdam ocaklarından biridir. Vali Aksoy ilgili verileri paylaşıyor:

"• İlimizde faal işyeri sayısı 46 bin 894'dür.

• Sosyal güvenlik kapsamında aktif çalışan sayımız 648 bin 641,

• Aylık alan kişi sayısı 282 bin 733,

• Bakmakla yükümlü tutulanların sayısı 840 bin 931'dir.

• Çalışma ve İş Kurumu'na kayıtlı işsiz sayısı 79 bin 127 kişidir."

İnovatif faaliyetler

Coğrafi işaretleme: Kocaeli'de ürün markalaştırma önemseniyor. Kalkınma Ajansı üzerinden yürütülen çalışmalar Vali Aksoy'un anlatımıyla şöyle: "Kocaeli'nin video tanıtımı ile ilgili Kalkınma Ajansı üzerinden yürüttüğümüz çalışmalar tamamlanmak üzere. İlimizin kültürel değerleri oldukça fazla. Coğrafi işaretlemede şu anda ürünlerimiz tescil edilmiş durumda. Bazı ürünlerimiz için başvurular yapıldı ve işlemleri devam ediyor. Coğrafi işaretlemeyi önemsiyoruz. Bu ürünün ve bölgenin tanıtımına çok önemli katkı sunuyor. 6 tane Mavi Bayraklı plajımız var. Vakıflar 2. Bölge Müdürlüğü tarafından ilimizde bazı cami ve tarihi eserlerin onarımı ile ilgili yürütülen önemli çalışmalar var."

Engelli Bilgi Bankası: Vali Aksoy, Engelli Bilgi Bankası projesini özetliyor: "Engelli Bilgi Bankası'nı Sağlık Müdürlüğümüzün koordinasyonunda

yazılım gerçekleştirdik. Amaç, mevcut engelli sayımızı tek bir noktada görebilmektir. İlin fotoğrafını görebileceğimiz bir mekanizmamız yoktu. Bizler de bunu oluşturabilmek için bu çalışmayı başlattık belirli bir aşamaya kadar getirdik. Yaptığımız çalışmalarda en önemli hedeflerimizden birisi de bir engelli grubunun bir ilçede, bir köyde yoğunlaştığını eğer görebilirsek bunu fark etmek ve araştırmasını yaparak 'bu engelin ortadan kaldırılması yönünde neler ortaya koyabiliriz' bunu görebilmektir. Çalışma arkadaşlarımızla yoğun çalışmalar içerisinde bunu ortaya koyduk ve bu çalışmalarımıza bundan sonra da devam edeceğiz. Türkiye genelinde ilk ve özel bir çalışmadır."

Göç sorununa çözüm: Geri Gönderme Merkezi: İlde geçici koruma kapsamında bulunan Suriyeli sayısının an itibariyle 56 bin 873 kişi olduğunu belirten Vali Aksoy, ikamet izniyle oturan yabancı sayısının 5241 iken, 7927'ye yükseldiğini ifade ediyor: "Geri Gönderme Merkezimiz 2017 yılında faaliyete geçmiştir. Bu merkezle 2017 yılında 731, 2018 yılında 1708, 2019 yılının ilk 6 ayında 1603 kişi ülkelerine geri gönderilmiştir. Sadece Kocaeli değil, çevre illerden de bize zaman zaman gönderilen kişiler olabiliyor. Suriyeliler'in ilçelere göre dağılımında ağırlık Gebze ve Darıca ilçelerimizde olmaktadır. Geri Gönderme Merkezi'nde kalan yabancılara uygun koşullar sunulmaktadır."

Şehre yapılan yatırımlar

Vali Aksoy, ilde yapılan yatırımlar hakkında şunları anlatıyor: "Yatırım İzleme ve Koordinasyon Merkezi tarafından yürütülen bazı çalışmalar var. İlimize gönderilen 30 milyon TL ek ödeneği en yüksek oranda eğitime ayırdık. Sağlık Hizmetleri, Güvenlik Hizmetleri, Genel İdare Hizmetleri ve Sosyal Hizmetler ile AFAD olmak üzere 30 milyonluk kaynağı sektörel bazda pay ettik. Sağlık Müdürlüğü kapsamında 112 Acil Sağlık Hizmetleri ve görev yapan arkadaşlarımızın bekledikleri istasyonlar çok iyi değildi. Bu noktada il genelinde 10 tane 112 Acil İstasyonu yapmaya karar verdik. Gölcük'te aile sağlığı merkezi işimiz var. Jandarma Komutanlığımıza 2 karakol yapacağız. Jandarma Bölgesi'nde toplamda 168 kamera sistemi oluşturacağız ve bu güvenlik açısından bizim için oldukça önemli. Emniyet Müdürlüğümüzde İzmit'te 132, Kartepe'de 10, Gebze'de 6, Başiskele'de 8, Karamürsel'de 2, toplam 290 kamera sistemi kuracağız. Çocuk İlk Kabul Merkezimiz yoktu. Bunun ihalesi ile ilgili ödeneği ayırdık, proje çalışmaları ve ihale hazırlıkları devam ediyor. Güvenlik Asayiş Merkezimiz oldukça donanımlı, helikopter görüntülerinin aktarılacağı, şehrin bütün kamera görüntülerinin buraya aktarıldığı bir merkez. Önemli zamanlarda bu merkezi faaliyete geçiriyoruz. Oldukça güzel bir merkez haline geldi."

Devam eden 782 milyon TL'lik eğitim yatırımı: Eğitimde bir önceki yıla göre belirli artışların söz konusu olduğunu paylaşan Aksoy, 2017'de, 17 eğitim binası ve toplam 295 derslik, 2018'de ise 38 yeni eğitim binası, 648 derslik, 6 atölye, 5 spor salonu ve 300 öğrencilik pansiyon, 33 çelik çerçeveli anasınıfı yapımının tamamlandığını, toplamda il genelinde 65 proje kapsamında 1363 derslik, 9 atölye, 7 kapalı spor salonu, 2 konferans salonu ve 180 öğrencilik pansiyon binasının inşaatlarının devam ettiğini dile getiriyor:

"Sayın Cumhurbaşkanımız ve değerli eşi tarafından okuma yazma seferberliği başlatılmıştı. Biz de Kocaeli'de okumaz, yazmaz olarak bildiğimiz 37 bin 881 kişinin 37 bin 505 kişisine ulaştık.

Özellikle 5 yaş grubunu önemsiyoruz. Okullaşma oranında bu grubumuzu yüzde 100 hedef olarak ortaya koyduk. Geçtiğimiz yıl yaptığımız çalışmalarda yüzde 98.45'e ulaştık.

Beslenme Dostu Okul Projesi kapsamında son 2 yılda ciddi bir artış sağlandı. Son 2 yılda beyaz bayrak alan okul sayısında yüzde 76'lık bir artış söz konusu.

Çocuklarımızın bilimsel gelişmelerden en iyi şekilde yararlanması için her eğitim bölgesinde bir kodlama atölyesi robotik sınıf oluşturmaya başladık ve şu ana kadar 53'ünü tamamladık. Burada 116 hedefimiz var.

Şu anda da devam eden 782 milyon TL'lik bir yatırım söz konusu. Kocaeli'de eğitim ihtiyaçlarını gidermek için çalışmalarımız devam ediyor.

Kocaeli'nde okullarımızdaki devamsızlık durumunu ciddi olarak masaya yatırdık ve özel bir çalışma grubu oluşturduk. Hayatımız Okul projesi kapsamında

devamsızlığı azaltma noktasında ortaya koyduğumuz çalışmayla devamsızlığı 2.63 azalttık. En fazla devamsızlığın olduğu okullarımız Meslek Liseleri. Kocaeli Üniversitemiz'in öğrenci sayısında bir düşüş görünüyor. Bunun nedeni meslek yüksekokullarında yapılacak tercihlerin azaltılmış olması, askerlikle ilgili yeni yasanın çıkıyor olması gibi nedenlerdir."

Keşfedilen Yetenekler Projesi: Çocukların normal eğitimlerine devam ederken kendilerini sosyal ve kültürel yönden geliştirecek, onların kendilerini daha güvende hissedecekleri, ayaklarının yere daha sağlam basacağı bir yapıya onları kavuşturmak gerektiğini vurgulayan Vali Aksoy, bunun için kaymakamlar, il ve ilçe milli eğitim müdürleriyle istişare yaparak ilk aşamada her ilçede bir okulu pilot okul olarak seçtiklerini anlatıyor: "Bu pilot okulumuzda bütün öğrencilerimizin müzik, spor, kültür gibi bu konulardan birisiyle ilgilenmelerini istedik. Toplamda 33 okulumuzda 22 bin öğrenciyi biz bu kapsamda çalışmalarımıza dahil ettik. Adını da keşfedilen yetenekler projesi olarak ortaya koyduk. Hedefimiz önümüzdeki dönemde biraz daha yaygınlaştırmak ve toplamda bu çocuklarımızı sayısını daha üst noktalara taşıyabilmektir."

Şehir hastanesi 2020'de açılacak: Vali Aksoy, Kocaeli Devlet Hastanesi'nin tamamlandığını, 400 yataklı Gebze Devlet Hastanesi'nin hizmete girdiğini paylaşıyor. Devam eden proje ise; Şehir Hastanesi. Aksoy anlatıyor: "2020 yılı içerisinde açılması öngörülüyor. Gölcük Devlet Hastanesi inşaatı devam ediyor. Uzunçiftlik 2 nolu Aile Sağlık Merkezi Eylül ayında tamamlanarak hizmete girmesi öngörülüyor. Çayırova ilçemize bir devlet hastanesi yapılması planlanıyor. AMATEM ve ÇEMATEM'in ihaleleri yapıldı."

Kocaeli Kadın Sağlığı Eğitim Projesi devam ediyor: Vali Aksoy, Kocaeli Kadın Sağlığı Eğitim Projesi ile 15-69 yaş grubunda 678 bin kadını hedeflediklerini, eşi Hülya Hanım'ın bu projenin koordinatörü olarak toplantılara katıldığını, kadınların bu projeye daha fazla ilgi göstermeleri konusunda gayret gösterdiğini, ilçe kaymakamlarının ve eşlerinin de projeyi desteklediğini söylüyor. Aksoy, hedeflenen 522 bin 990 kadına ulaştıklarını, eğitim sonrası 5 bin 448 kadına muayene yapıldığını, anormal tespit edilen 110 kadının takibe alındığını, 2 kadın da meme kanseri tespit edilip, tedavi sürecine başlandığını kaydediyor.

"Sıfır Atık Projesi ile 54 bin civarında ağaç kesilmekten kurtarıldı": Vali Aksoy, Sıfır Atık Projesi'ni çok önemsediklerini vurguluyor: "Başta Valilik olarak işe başladık, sonrasında birçok kurum ve kuruluşu, ilçeleri de projeye dahil ettik, birçok kişiye eğitimler verildi. Sıfır Atık Projesi kapsamı içerisinde bugüne kadar 3 bin 206 ton atık kağıt, 2 bin 458 ton metal atık, 882 ton cam atık ve 1481 ton plastik atık toplanmış. Geri dönüşüm anlamında oldukça önemli ve milli ekonomiye katkı sağlandı hem de 54 bin civarında ağaç da kesilmekten kurtarıldı. Böylesine hassas ve önemli bir çalışmayı Kocaeli olarak önemsiyoruz. Türkiye'de bu alanda çalışma yapan illerin başında geliyoruz."

33 bin kişilik stat devreye girdi: Kocaeli'de milli takımlarda faaliyetlerde bulunan 236 sporcu var. Öğrencilerin yüzde 38'i okul spor faaliyetlerine katılıyor. Vali Aksoy, "Bu da Kocaeli olarak ilk 5'te yer almamızı sağladı. Özellikle engelli sporcuların evlerinden alınıp, spor yaptırılması ile ilgili çalışmalarımız devam ediyor. 600 spor kulübüne çeşitli destekler Gençlik Spor Bakanlığımızca veriliyor. Başarılı sporcularımızı fırsat buldukça ödüllendiriyoruz. Yetenek Taraması yapıyoruz. Özellikle 3. sınıfta okuyan çocuklarımıza geçtiğimiz yıl 22 bin 534 öğrenci taraması gerçekleştirdik. 3 bin 15 öğrencide bu konuda öne çıkan spor alanında belirli çalışmaları yapabilecek yetenekteki çocuklardı. 33 bin kişilik stat devreye girdi. Engelli kulüp sayımız 2017 yılında 55 iken 59'a çıkmıştır" bilgilerini veriyor.

SAHA İstanbul hizmet ağını genişletiyor

Anadolu ve yurtdışına açılıyor

İstanbul'u merkez alarak, 2015 yılında kurulan SAHA İstanbul, hizmet ağını tüm Türkiye'ye yaygınlaştırıyor. 21 ilde toplam 391 üyesi bulunan SAHA İstanbul, 3. irtibat ofisini Anadolu'ya da ulaşmak için savunma sanayinin kalbi Ankara'da açıyor. Yeni ofisi ile Anadolu'ya yakınlaşan SAHA İstanbul, bu yıl yurtdışındaki tanıtım çalışmalarına hız verdi. Güney Doğu Asya ülkeleri, D-8 ülkeleri, Afrika ve ABD öncelikli hedef bölgeler.

Yüksek teknoloji gerektiren savunma ve sivil havacılık sanayinde, bağımsız ve güçlü Türkiye hedefiyle kurulan, Savunma Havacılık Uzay Kümelenmesi Derneği SAHA İstanbul, 3. irtibat ofisini Ankara'da açıyor.

İstanbul merkez olmak üzere, 2015 yılında, Türkiye'nin ekonomisinin yaklaşık yüzde 50'sini oluşturan Kuzey Marmara'daki sanayicileri ortak bir sinerji etrafından bir araya getiren SAHA İstanbul, hizmet ağını tüm Türkiye'ye yaygınlaştırıyor. Savunma, havacılık ve uzay sanayisinin millileşmesine katkı sağlayacak 81 ildeki sanayicileri aynı çatı altında buluşturmayı hedefleyen SAHA İstanbul'un 21 ilde toplam 391 üyesi bulunuyor.

SAHA İstanbul Genel Sekreteri İlhami Keleş, "SAHA İstanbul olarak Teknopark İstanbul'daki merkezimizin ardından Yıldız Teknik Üniversitesi İkitelli Teknopark ve Hadımköy DESB irtibat ofislerimizi kurduk. Şimdi de Anadolu'ya ulaşmak ve üyelerimize hizmet vermek için savunma sanayiinin kalbi olan Ankara'da SAHA İstanbul'un 3. irtibat ofisini açıyoruz" dedi.

Savunma, havacılık ve uzay sanayi için üretim yapan ana yüklenici firmaların büyük bölümü başkent Ankara'da bulunuyor. SAHA İstanbul'un Ankara'da

faaliyete başlayan irtibat ofisi ile SAHA İstanbul üyeleri, savunma ve havacılık sanayisindeki ana yüklenici firmalara daha yakın olacak.

Anadolu da millileşme hamlesine destek veriyor

Uluslararası rekabette daha güçlü bir Türkiye için başlatılan milli teknoloji hamlesine tüm Türkiye'deki sanayicilerin destek vermek istediklerini anlatan Keleş, SAHA İstanbul olarak firmaların üretimlerini uluslararası standartlara çıkarmaları için çalıştıklarını söyledi.

Savunma, havacılık ve uzay endüstrisinde üretim için uluslararası sertifikalar şart: Savunma, ha-

HAVELSAN

İNOVASYON ŞAMPİYONU BİLİŞİMİN LİDERİ

"İNOVASYON KAYNAKLARI" KATEGORİSİNDE 1'İNCİ, "BİLİŞİM 500"DE 5 AYRI KATEGORİDE ZİRVEDEYİZ.

- Son 3 Yılda En İyi Performans Gösteren Bilişim Şirketi
- Savunma Sektörü Yazılımı
- Sektörel Yazılım
- Güvenlik Yazılımı
- Dış Kaynak Kullanım Hizmeti

HAVELSAN Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'nın bir kuruluşudur.

@HAVELSANResmi HAVELSAN www.havelsan.com.tr

vacılık ve uzay endüstrisinin, ileri teknolojinin kullanıldığı sektörler olduğuna dikkat çeken Keleş, bu sektörler için tedarikçi olmak isteyen firmaların uluslararası sertifikalara sahip olmaları gerektiğini, Ankara irtibat ofisi ile Anadolu'daki firmalara daha yakın temasta olacaklarını kaydetti.

Öncelikle yatırıma ihtiyaç duyulan alanlar: Keleş, Türkiye'nin savunma sanayisine yönelik başlatılan ve yükselen bir başarı grafiği yakalanan millileşme hamlesinde öncelikle yatırıma ihtiyaç duyulan alanları ise şöyle sıraladı: "Özel alaşımlar, ileri malzemeler, nadir toprak elementleri, yarı iletken teknolojileri, nano teknolojiler yani özetle hammadde üretiminde yüksek teknolojinin ihtiyaçlarının milli imkanlarla karşılanabiliyor olması gerekmektedir. Diğer öncelikli geliştirme alanımız kimyasal ürünlerin üretiminde karşımıza çıkmaktadır. Burada da patlayıcı kimyasalları ve ürün türevleri, reçineler, bazı özel polimerler yer alıyor. Çip tasarımı, üretimi ve gömülü yazılımlar konusunda da insan kaynağına ihtiyacımız var. Optik üretimi ve kaplama teknolojileri de öncelikle yatırım yapılması gereken alanlar."

İlhami Keleş, Ankara irtibat ofisi ile sisteme entegre olan yerli firma sayısının önemli oranda artmasına katkı sağlamayı beklediklerini ancak Türkiye'de savunma ve havacılık sanayinin millileşmesi için en fazla dikkat sarf edilmesi gereken diğer bir konunun da insan kaynağı olduğunu vurguladı:"Milli bilimi ve milli teknolojiyi sadece kendi yetiştirdiğiniz insanla geliştirebilirsiniz. Bunun için insan kaynağının bilimi üretecek ve savunma sanayisindeki yüksek teknoloji gerektiren üretimleri gerçekleştirebilecek şekilde yetiştirilmesi hayati derecede önemlidir. İlkokuldan başlayarak doktora dahil her safhada eğitimin tasarımı bu hedefi dikkate alarak tasarlanmalı ve şekillendirilmelidir. İnsanların zeka ve yeteneklerinden azami istifadeyle bir yerlere gelebileceğimizi gözden kaçırmamalıyız. Bunun için gençler önceliklenerek teknolojik bir dip dalgası oluşturmalıyız. Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı ve TEKNOFEST bu konuda çok güzel bir ambiyans yakaladı. Buradaki gayretlerin sanayiye tahvil edilmesi için gayret gösteriyoruz."

"Türkiye teknoloji satın alan değil üreten bir ülke olmalı"

Ankara'da açılan irtibat ofisi ile Anadolu'ya yakınlaşan SAHA İstanbul, bu yıl yurt dışındaki tanıtım çalışmalarını da arttırdı. Savunma, havacılık sektöründe dünyanın en büyük fuarlarında katılımcı olarak yer alan SAHA İstanbul, üyelerinin uluslararası işbirliği fırsatları yakalamaları için çalışıyor, uluslararası networkler kuruyor.

SAHA İstanbul aynı zamanda Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayinde üretim potansiyelini, yeteneklerini elde ettiği başarıları farklı ülkelerden sektör mensuplarıyla da paylaşıyor.

SAHA İstanbul'un projeleri

Faaliyet gösterdiği sektörlerde yerli üretim oranının arttırılması, ileri teknoloji kullanımının yaygınlaştırılması için çalışan SAHA İstanbul, sektörde aynı alanlarda faaliyet gösteren alt sistem üretici firmaları bir araya getirerek konsorsiyumlar oluşturuyor, Türkiye'de üretilemeyen alt sistemler için üretim grupları oluşturarak bunları üretilebilir hale getirmeyi hedefliyor.

Devam eden projeler:

- MARMARA Üniversitesi ile Teknopark'ta Üru?n Geliştirme Tasarım ve Analiz Yazılımları Merkezi MÜRGEMER Projesi
- AREL Üniversitesi ile ARELPOTKAM Polimer Teknolojiler Kompozit Uygulama ve Araştırma Merkezi
- Sabancı Ünivertitesi ile Katmanlı Üretim Projesi
- TÜBİTAK SAYEM Projeleri
- HATEM-Havacılık Test ve Sertifikasyon Merkezi Projesi
- MİHENK-Milli Havacılık Endüstrisi Komitesi Projesi
- Açık Kaynak Kod Tasarım ve Analiz Yazılımları Projesi
- Uluslararası Rekabeti Gelifltirme Projesi Ur-Ge 1
- Uluslararası Rekabeti Gelifltirme Projesi Ur-Ge 2
- Mini MBA
- Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme ve Destekleme Projesi (EYDEP) Kuzey Marmara Uygulaması

Türkiye'nin 5G ve ötesi için iletişim gücü

MOBİL İLETİŞİM ALTYAPILARINDA;
TÜRKİYE'DE HER GEÇEN GÜN YAYGINLIĞI ARTAN İLK YERLİ VE MİLLİ BAZ ISTASYONU
"ULAK 4.5G eNodeB"

İLK YERLİ VE MİLLİ YAZILIM TANIMLI GENİŞ ALAN AĞ (SD-WAN)
5G HAZIR **"MAYA"**

UÇTAN UCA PROGRAMLANABİLİR
"SİBER GÜVENLİK VE VERİ MERKEZİ ÇÖZÜMLERİ"

GÜÇLÜ EKOSİSTEMİ İLE BİRLİKTE GELİŞTİRDİĞİ 5G'YE YÖNELİK UÇTAN UCA İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ
"ULAK 5G NR gNodeB"
"ULAK ÇINAR 5G ÇEKİRDEK ŞEBEKE"

ULAK 5G
HABERLEŞME A.Ş.

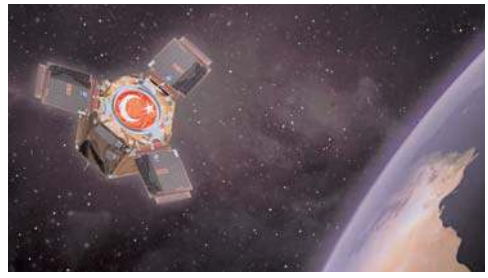
ulakhaberlesme /ulakhaberlesme /ulakhaberlesme www.ulakhaberlesme.com.tr

Türkiye'nin artık teknoloji satın alan bir ülkeden teknoloji üreten bir ülkeye dönüştüğüne dikkat çeken İlhami Keleş, "Bu dönüşümü yurt dışına teknoloji satar düzeye ulaştırmalıyız. Bu yıl ağırlık verdiğimiz yurtdışı çalışmalarımız dolayısıyla farklı ülkelerde katıldığımız fuarlarda yoğun ilgi ile karşılaştık. Dikkatimizi yurtdışı pazarlara yoğunlaştırıyoruz" diye konuştu.

Uluslararası işbirliklerinin yolu açılıyor

SAHA İstanbul'un 2019 hedefleri doğrultusunda planlı bir şekilde yurtdışı tanıtım çalışmalarına ağırlık verdiklerini ifade eden İlhami Keleş, 2019 yılında yurtdışındaki platform üreticisi firmaların çözüm ortakları olma gayretleri ile pazarı genişletmeye çalıştıklarını belirtti.

10-13 Eylül 2019 tarihleri arasında Londra'da düzenlenecek Uluslararası Savunma Teknolojileri Fuarı, DSEI London 2019'a katılmaya hazırlanan SAHA İstanbul, son olarak katıldığı dünyanın en büyük havacılık ve uzay fuarlarından Paris Air Show'da önemli işbirlikleri için adımlar attı. Fuar sırasında SAHA İstanbul, üyelerinin yeteneklerini, üretim kabiliyetlerini, savunma ve havacılık sanayine sundukları yenilikleri dünyanın farklı ülkelerinden gelen ana yüklenici ve alt sistem üretici firmaların yetkilerine anlattı. SAHA İstanbul üyelerinin tanıtımlarının ve iletişim bilgilerinin yer aldığı kataloglar uluslararası bu platformda ziyaretçilere dağıtıldı.



SAHA İstanbul, Paris Air Show'da üyelerine önemli bir fırsat daha sundu. Katılımcı olmayan ancak Paris Air Show'da yurtdışındaki firmalarla görüşme yapmak isteyen SAHA İstanbul üyeleri, SAHA İstanbul standında görüşmelerini gerçekleştirebildi. Kümelenme çatısı altında yer alan firmaların Türk savunma ve havacılık sanayinin yerlileşmesine katkı sağlamasının yanı sıra birer ihracatçı firma olmasını da hedefleyen SAHA İstanbul, Paris Air Show'da üyelerinin uluslararası networkler kurmalarına destek verdi.

Paris Air Show sırasında, 391 üyesiyle Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi olan SAHA İstanbul yöneticileri, Avrupa'nın en büyük kümelenmesi Aerospace Valley yöneticileriyle önemli görüşmeler gerçekleştirdi. Avrupa'nın iki büyük sanayi kümesinin bir araya geldiği bu görüşme, her iki küme üyeleri için faydalı olabilecek uluslararası işbirliklerinin, kurulacak networklerin ilk adımı oldu. 2005 yılında kurulan Aerospace Valley'in havacılık, uzay ve gömülü sistemler alanlarında faaliyet gösteren şirketlerin ve bu alanda araştırmalar yapan akademilerin dahil olduğu 869 üyesi bulunuyor.

Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi olan SAHA İstanbul aynı zamanda Avrupa Kümeler Birliği'ne üye en büyük 2. kümelenmesi. SAHA İstanbul Yönetimi, Paris Air Show'da, Avrupa Kümeler Birliği resepsiyonuna katılarak, işbirliği için imza attı. SAHA İstanbul yöneticileri ayrıca TUSAŞ tarafından üretilen ve dünyaya ilk kez Paris Air Show'da gösterilen Milli Muharip Uçağı'nın açılış törenine de katıldı.

İlhami Keleş, SAHA İstanbul'un yurtdışındaki diğer tanıtım çalışmalarını da paylaştı: "Malezya, Singapur, Endonezya gibi Güney Doğu Asya ülkeleri, D-8 ülkeleri, Fransa, Almanya, Afrika ve ABD bizim hedef bölgelerimiz. Özellikle D-8 ülkeleri ile sertifikasyon konusunda müşterek yapmaya çalıştığımız projelerimiz var. Airbus üretiminin yapıldığı Fransa Toulouse ve Boeing üretiminin yapıldığı ABD'deki Seattle bizim için önemli endüstri merkezleri. Savunma ve havacılık sanayisine bir şeyler üreten firmalar da ana yüklenici firmaların olduğu bu şehirlerin etrafında kümelenmiş durumda. Bir nevi coğrafi kümelenme... Biz de SAHA olarak bu bölgelerle ilgileniyoruz, çeşitli işbirlikleri geliştirdik ve yenileri için görüşmeler yapıyoruz."

Belirlenen hedef bölgeler çerçevesinde SAHA İstanbul 2019 yılında, Türk-Amerikan firmaları arasında ikili görüşmeler organize etti. Amerikan Büyükelçiliği bünyesinde Amerikan Ticaret Müsteşarlığı, Türk Amerikan Konseyi ve SAHA İstanbul Savunma Havacılık ve Uzay Kümelenmesi işbirliği ile gerçekleştirilen ikili iş görüşmelerinde, savunma sanayisinde hizmet veren Amerikalı ve Türk firmalarının temsilcileri buluştu. 18 SAHA İstanbul üyesi firma ile aralarında Lockheed Martin, Boeing gibi savunma sanayisinin dev firmaları için üretim yapan 12 Amerikalı firmanın temsilcileriyle bir araya geldiği organizasyonda 400'ün üzerinde ikili iş görüşmesi gerçekleştirildi.

Avrupa'nın hedef alındığı tanıtım çalışmaları kapsamında SAHA İstanbul ayrıca Fransa'nın başkenti Paris'te gerçekleştirilen, dünyanın en büyük kompozit fuarı JEC WORLD 2019'a katıldı. SAHA İstanbul, kompozit sektörünün en büyük uluslararası buluşması olarak anılan JEC WORLD 2019'da Airbus, Magna, Daimler ve Huntsman gibi dünya devi firmalarla aynı platformda yer aldı, üyelerini ve Türkiye'yi uluslararası bir platformda başarıyla tanıttı. SAHA İstanbul üyesi kompozit firmalarının dünya pazarlarında payını arttırmaya yönelik çalışmalar yapıldı, networkler kuruldu."

Savunma sanayisinde Samsun'dan dünyaya açılan marka;

CANİK

Utku Aral

Savunma sanayisinin parlayan yıldızı Samsun Yurt Savunma (SYS), Canik markası ile global marka olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. SYS Genel Müdürü Utku Aral, konusunda dünyanın ilk 8 firmasından biri olan SYS'nin Canik markasıyla elde ettiği başarılarıyla aynı zamanda Türkiye'nin başarı hikayesine dönüştüğünü söylüyor.

Samsun Yurt Savunma (SYS), 1998'de Doğu Karadeniz Silah Projesi kapsamında projenin Samsun ayağı olarak faaliyetlerine başladı. Türkiye'nin ilk 20 savunma şirketinden ve Doğu Karadeniz Bölgesi'ndeki 2 Ar-Ge Merkezi'nden biri olan SYS, başlıca Canik markası altında silah sistemleri alanında üretimler yapıyor. Aynı zamanda Roketsan'ın roket ve füze sistemleri alanında en büyük tedarikçilerinden biri olan SYS, bugün 485 kişilik kadrosuyla savunma sanayi kapsamında üretimlerini toplam 35.000 m^2 kapalı alana haiz iki fabrikasında icra ediyor.

Yıllık tabanca üretiminin yüzde 75'ini ihraç eden ve Türkiye'nin alanında ihracatının yüzde 70'ini tek başına gerçekleştiren SYS; 2017'de ve 2019'da ABD'de Yılın Tabancası ödülü aldı. Savunma Sanayi Başkanlığı'nca da TAI ve TEI'nin ardından 2018 Yılı Türkiye'nin En Başarılı üçüncü firması seçildi.

"SAHA İstanbul bizlere yeni kapılar açıyor": Utku Aral, şunları dile getiriyor: "Canik markamızın başarısının sadece firmamızın başarısı olmaktan çıktığına, Türkiye'nin bir başarı hikayesine dönüştüğüne inanıyoruz. Yapacağımız yatırımlar, geliştireceğimiz yenilikçi ürünlerle dünyadaki konumumuzu daha da yukarı seviyelere çıkartacağız. Markamız Türkiye'de var olmuş ve global olma yolunda emin adımlarla ilerlemektedir. SAHA platformunda yer alan diğer prestijli firmalarla boy göstermek, iş potansiyelinin yanı sıra yerel ve global networkümüze katkıda bulunmaktadır. SAHA kümelenmesi çözüm ortaklığı açısından da bizlere yeni kapılar açmaktadır."

Utku Aral, SYS'nin yakaladığı başarıların sadece tabanca özelinde olmadığını vurguluyor: "İlk olarak Samsun'da yaptığımız ürünlerle ülkemizin konusunda lideriyiz. İkinci olarak da Türkiye merkezli, dünyada konusunda ilk 8 firma arasındayız. Bugün başarılarımız sadece Türkiye ve ABD'den ibaret değildir. Örneğin; bugün Avrupa Birliği'nin her ülkesinde, Güney Amerika kıtasının neredeyse tamamında, Afrika ve Asya'da ürünlerimiz kullanıcılarının beğenisine sunuluyor. 2018-2019'da Fransa'da CanikTour adı altında tüm Fransa'yı kapsayan bir atış turnuvası düzenleniyor (www.caniktour.com).Tüm dünyanın yakından takip ettiği Danimarka, Filipinler, Tayland ve Brezilya gibi ihalelerde kazanan veya son aşamaya kalan firma konumunda olmak, bugün Smith Wesson, Ruger gibi ABD menşeili firmalar için bile sağlanması mümkün olamamış başarılardır."

SYS'nin 2018'de cirosunun yüzde 40 büyüyerek 185 milyon TL rakamına ulaştığını kaydeden Utku Aral, yaptıkları üretimin yüzde 75'ini başta ABD olmak üzere ihraç ettiklerini aktarıyor. SSB ile Ocak 2018'de imzaladıkları Milli Tabanca Projesi ve 12.7mm Makineli Tüfek Geliştirme Projesi; Cumhurbaşkanlığı, Jandarma Özel Harekât Komutanlığı, Adalet Bakanlığı, Millî İstihbarat Teşkilatı, Hava Kuvvetleri Komutanlığı gibi birçok teşkilata yaptıkları tabanca teslimatları, Filipin Polis Teşkilatı ve Kenya Cezaevi İnfaz Kurumu ile imzaladıkları kontratlardan söz eden Utku Aral, 2019'da ABD, Brezilya ve Tayland'da ihalelere katıldıklarını ve sonuçları heyecanla beklediklerini anlatıyor.

Teknopark İstanbul'da yeni Ar-Ge Merkezi: Utku Aral, 2019'da da yüksek büyüme hedeflediklerini açıklıyor: "Bu yıl toplam 240.000 tabanca üretimi planladık, minimum yüzde 70'ini ihraç edeceğiz. 2019'da Milli Tabanca Projesi kapsamında kolluk kuvvetlerimize 50.000 adet tabanca teslim etmeyi planladık. 2019'da Malezya, Filipinler, Tayland, Singapur gibi önemli Asya ülkelerine açılımı hedefledik ve önemli bir mesafe kat ettik. 12.7mm Makineli Tüfek Geliştirme Projesi kapsamında, 2019 sonuna kadar bu alanda toplam 50 milyon TL'lik yatırımı tamamlamayı planladık. 245 dönüm arazide yapmayı hedeflediğimiz yeni Tesis ve Ar-Ge Merkezi yatırımımız için tüm çalışmaları ve başvurularımızı 2018'de tamamlamıştık, yakın zamanda Sanayi Bakanlığımızca onaylanacak projemizle yatırım süreci başlayacak. Ayrıca iştirakçisi olduğumuz Unidef Firmamız da 2018'de birçok başarının altına imza atarak bizi gururlandırmıştır. Bu başarının verdiği heyecanla Teknopark İstanbul'da bir Ar-Ge Merkezi kurma projemiz onaylandı ve arazi tahsisi yapıldı, bu yatırıma da başlanacak."

İŞBİR Elektrik yerli ve milli üretimle sektörün lideri

Türkiye'nin ilk jeneratör fabrikası olan İŞBİR Elektrik Sanayi A.Ş., 1977 yılında yurtdışında çalışan Türk işçilerin ortaklığı ile kuruldu. Adını 'İşçi Birliği'nden esinlenerek alan ve 1988 yılından itibaren de Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'na (TSKGV) bağlı olarak faaliyetlerine devam eden İŞBİR Elektrik, geçmişten gelen tecrübesini günümüz teknolojisiyle birleştirerek ülkemizin başta 'Dizel Elektrojen Grupları' olmak üzere, 'Askeri ve Sivil Maksatlı Mobil Dual Setleri', askeri ve özel maksatlı gemilerle, sahil güvenlik botlarında ve römorkörlerde kullanılan 'Gemi Tipi Dizel Jeneratör Setleri', 'Senkron Dizel Jeneratör Setleri'ni üreten tek ve en büyük kuruluş olarak faaliyetlerini yürütüyor.

Burhan Özgür

İŞBİR Elektrik Genel Müdürü Burhan Özgür, "Bugün geldiği noktada İŞBİR, Türk savunma ve havacılık sanayisinde yürütülen çok sayıda projede önemli roller üstlenmektedir" diyor.

Özgür, İŞBİR Elektrik'in sektördeki iddialı ürünleri hakkında şu bilgileri veriyor: "İŞBİR bir ilki başarmış Türkiye'nin ilk 'Sessiz Taktik Jeneratörü'nü üretmiştir. İŞBİR, önemli bir ihtiyacı karşılayarak; 5-10-20-30 kW güçlerindeki taktik sessiz jeneratörleri üreterek patentini almanın gururunu yaşamaktadır. Savunma sanayisi projeleri kapsamında; 5 kW Tekli, 2x5 kW Dual,10 kW Tekli, 2x10 kW Dual, 20 kW Tekli, 2x20 kW Dual, 30 kW Tekli ve 2x30 kW Dual Taktik Sessiz Jeneratörlerin üretimi devam etmektedir. Şu anda, 50 kVA gücü üzerinde çalışmalar devam etmektedir. İleriki dönemde ise 500 kVA'lara kadar çıkan jeneratörler üretilmesi planlanmaktadır."

Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'na teslim edilen MİLGEM jeneratörleri; projenin 3. gemisi BURGAZADA ve 4. gemisi KINALIADA ile devam ederek bu gemilerin jeneratörleri de İŞBİR tarafından üretiliyor. Özgür, Test ve Ölçüm Gemisi'nde (TVEG) kullanılacak 4x750 kVA gücündeki jeneratörlerin üretim faaliyetlerinin tamamlanarak sevk edildiğini kaydediyor: "Türkmenistan'a verilecek olan 1 adet MİLGEM benzeri KORVET ile Katar'a satışı gerçekleşen 2 adet Eğitim Gemisi'nin sözleşmeleri Dearsan ve ADİK Tersaneleri ile imzalanmıştır. Ayrıca Türk Silahlı Kuvvetleri'nin silah sistemlerinin güç ihtiyacını karşılayacak şekilde uluslararası askeri standartlara uygun, 400 Hz frekans ve 110 V gerilim ile 13 kVA güç üretebilen frekans konvertörü üretilmiş ve kabulleri tamamlanmıştır."

İŞBİR Elektrik, ağırlıklı olarak Kazakistan, Azerbaycan, Türkmenistan, Suudi Arabistan, Cezayir, Irak ve Katar'dan yüzde 10 ihracat geliri elde ediyor. Önümüzdeki 3 yılda 2 katını hedeflediklerini açıklayan Özgür, yeni hedef pazarlarının Afrika'nın önemli bazı ülkeleri ve diğer Türk Cumhuriyetleri olduğunu vurguluyor. İhracat vizyonlarını ise şöyle anlatıyor: "Yenilikçi ve katmadeğeri yüksek ürünlerle ülkemizde 2020'ye kadar pazar payını yüzde 6'nın üzerine çıkarıp, sektörde yer alan ilk 4 firma arasında olmak. Aynı dönemde toplam cirosu içerisindeki ihracatın payını asgari yüzde 15'e yükseltmek."

2000 kVA güce kadar müşteri isteklerine uygun her tip ve modelde dizel elektrojen grubunu alternatörü ile birlikte üreten İŞBİR, enerji ihtiyacına tek ve kesin çözüm sunuyor. Burhan Özgür, jeneratörlerin Türk mühendisinin tasarımı ve Türk işçisinin el emeğinin ürünü olduğunun altını çiziyor: "İŞBİR Elektrik Ar-Ge Merkezi, 9 Mayıs 2017'de, Türkiye'nin, 462. Ar-Ge merkezi olarak Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından tescil edilmiştir. İŞBİR'in Ar-Ge hedefleri arasında yer alan, alternatör çeşitliliğinin arttırılması konusundaki çalışmalar da tamamlanmış ve alternatör ürün ailesi genişletilerek hedefe ulaşılmıştır."

Özellikle savunma sanayisine doğrudan katkı sağlayabilecek yeni nesil hibrit sistemlerde kullanılabilen jeneratörlerin ve alternatörlerin tasarımı ve tek bir kaynaktan çoklu enerji çalışma prensibi kapsamındaki kojenerasyon sistemleri üzerinde de çalışmalar devam ediyor. Özgür, "Jeneratörü oluşturan motor, alternatör ve pano ana bileşenlerinin dışında; şase, kabin, susturucu, egzoz gibi bileşenler de var. Bunların tümü değerlendirildiğinde, yerli katkı payı en yüksek jeneratörü üreten şirket, İŞBİR'dir" diye konuşuyor.

İŞBİR'in esas hedefi ise ülke ekonomisine doğrudan katkı sağlamak ve bu doğrultuda, katmadeğeri en yüksek ürün olan, yüzde 100 yerli jeneratörü üretmek. İŞBİR, bunu başarabilmek için jeneratörlerinde, yerli motor kullanımına yönelik çalışmalar başlattı. İŞBİR sadece jeneratör ve alternatör üretimi ile yetinmiyor, Ar-Ge çalışmaları bünyesinde, 'Enerji Etkinliği, Enerji Depolama ve Rüzgar Enerjisi' ile ilgili çalışmalara devam ediyor.

Kurban Bayramınızı
en içten dileklerimle kutlar,
tüm yönetim kurulumuz adına
size ve çalışma ekibinize esenlikler dilerim.

Hasan Basri KAYAKIRAN
ENOSAD Yönetim Kurulu Başkanı

İSO "Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2018" Araştırması'nın sonuçları açıklandı

Ar-Ge, katmadeğer ve yüksek teknoloji şart

Erdal Bahçıvan

İSO Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2018 araştırmasında üretimden satış büyüklüğüne göre en büyük kuruluş 413.7 milyon TL ile Bilkont Dış Ticaret ve Tekstil, ikinci 412.4 milyon TL ile ORMA Orman Mahsulleri, üçüncü ise 411.6 milyon TL'lik üretimden satışları ile Erişler Yem oldu. İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, uzun vadeli borçların azaldığını, kısa vadeli borçların arttığını, KOBİ'lerin borçlanma kabiliyetinin azaldığını söyledi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO), sanayi kuruluşlarının 2018 yılı verileri üzerinden yaptığı "İSO Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2018" araştırmasının sonuçlarını açıkladı. İSO İkinci 500 şirketleri, 2017'de de 2018'de de üretimden net satışlarda yüksek bir performans sergiledi. Türkiye'nin KOBİ ölçeğindeki şirketlerinin röntgenini çeken İSO İkinci 500, 2018 yılında üretimden net satışlarını yüzde 27.8 gibi oldukça güçlü bir artışla 107.6 milyar TL'den 137.5 milyar TL'ye yükseltti.

İSO İkinci 500'ün bu yılki sıralamasına göre; 2018 yılında üretimden net satışlara göre ilk sırayı 413.7 milyon TL ile Bilkont Dış Ticaret ve Tekstil, ikinciliği, 412.4 milyon TL ile ORMA Orman Mahsulleri, üçüncülüğü 411.6 milyon TL ile Erişler Yem aldı. Bilkont Dış Ticaret ve Tekstil, 2017'de İSO İkinci 500'de 63. iken, 2018'de ilk sıraya yükseldi, ORMA Orman Mahsulleri, 2017'de 13. sıradaydı, Erişler Yem ise 2017'de 43. sıradaydı.

İSO İkinci 500 şirketleri küresel ekonomideki yavaşlamayı daha fazla hissediyor: İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, İSO 500'ün ardından açıkladıkları İSO İkinci 500'de yer alan şirketlerin, büyük ölçüde KOBİ niteliğindeki kuruluşların performansını ortaya koyan bir araştırma olduğunu belirterek, "Dolayısıyla ekonomik araştırmalar için bütünsel olarak saygın ve nitelikli bir kaynak olmasının yanında, bizim açımızdan bu yönüyle de çok değerlidir. Çünkü İSO İkinci 500 sayesinde ülkemizin KOBİ niteliğindeki kuruluşlarının performansını her yıl düzenli bir şekilde gözlemleyebiliyoruz" dedi.

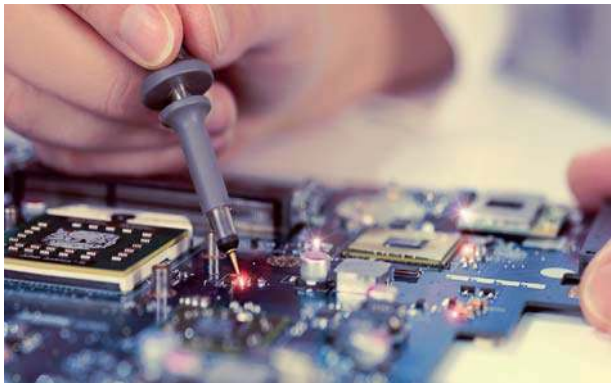
Üretimden satışlar yüzde 27.8 arttı, yüzde 6'nın üzerinde reel büyüme yakalandı: Erdal Bahçıvan, 2017'deki yüzde 7.4'lük güçlü büyümenin ardından gelen 2018'in gerek küresel ekonomideki daralma ve gerekse iç tüketimdeki durgunluğun da etkisiyle ekonomimiz açısından zor bir yıl olduğunu söyledi: "İşte o zor koşullarda bile İSO İkinci 500'ü oluşturan sanayicilerimizin üretimden satışlarını yüzde 27.8 gibi ciddi bir oranda artırmaları ve yüzde 6'nın üzerinde bir reel büyüme yakalamaları her türlü takdiri hak etmektedir."

Kısa vadeli borçlar arttı, KOBİ'lerin borçlanma kabiliyeti azaldı: İSO 500 ile İkinci 500 arasındaki en önemli fark borçlanmada. İSO İkinci 500 şirketlerinin uzun vadeli borçları azaldı, kısa vadeli borçları arttı. İSO İkinci 500'ün sonuçlarının İSO 500'e paralel sonuçlara sahip olduğunu vurgulayan Bahçıvan, en önemli farkın ise borçlanmada görüldüğüne değindi: "2018 yılı sonuçları, İSO İkinci 500 şirketlerinin uzun vadeli borçlarının azaldığını, kısa vadeli borçlarının ise arttığını gösteriyor. Bunun iki nedeni var; birincisi borçlanma kaynaklarının ön-

ceki yıllara göre ciddi bir şekilde kısılması ve daralmasıdır. İkincisi ise KOBİ ölçeğindeki şirketlerimizin borçlanma kabiliyetinin azalmasıdır.

Dolayısıyla çalışmamızın 2018 yılı sonuçlarında, dünya ticaretinde şiddetlenen korumacılık rüzgarlarının yanı sıra Türkiye ekonomisinin geçtiği kritik dönemecin de dolaylı ve dolaysız yansımalarını açık bir şekilde izleyebiliyoruz. Örneğin şirketlerimiz üretimden satışlarında yüzde 6.2'lik bir reel artış sağlasa da ihracatın bu büyümedeki katkısının sınırlı kaldığını görüyoruz. Bu da İSO İkinci 500 şirketlerimiz arasında küresel ekonomideki yavaşlamanın daha fazla hissedildiğini gösteriyor."

Kur ve faizler karlılığı sınırladı: Erdal Bahçıvan, İSO İkinci 500 çalışmasının ortaya çıkardığı en önemli ve olumlu sonuçlardan birinin de sanayicilerin ana faaliyet alanlarına yoğunlaşmayı sürdürerek özellikle faaliyet karlılığında güçlü iyileşmeler sağlamaları olduğunu kaydetti: "Satış ve faaliyet giderlerini yönetmede daha başarılı olan firmalarımızın, 2018'de net satışlara oranla faaliyet karını 1.8 puan artışla yüzde 12.1'e yükseltmiş olmaları bunu göstermektedir. Fakat ne yazık ki bu noktada artan kur ve faizlerin etkisiyle İSO İkinci 500 şirketlerimiz için de finansman giderlerinin şiştiğini ve bunun karlılığı önemli ölçüde sınırladığını görüyoruz. İSO İkinci 500 2017'de faaliyet karının yüzde 42.8'ini finansman giderlerine harcarken bu oran 2018'de yüzde 52.6'ya yükselmiştir."



Ar-Ge yapan kuruluş sayısı 218'e yükselse de yeterli değil: Erdal Bahçıvan, "İSO İkinci 500'ün teknoloji ve Ar-Ge tarafındaki göstergeleri ise bazı iyi gelişmelere rağmen maalesef tatmin edici değildir. Ar-Ge harcaması yapan kuruluş sayımızın 188'den 218'e doğru güçlü bir sıçrama yapmasını sevindirici bulsak da bu güçlü artışın Ar-Ge harcamaları büyüklüğüne yansımadığını görüyoruz. Kuşkusuz firmalarımızın mali açıdan zorlandıkları bir dönemde bu durum bir ölçüde doğal karşılanabilir. Yine de teknolojik dönüşüm ve inovasyonun KOBİ'ler açısından ertelenemez bir hedef olduğunu da her zaman dikkate almamız gerekiyor" açıklamasını yapıyor.

TÜRKİYE'NİN İKİNCİ 500 BÜYÜK SANAYİ KURULUŞU: 2018 YILININ 10 BÜYÜK SANAYİ KURULUŞU

2017 Sıra no	2018 Sıra no	Kuruluş	Üretimden Satışlar (Net) (TL)
63	1	Bilkont Dış Ticaret ve Tekstil	413.697.419
13	2	ORMA Orman Ürünleri	412.376.158
43	3	Erişler Yem	411.552.018
101	4	Balorman Orman Ürünleri	410.367.083
-	5	Felda Iffco Gıda	409,383,535
-	6	Öztiryakiler Madeni Eşya	409,091,663
-	7	Oğuz Tekstil	404,915,710
-	8	Tufan Endüstri Demir Çelik	404,592,636
12	9	Pilyem Gıda	403,834,022
+	10	Oyka Kağıt Ambalaj	403,264,246

Erdal Bahçıvan, şunları dile getirdi: "2018 yılı Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasını bir bütün olarak değerlendirdiğimizde; sonuçlar, sanayicimizin en zor faaliyet koşullarında dahi ülkemize karşı olan sorumluluklarını fedakarca yerine getirdiklerini ortaya koymaktadır. Yaşanan tüm zorluklara rağmen yatırımlarıyla iş ve aş üreterek Türkiye'nin ve Türkiye ekonomisinin yanında olduğunu gösteren sanayicilerimize bu kıymetli çabaları ve değerli bilgilerini bizimle paylaştıkları için buradan bir kez daha teşekkür ediyoruz."

İSO İkinci 500 ve temel göstergeler

2018 yılı Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasının bazı temel göstergeleri özetle şöyle:

Listeye 97 yeni kuruluş girdi: 2017 yılında, 309.4 milyon TL ile 145.2 milyon TL arasında üretimden net satış yapan şirketlerin girebildiği İSO İkinci 500'ün 2018 sıralamasında bu bant 413.7 milyon TL ile 177.8 milyon TL arasında oluştu. Bu yıl sıralamaya 97 yeni kuruluş girdi. Bunlardan 62'si geçen yılki İSO 1000 Büyük Sanayi Kuruluşu sıralamasının dışından sıralamaya giren şirketlerden oluştu. Geriye kalan 35'i, 2017'de İSO 500 sıralamasında yer alırken bu yıl İSO İkinci 500 sıralamasına geriledi.

393 şirket kar, 107 şirket zarar etti: 2017'de ise 434 kuruluş kar, zarar eden kuruluş 66 olmuştu.

İhracat performansı düştü, ihracatçı şirket sayısı arttı: İSO 500'de olduğu gibi İSO İkinci 500'de de yer almak için ihracat yapmak önemli bir kriter. İSO İkinci 500'ün ihracat performansı 2018'de önemli ölçüde ivme kaybetti. 2017'de yüzde 16.9 olan ihracat artışı 2018'de sadece yüzde 0.7, böylece toplam ihracat büyüklüğü 9 milyar dolara yaklaştı. İhracattaki bu ivme kaybına rağmen İSO İkinci 500'ün toplam ihracatının iki yıl üst üste artış gösterdiğini de vurgulamak gerek. Ancak İSO İkinci 500'deki sevindirici gelişmelerden biri; ihracat yapan firma sayısındaki artış eğilimi. Çalışmanın yapıldığı ilk yıl olan 1997'de ihracat yapan firma sayısı 407 iken 2018'e gelindiğinde bu sayı 451'e yükseldi.

İSO İkinci 500 şirketlerinin teknoloji yoğunluklarına göre yaratılan katmadeğer dağılımına bakıldığında; 2018'de yaratılan katmadeğer itibarıyla en yüksek payı 1.1 puan yükselerek yüzde 47.3 ile düşük teknoloji yoğunluklu sanayiler aldı. Orta-düşük teknoloji yoğunluklu sanayilerin payı ise 2018'de 1.8 puan arttı ve yüzde 29 oldu. Orta-yüksek teknoloji yoğunluklu sanayiler grubunun payı 2017'de yüzde 23.4 iken 2018'de yüzde 21.6'ya indi. Yüksek teknoloji yoğunluklu sanayiler grubunun payı ise 2017'de yüzde 3.1 iken 2018'de ise yüzde 2.1'e geriledi. Böylece orta-yüksek ve yüksek teknoloji yoğunluklu sanayilerin toplulaştırılmış payı ise 2018'de 2.8 puan düşüşle yüzde 23.7'ye geriledi.

Ar-Ge yapan şirket sayısında istikrarlı artış devam ediyor: İSO İkinci 500'ün bu yıl dikkat çeken ve gelecek adına; katmadeğeri yüksek, nitelikli ve teknoloji odaklı üretim adına umut veren sonuçlarından biri Ar-Ge yapan şirket sayısındaki istikrarlı artışın devam etmesi. Öyle ki; Ar-Ge yapıyor olmak, neredeyse ilk 1000 şirket arasına girmenin önemli kriterlerinden biri haline geldi. İSO İkinci 500 şirketleri içinde Ar-Ge yapanların sayısı bir önceki yıla göre 30 şirket artarak 188'den 218'e yükseldi. Bu sayı 2012 yılında 151'di. İSO 500'deki Ar-Ge yapan şirketlerin sayısı da 2018 yılında kayıtlara 276 şirket olarak geçmişti.

Rekabette, Ar-Ge, yüksek katmadeğer ve yüksek teknoloji şart: Bu sonuçlar, Türkiye'de sanayinin yüksek katmadeğerli ve yüksek teknoloji yoğunluklu sektörlere dönüşüm ihtiyacının sürmekte olduğunu ortaya koyuyor. Sanayi kesiminin rekabetçiliği için Ar-Ge hayati bir önem taşıyor. İSO İkinci 500 içinden daha çok sayıda firmanın 2018 yılındaki zorlu koşullara rağmen Ar-Ge faaliyetlerine yönelmesi önemli bir sonuç olarak öne çıkıyor. 2018'de İSO İkinci 500'ün Ar-Ge harcamaları anket verileri ile 498.6 milyon TL'ye yükselmiş görünüyor. Bu rakam 2017 yılında anket verileri ile ölçülen 488.5 milyon TL tutarındaki Ar-Ge harcamalarına göre sadece yüzde 2.1 artış anlamı taşıyor. Buna bağlı olarak 2018'de anket verileri ile toplanan Ar-Ge harcamalarının üretimden satışlara oranı 2017'de yüzde 0.45 iken 2018'de yüzde 0.36'ya geriledi.

Esas faaliyetlerden kazanılanlar, finansman gideri olarak kaybediliyor: Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasının 2018 yılı sonuçlarına bakıldığında; birçok göstergede İSO 500 ile benzerlikler dikkat çekiyor. Özellikle finansal göstergelerde bu benzerlik belirginleşiyor. İSO İkinci 500 şirketleri de tıpkı İSO 500 şirketleri gibi esas faaliyetlerinden kazandıklarını, finansman gideri olarak kaybediyorlar.

İSO İkinci 500'ün görece olumlu mali göstergelerine örnek olarak; borç/özkaynak dağılımında, önceki yıla göre daha dengeli bir görüntünün ortaya çıkması gösterilebilir. 2017 yılında yüzde 66.2 borç, yüzde 33.8 özkaynak olarak gerçekleşen borç/özkaynak ilişkisinde borçların payı 2018'de 62.4'e gerilerken özkaynakların payı yüzde 37.6'ya çıktı.

Reel büyüme: İSO İkinci 500'ün yıllara göre üretimden satışlar performansına bakıldığında, 2012-2016 döneminde görülen zayıf büyümenin, 2017 yılında yerini reel büyümeye bıraktığı görülüyor. Üretimden satışlarda 2018 yılında da reel büyüme eğilimi devam etmekle birlikte, artış oranı bir önceki yılın altında kaldı. 2017 yılında yüzde 17 olan üretimden satışlardaki reel büyüme, 2018 yılında yüzde 6.2'ye geriledi.

FAVÖK'te yeniden sıçrama: İSO İkinci 500'ün faiz, amortisman ve vergi öncesi karında (FAVÖK) 2017 yılının ardından, 2018 yılında da sıçrama yaşandı. 2017 yılında 16.6 milyar TL olan FAVÖK, 2018 yılında yüzde 39.8 oranında artarak 23.2 milyar TL'ye yükseldi. Faiz, amortisman ve vergi öncesi kardaki reel artış, yüzde 16.2 ile yüksek gerçekleşti. Vergi öncesi kar ve zarar toplamı ise 2017 yılında 7.4 milyar TL iken, 2018 yılında yüzde 21.5 oranında artarak 9 milyar TL'ye yaklaştı. Aynı yılda vergi öncesi kar ve zarar toplamındaki reel artış yüzde 1 oldu.

Faaliyet karı 19 milyar TL: 2018'de İSO İkinci 500'ün faaliyet karı oranı yüzde 12.1 olarak gerçekleşti ve faaliyet karlılığında 1.8 puan iyileşme yaşandı. Toplam faaliyet karı büyüklüğü ise yüzde 51.7 gibi yüksek bir oranda artarak, 2017 yılında 12.5 milyar TL iken 2018 yılında 19 milyar TL'ye yükseldi.

KDV alacakları 1.7 milyar TL: Sanayicilerin son yıllarda makul bir çözüm bulunmasını istedikleri konuların başında gelen KDV alacakları, İSO İkinci 500 şirketleri için de ciddi bir sorun olmayı sürdürüyor. 2018 yılında İSO 500'ün devreden KDV'si bir önceki yıla göre yüzde 35.6 oranında artarak 9.7 milyar TL'ye yükselmişti. Bu yük İkinci 500'de de devam etmekle birlikte, artış hızı geçmiş yıllara göre yavaşlamış görünüyor. İSO İkinci 500'ün devreden KDV'si, 2018 yılında yüzde 0.4 gibi sınırlı bir artışla 1.7 milyar TL düzeyinde gerçekleşti.

Haluk Ünaldı
haluk@paradigmam.com

Sektörlerin Küresel İhracat Dinamizmi

Askeri Stratejist Sun Tzu; "Başkasını ve kendini bilirsen, yüz kere savaşsan tehlikeye düşmezsin, başkasını bilmeyip kendini bilirsen bir kazanır bir kaybedersin, ne kendini ne de başkasını bilmezsen, her savaşta tehlikedesin" der ünlü 'Savaş Sanatı' adlı kitabında. Gerçekten de bir savaşta kendini bilmek kadar, hatta belki de ondan da daha önemli olan rakibini veya rakiplerini tanımaktır.

Askerler 'rakip odaklı' bir anlayışa sahiptir. Bu nedenle bütün harp oyunu, plan tatbikatı, senaryo analizi çalışmaları rakibi daha iyi tanımaya, onun muhtemel hareketlerini tahmin etmeye ve buna karşılık tedbirler üretmeye yönelik çalışmalardır. Hepimizde olan yaygın görüş, askeri bilgilerin sır olduğu şeklindedir. Bu yaygın görüşün aksine piyasada satılan 'Jane's defense' serisi dökümanlarda bütün ülkelerin silah, gemi ve uçak envanterini, bütün ayrıntıları ile bulabilirsiniz. Askerler için bilimeyen ise rakip silahlı kuvvetlerin eğitim seviyesi ve ellerindeki harp silah ve araçları ne kadar etkin olarak kullanacaklarıdır.

İş dünyası ise 'ürün odaklıdır'. Küresel rekabetin artması ile beraber iş dünyası da 'pazar odaklı' ve 'rakip odaklı' anlayışa geçmenin önemini kavramış olsa da bizim ihracatçılarımız günümüz itibarı ile kendi ürünlerine odaklanmakta ve kendi sektörlerindeki küresel hareketleri ve dengeleri dikkate almadan üretebildikleri ürünleri 'gözlerine kestirdikleri' pazarlara satmaya çalışmaktadırlar. İşte bu nedenden dolayı da 'İhracat konsantrasyonu' değerimiz ihracatçı ülkeler içinde en düşük değeri almaktadır.

İhracat yapılan pazarların ve rakiplerin analizinin önemi yeteri kadar fark edilmediğinden ülkemizde hazırlanan pazar analizleri de daha çok hedef ülkelerin genel coğrafik bilgileri ile genelde 'son kullanma tarihi geçmiş' verileri tablolar ile sergilemekten ibaret olmaktadır. Bu kapsamda uygun seviyede ve sistematik bir küresel pazar analizi ile rakip analizlerine pek rastlayamıyoruz. Bu nedenle de ihracat yapmaya istekli şirketlerimize yol gösteremiyoruz. Oysa ayrıntılı ve rafine pazar analizlerine ilave olarak, bütün sektörlerde küresel pazarların nasıl ve hangi hızda değiştiğini bilebilmek, kısaca hedef pazar dinamizmini ölçebilmek, ihracatın küresel bir savaş olduğu gerçeğinden hareketle 'düşman' imkan ve kabiliyetlerinin bilinmesi bakımından son derece önemlidir. Örneğin; ihracatının büyüme hızı birkaç yılda hızla düşen pazar lideri bir ülkenin çok daha 'saldırgan' bir ihracat stratejisini benimseyebileceğini görebilmek, aynı ülke şirketleri ile benzer pazarlarda rekabet eden şirketlerimize çok önemli bir bilgi olacaktır. Veya bir hedef pazarda ithalatın hızla daralması sonucunda rekabetin giderek daha fazla artacağını bilmek ihracatçı şirketlerimiz için önemli bir veridir.

Gary Hamel; "Rakipler sektörünüzü altüst ederken sizin sadece operasyon becerinizi arttırmanız, Roma yanarken keman çalmaya benzer" der. Bütün sektörlerde rakiplerimiz 'Roma'yı yakarken', biz hala kalitemizi iyileştirmeye çalıştığımız ürünlerimizi 'gözümüze kestirdiğimiz' pazarlara satmaya çalışıyoruz. Unutulmamalıdır ki, 'rakip odaklı' olma konusunda iş dünyasının askerlerden öğreneceği çok şey vardır ve içinde bulundukları küresel 'çatışma alanı' ile rakiplerini ve rakiplerinin 'silahlarını' iyi tanımayan, araştıramayan iş dünyasının küresel pazarda anlamlı seviyede başarılı olma şansları yoktur.

Gary Hamel; "Rakipler sektörünüzü altüst ederken sizin sadece operasyon becerinizi arttırmanız, Roma yanarken keman çalmaya benzer" der. Bütün sektörlerde rakiplerimiz 'Roma'yı yakarken', biz hala kalitemizi iyileştirmeye çalıştığımız ürünlerimizi 'gözümüze kestirdiğimiz' pazarlara satmaya çalışıyoruz.

Unutulmamalıdır ki, 'rakip odaklı' olma konusunda iş dünyasının askerlerden öğreneceği çok şey vardır ve içinde bulundukları küresel 'çatışma alanı' ile rakiplerini ve rakiplerinin 'silahlarını' iyi tanımayan, araştıramayan iş dünyasının küresel pazarda anlamlı seviyede başarılı olma şansları yoktur.

KOBİ'nin duayen bankası GarantiBBVA:

Kredi büyümesinde hedef; 2020

Türkiye'nin en büyük ikinci özel bankası olan Garanti BBVA, dijitalleşme yatırımlarıyla şubelerdeki operasyonel yükü aldı. Portföy yöneticilerini 'saha ziyaretlerine' yönlendirdi. Garanti BBVA Genel Müdür Yardımcısı Cemal Onaran, "KOBİ'lerde dijital kullanım oranımız yüzde 80, mobilde ise yüzde 60'lara ulaştık. KOBİ portföyümüzün donanımına yatırım yaparak 10 bin olan müşteri ziyaretini 60 bine çıkardık. Ekibimiz hem müşteriye dokunacak hem de doğru bilgi sunacak" dedi.

■ Hazırlayan: Kader KARAÇAY YILMAZ

Cemal Onaran

Ankara'da, 1946'da kurulan Garanti Bankası, 31 Mart 2019 tarihi itibarıyla 423 milyar Türk Lirası'nı aşan konsolide aktif büyüklüğü ile Türkiye'nin en büyük ikinci özel bankası konumunda ve 2010 yılından bu yana ana hissedarı BBVA ile yaratılan sinerjiyle Türkiye ekonomisine değer katıyor. Banka, Haziran 2019 tarihinden itibaren faaliyetlerini "Garanti BBVA" markasıyla sürdürüyor. KOBİ Bankacılığının duayen kurumlarından olan Garanti BBVA, KOBİ'nin ihtiyaçlarına odaklanıp, katmadeğerli hizmet sunarak hem işletmelere hem de Türkiye ekonomisine katkı sağlamaya odaklanıyor. Garanti BBVA, yıllık cirosu 2.5 milyon TL ile 40 milyon TL'ye kadar olan işletmeleri KOBİ olarak tanımlıyor. Tanıma göre 500 bin KOBİ müşteriye geçen yıl kullandırılan kredi büyüklüğü 27 milyar TL'ye ulaştı.

Garanti BBVA Genel Müdür Yardımcısı Cemal Onaran, KOBİ'lerin Türkiye ekonomisinin tam anlamıyla lokomotifi olduğunu hatırlatarak, "Evet ekonomide yavaşlama olabilir ama hiçbir zaman moralleri bozmuyor, pozitif bakıyoruz. Çünkü Türkiye büyüyecekse KOBİ'lerle olacaktır. Ben hem Türkiye için hem KOBİ'ler için tünelin ucunda ışık görüyorum" dedi. 2018 yılı değerlendirmesinde yılı ilk yarı ve ikinci yarı diye ikiye ayırdıklarını kaydeden Onaran, "İlk 6 ay yüzde 14-15 kredi büyümesine imza attık. Ağustos ayındaki türbülanstan sonra faizlerin yükselmesi, kredi taleplerinin azalmasıyla yılı yüzde 2-3 kredi büyümesiyle kapattık. Bu yıl Mayıs-Haziran'da duraksama oldu. Ama faizlerin inmesiyle yılın sonuna doğru talepte canlanma bekliyoruz" diye konuştu.

Cemal Onaran, bu yıl KOBİ kredilerinde yüzde 6 büyüme beklediklerini öngördü. Merkez Bankası'nın faiz indirme kararını 'doğru zaman' olarak nitelendiren Onaran, şu noktalara değindi: "Enflasyon verisiyle paralel faizlerdeki düşme eğilimi belirleyici oluyor. Ne zaman enflasyon yükseliyor, kur ona paralel artıyor. Enflasyonda düzelme var. Geçen sene yüzde 20'ler seviyesindeydi. Şimdi yüzde 15'lere indi. Yılsonunda yüzde 12-13 bandına gelecektir. Enflasyon aşağıya düştüğünde faiz indirimlerinin peşi sıra gelmesi gerekir. Yüksek faiz oranlarının kimseye faydası yok. Bankacılık sektörü de yüksek faizi sevmez. Çünkü hem bizim karlılık tarafına hem de büyümeye ket vurur. Faizlerin aşağıya gelmesi ülkenin menfaatinedir."

Bu yıl ekonomide 'dengelenme' dönemi yaşandığını, dengelenmenin de ekonomide '– ' anlamı taşıma-

dığını savunan Cemal Onaran, yüzde 0.5 bile olsa pozitif yönde bir büyüme olacağını öngördü. Bu yıl bankacılık sektörü dahil özel sektörden büyük bir performans beklemenin de gerçeği yansıtmayacağının altını çizen Onaran, "Bizim için esas olan 2020'dir. Eğer 2020'de büyümede yüzde 2.5'ları yakalarsak o zaman krediler tarafında yüzde 15 büyümeleri görme imkanımız olacaktır" açıklamasını yaptı.

Garanti BBVA, KOBİ'nin tüm segmentlerine dokunuyor, sürdürülebilir kalkınma için kadın, genç, küçük ölçekli veya büyük demeden tüm alanlarda destek sağlıyor. Özellikle Garanti BBVA markasıyla özdeşleşen 'Kadın girişimci ve genç girişimci' dikkat çeken konular. Küçük orta boy işletmeler ile kadın ve genç girişimcilere sadece finansman sağlayarak destek sağlanamayacağını vurgulayan Onaran, yürüttükleri çalışmaları şöyle anlattı: "Türkiye'de işletmelerin bilgilendirme sorunu var. Garanti BBVA olarak şirket kurulmasından, teşviklerden yararlanmasına kadar girişimcileri sahiplendik. Kadın girişimciler ve genç girişimcilere bu nedenle ayrı önem veriyoruz. KAGİDER ve Ekonomist Dergisi ile kadın girişimciler için 13 yıldır özel projeler yürütüyoruz. Yürütülen çalışmalar ile kadınları cesaretlendirdik. 13 yıl önce 100 başvuru alırken şimdi her yıl en az 2000 girişimci başvurusu alıyoruz. Türkiye'nin Kadın Girişimci Yarışması başvuruları ile bugüne kadar 37 bin kadın girişimciye ulaştık. Genç girişimciler için de ortak çalışmalar yürütüyoruz, bugüne kadar Garanti BBVA Partners Girişim Hızlandırma Programı kapsamında 50 genç girişimciye ulaştık. Melek yatırımcı mantığıyla sadece kaynak sağlayan bir yapıda değiliz. Finansal yönetim, pazarlama, mentörlük ve networking alanlarında dahi destek oluruz "

"Dijital bankacılıkta Garanti BBVA lider "

Garanti BBVA'nın dijital bankacılıkta çok önde olduğuna dikkat çeken Onaran, söylemini rakamlarla destekleyerek KOBİ müşterilerinin yüzde 80'inin, mobilde ise yüzde 60'ının dijital kanallarla işlem yürüttüğünü aktardı. Dijitalleşmenin kaçınılmaz bir süreç olduğunu ve firmaların bu alana ciddi hazırlıklar yaptığını anlatan Onaran, konuya ilişkin görüşünü şöyle açıkladı: "Bankacılık farklı bir noktaya gidiyor. Şubeler artık satış ve danışmanlık tarafına yoğunlaşacak, operasyonel işleri ise bankanın sunduğu alt yapı ile müşterilerin kendileri yürütecek. Garanti BBVA olarak Merkezi Müşteri Hizmetleri Danışmanlık hizmeti sistemini kurduk. Şubelerdeki operasyonel işlemlerinin tamamını Garanti BBVA'nın Pendik'teki üssüne taşıdık. Telefonlara yüzde 100 oranında yanıt veriliyor. Bu alandaki yatırımlarımız sürecek. Hesap açma süresini 10 dakikaya indiriyoruz, POS bağlamayı 1 güne düşürdük. Müşterinin hayatını kolaylaştıracak hangi gelişme varsa onu yapıyoruz. KOBİ portföyümüzün donanımına yatırım yaparak 10 bin olan müşteri ziyaretini 60 bine çıkardık. Ekibimiz hem müşteriye dokunacak hem de doğru bilgi sunacak."

Şube ziyaretleri bu yıl tamamlanacak

Cemal Onaran, göreve geldikten sonra ilk olarak tüm şubeleri dolaşmak istedi. İlk yıl 920'yi aşkın şubenin yarısını dolaşan Onaran, bu yıl da kalan yarısını tamamlayacak. "Sahayı hissetmek istiyorum" diyerek bu çalışmaya başlayan Onaran, yüz yüze temasın iki nedenle önemli olduğuna inandığını söyledi: "Şubeye gidince bölgedeki müşterilerimiz ile sohbet edebiliyorum. Bankamızdan memnun mu? Eksikliğimiz var mı? Hem birebir bilgi alıyorum hem de müşterilerin iş kolunda veya ekonomiye ilişkin beklentilerini yerinde gözlemleme şansını yakalıyorum. İkinci olarak da ekibin motivasyonuna katkı sağlamaya çalışıyorum. Örneğin; bu ziyaretlerde Antalya Varsaklar Bölgesi'nin çok geliştiğini gözlemledik. Şube açmaya karar verdik. Yine Bahçeşehir'de şube sayısını 2'ye çıkardık."

KGF kredilerinde sorun yok

Kredi Garanti Fonu'nun (KGF) ekonomiye can suyu sağladığını kaydeden Onaran, Değer 1 ve Değer 2'de 5.5 milyar TL'lik kaynak kullandırdıklarını açıkladı. KGF'yi en fazla kullandıran banka unvanını koruyacaklarını kaydeden Onaran, sözkonusu kredilerin geri dönüşünde 'sıkıntı var' söylemlerine ise katılmadığını dile getirdi: "Bizim veya sektörün hatası yok. Yazılanlar doğru değil. Sorunlu kredi tanımı çok net: 90 gün ödememe durumunda kredi sorunlu oluyor. KGF'de böyle bir şey yok. KGF'de sorunlu kredi oranında 3.4'lerdeyiz. Bankanın sorunlu kredi oranından daha düşük bir oran." Bankanın sorunlu kredilerde şu anda yüzde 5.5-6 seviyelerini gördüklerini dile getiren Onaran, hızlı toparlanma süreci yaşanması nedeniyle sorunlu kredi oranında bir miktar daha artış olabileceğini açıkladı. Onaran, "Bu oranlara da mutlak değer olarak bakmamak lazım. Çünkü sorunlu kredilerde oran yüzde 6-7'ye çıkacak ama mutlak değer sizi rahatsız etmeyecek noktaya gelecek. Gözümüzü korkutacak bir sorun yok. Ayrıca KOBİ kredileri teminatlıdır. Bu dönemin en önemli anahtarı 'sabırdır.'"

17 Temmuz 2019 tarihli Torba Yasa

Ekonomiye Temmuz dokunuşları

Ekonomi alanında düzenlemeler içeren Gelir Vergisi Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun Teklifi, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi. Varlık Barışı yıl sonuna uzatıldı. 'Finansal Yeniden Yapılandırma'ya yeni olanaklar sunuldu.

Ekonomi alanında önemli düzenlemeler içeren Gelir Vergisi Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun Teklifi, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi. Okurlarımıza doğrudan dokunan düzenlemeleri seçerek sunuyoruz.

Varlık Barışı uzatıldı

Kanun, Varlık Barışı süresini yıl sonuna kadar uzatıyor.

- Yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarını, 31 Aralık 2019'a kadar Türkiye'deki banka veya aracı kuruma bildiren gerçek ve tüzel kişiler, bunları serbestçe tasarruf edebilecek.
- Banka ve aracı kurumlar, kendilerine bildirilen varlıklara ilişkin yüzde 1 oranında hesapladıkları vergiyi, vergi dairesine beyan edecek, aynı sürede ödeyecekler. Bu varlıklar, yurt dışında bulunan banka veya finansal kurumlardan kullanılan, kanuni defterlerde kayıtlı olan kredilerin en geç 31 Aralık 2019'a kadar kapatılmasında kullanılabilecek.
- Kanuni defterlerde kayıtlı olan sermaye avanslarının, yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının, teklifin yasalaşmasından önce Türkiye'ye getirilerek karşılanmış olması halinde, bu avansların defter kayıtlarından düşülmesi kaydıyla düzenlemeden yararlanılacak.
- Defter tutan mükellefler, Türkiye'ye getirilen varlıklarını, dönem kazancının tespitinde dikkate almaksızın işletmelerine dahil edebilecekleri gibi aynı varlıkları vergiye tabi kazancın ve kurumlar için dağıtılabilir kazancın tespitinde dikkate almaksızın işletmelerinden çekebilecekler.

• **Kanuni defter kayıtlarında yer almayan varlıklar:** Gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerince sahip olunan ve Türkiye'de bulunan ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazlar için de 31 Aralık 2019'a kadar beyan süresi tanındı. Vergi dairelerine beyan edilecek bu varlıklar, aynı tarihe kadar dönem kazancının tespitinde dikkate alınmaksızın kanuni defterlere kaydedilebilecek. Bu takdirde, söz konusu varlıklar vergiye tabi kazancın ve kurumlar için dağıtılabilir kazancın tespitinde dikkate alınmaksızın işletmeden çekilebilecek. Beyan edilen taşınmazların ayni sermaye olarak konulmak suretiyle işletme kayıtlarına alınması halinde, sermaye artırım kararının beyan tarihi itibarıyla alınmış olması ve ticaret siciline tescil edilmesi kaydıyla bu uygulamadan yararlanılabilecek.

• **Vergi incelemesi yapılmayacak:** Vergi dairelerine beyan edilen varlıkların değeri üzerinden yüzde 1 oranında vergi alınacak. Vergi, gider yazılamayacak, başka bir vergiden mahsup edilemeyecek, Türkiye'ye getirilen veya kanuni defterlere kaydedilen varlıkların elden çıkarılmasından doğan zararlar, gelir veya kurumlar vergisi uygulaması bakımından gider veya indirim olarak kabul edilmeyecek.

• Bildirilen veya beyan edilen varlıklar nedeniyle vergi incelemesi ve vergi tarhiyatı yapılmayacak.

• Bu hükümden yararlanılabilmesi için bildirilen veya beyan edilen tutarlara ilişkin vergi vadesinde ödenecek, varlıklar bildirimin yapıldığı tarihten itibaren 3 ay içinde Türkiye'ye getirilecek veya Türkiye'deki banka ya da aracı kurumlarda açılacak bir hesaba transfer edilecek.

• Cumhurbaşkanı, bu düzenlemedeki süreleri, bitim tarihlerinden itibaren 6 aya kadar uzatabilecek.

Bankalar kredilere yeterli düzeyde karşılık ayıracak

Bankalar, kredilerle ilgili doğmuş veya doğması muhtemel zararların karşılanması için yeterli düzeyde karşılık ayıracak. Bankalar, kredilerin kalitesine ve sınıflandırılmasına, garantilerin ve teminatların alınmasına, bunların değerinin ve güvenirliğinin ölçülmesine, takibe alınan kredilerin izlenmesi ve Türkiye Finansal Raporlama Standartları'na göre kayıttan düşürülmesine, kredilerin yeniden yapılandırılması dahil geri ödenmelerine ilişkin politikaları oluşturmak ve uygulamak, bunları gözden geçirmek, tüm bu hususları icra edebilecek gerekli yapıları tesis etmek ve işletmek zorunda olacak.

Merkez Bankası'na yetki

Kanunla, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın temel görev ve yetkilerinde de değişiklik yapılıyor. Merkez Bankası, zorunlu karşılıkları belirlerken bilanço içi ve dışı unsurları da dikkate alacak. Banka talepleri gerçek zamanlı ve anlık karşılanacak.

İhtiyaç akçesi

Merkez Bankası'nın yıllık safi karının yüzde 20'si artık ihtiyat akçesine ayrılmayacak. Hisse senetlerinin nominal değerleri üzerinden yüzde 6 oranında ilk kar hissesi hissedarlara dağıtılmaya devam edilecek. Bunun ödenmesinden sonra kalan miktarın yüzde 10'u, "fevkalade ihtiyat akçesi" yerine, ihtiyat akçesine aktarılacak. Son yıl karından ayrılan ihtiyat akçesi hariç, birikmiş ihtiyat akçeleri her yıl kara katılarak dağıtılabilecek. Bu maddenin yürürlüğe girdiği tarihe kadar ayrılmış bulunan ihtiyat akçelerinin tamamı, birikmiş fevkalade ihtiyat akçelerinin ise son yılın karından ayrılan kısmı hariç tamamı Genel Kurul kararı aranmaksızın Hazine'ye verilecek.

Krediler ile ilgili olarak ayrılan özel karşılıkların tamamı ayrıldıkları yılda kurumlar vergisi matrahının tespitinde gider olarak kabul edilecek. Özel karşılık ayrıldıktan sonra tahsil imkanı kalmaması nedeniyle kayıttan düşülen krediler, Vergi Usul Kanunu'nun ilgili maddesi hükümleri kapsamında değersiz alacak sayılacak.

Zordaki firmalara yeniden yapılandırma olanağı

Türkiye'de faaliyette bulunan bankalar, finansal kiralama şirketleri, faktoring şirketleri ve finansman şirketleri ile diğer finansal kuruluşlarla kredi ilişkisinde bulunan ve BDDK'ca çıkarılan yönetmeliğe göre hazırlanan Çerçeve Anlaşmalar'da belirlenen borçlular, bu kuruluşlar tarafından kullandırılmış olan kredilere ilişkin olarak alınacak tedbirlerle, geri ödeme yükümlülüklerini yerine getirebilmelerine ve istihdama katkıda bulunmaya devam etmelerine imkan verilmesini sağlamak amacıyla dahil oldukları risk grubundaki diğer borçlularla bir bütün olarak veya kısmen yeniden yapılandırmaya tabi tutulabilecek.

Bu madde uyarınca yapılacak finansal yeniden yapılandırmalara ilişkin usul ve esaslar yönetmelik hükümleri çerçevesinde hazırlanan Çerçeve Anlaş-

malar ile belirlenecek. Bu hükümler, 2 yıl süreyle uygulanacak. Süreyi 2 yıl daha uzatmaya Cumhurbaşkanı yetkili olacak.

Borçlarını geri ödeyebilecekler yeniden yapılandırılacak: Finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınacak borçluların mali durumlarının tespit edilmesi ve bu kapsamda borçlarının yeniden yapılandırılması sonucunda borçlarını geri ödeme kabiliyeti kazanacağına kanaat getirilmesi şart olacak. Borçlarını geri ödeme kabiliyeti kazanamayacağına kanaat getirilen borçlular, finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınmayacak.

Finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınacak borçluların mali durumunun tespiti ve finansal yeniden yapılandırmanın uygulanabilirliğine ilişkin değerlendirme, bağımsız denetim kuruluşlarına, Çerçeve Anlaşmaları kapsamında belirlenecek yeterli bilgi ve uzmanlığa sahip kuruluşlara veya borçlu tarafından kabul edilmesi halinde alacaklı kuruluşlara yaptırılacak.

Finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınan bir borçlunun borçlarının, sözleşmenin imza tarihini izleyen yılın başından itibaren 2 yıl içerisinde tekrar finansal yeniden yapılandırmaya konu edilmesi halinde, belirtilen vergi istisnaları ve teşvikler uygulanmayacak. Sözleşmeler ile uygulamaya konulan işlemlerin gerçekleşmemesi halinde dahi, uygulanmış olan vergi, fon ve harç istisnaları geri alınmayacak.

Düzenleme uyarınca yapılacak teminat azaltma, anapara ve diğer alacaklardan vazgeçilerek kayıttan düşme yahut benzer işlemlerle kredilerin yeniden yapılandırılması Bankacılık Kanunu ile düzenlenen zimmet suçunu oluşturmayacak.

Yurt dışı çalışma ve SGK

Yurt dışında çalışan Türk vatandaşları ile yurt dışında çalışmaktayken veya yurda kesin dönüşten sonra ölenlerin Türk vatandaşı olan hak sahipleri, SGK'ye başvurarak, Yurt Dışında Bulunan Türk Vatandaşlarının Yurt Dışında Geçen Sürelerinin Sosyal Güvenlikleri Bakımından Değerlendirilmesi Hakkında Kanun'daki haklardan yararlanabilecek. Kanunla yurt dışı borçlanmasında prim oranı yüzde 32'den yüzde 45'e çıkarılacak.

Enerji destekleme

Yenilenebilir Enerji Kaynakları (YEK) Destekleme mekanizmasında öngörülen süreler, ilgili kanun ve biyokütle tanımına eklenen kaynaklar için üretim tesisinin YEK Destekleme mekanizmasına dahil edildiği tarihten itibaren başlayacak.

Toplu ulaşımda vergilendirme usulü

Kanunla şehir içi yolcu taşımacılığı yapan ve hasılatlarının tamamını elektronik ücret toplama sistemiyle elde eden mükelleflerin talep etmeleri halinde gelir ve kurumlar vergisinin hesaplanmasında esas olan kazancın tespitinde yeni yöntem getirildi. Gelir ve giderleri karşılaştırma yerine, bu mükelleflerin elde ettiği hasılatın yüzde 10'u kazanç kabul edilerek, gelir ya da kurumlar vergisi oranları uygulanacak. Kazançları bu şekilde tespit edilenlerin, bu faaliyetlerine ilişkin gider veya maliyetleri, vergiye tabi diğer kazanç veya iratlarının tespitinde dikkate alınmayacak. 2 yıl geçmedikçe bu usulden çıkılamayacak.

Bir takvim yılı içinde iki kez ceza kesilen mükellefler, cezanın kesildiği ve takip eden iki takvim yılına ait kazançları için bu hükümlerden yararlanamayacak. Bu hükümler, kurumlar vergisi mükellefleri hakkında da uygulanacak. Cumhurbaşkanı, yüzde 10 oranını iki katına kadar artırmaya, yarısına kadar indirmeye, kanuni oranına getirmeye yetkili olacak.

Gümrükte el konulan araçlar

Mevcut bir soruşturma kapsamında bulunan veya

el konularak mülkiyetin kamuya geçirilmesi kararı verilen kara ulaşım araçları için 31 Aralık 2019'a kadar ilgili gümrük idaresine başvurulması ve taşıtın ilk edinimde ödenmesi gereken ÖTV'nin yüzde 25'ine tekabül eden tutarın 1 ay içinde ödenmesi halinde, el konulan araç sahibine iade edilecek.

ÖTV oranı, maddenin yürürlüğe girdiği tarihten önce ilk edinimi gerçekleşmiş ulaşım araçlarının el konularak mülkiyetin kamuya geçirilmesi kararı verilmesi gereken fiilin gümrük idaresince tespit edilmesinden önce ve 1 ay içerisinde kendiliğinden bildirilmesi durumunda yüzde 15 olarak uygulanacak. Bu süreyi, Cumhurbaşkanı 6 aya kadar uzatabilecek.

İadesi talep edilen ulaşım araçlarının muhafazasına ilişkin masraflar, araç sahibince ödenecek. Tasfiyesi tamamlanmış ulaşım araçları için başvurular kabul edilmeyecek.

Diğer düzenlemeler

• **Yurt dışı çıkış harcı 50 lira oldu:** Yurt dışına çıkış yapan Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarından çıkış başına alınan harç miktarı 15 liradan 50 liraya çıkarılacak. Bu miktarın 3 katına kadar artırılması konusunda Cumhurbaşkanı'na yetki veriliyor. Harcın çıkış başına Cumhurbaşkanınca 15 liradan düşük bir miktar belirlenmesi halinde belirlenen miktar Toplu Konut İdaresi'ne aktarılacak, kalan miktar genel bütçeye gelir kaydedilecek.

• **Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK), kişisel sağlık verilerini paylaşamayacak.**

• Yatırımların Proje Bazında Desteklenmesi ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun kapsamında teşviklerden yararlanmasına karar verilen, sera etkisi yaratan egzoz gazı salımını tamamen ortadan kaldıracak teknolojilerin geliştirilmesi için Ar-Ge faaliyetleriyle elektrik motorlu taşıt araçlarını Türkiye'de imal eden mükelleflere; hak kazandıkları yatırıma katkı tutarını kısmen veya tamamen, nakden ya da vergi borçlarına mahsuben ödenmesi suretiyle kullandırmaya Cumhurbaşkanı yetkili olacak.

• **Klonlanan telefonlar kapanacak:** Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun (BTK) Mobil Cihaz Kayıt Sistemi'nde (MCKS) kayıtlı olmakla birlikte elektronik kimlik bilgisi değiştirilmiş olan cihazlara elektronik haberleşme hizmeti verilmesi 4 ay içinde engellenecek.

Elektronik kimlik bilgileri kayıtlı olmaktan çıkarılan cihazların kullanıcılarının, BTK düzenlemeleri çerçevesinde başvuru yapmaları halinde cihazların elektronik kimlik bilgileri tekrar kayıtlı hale getirilecek. Bu cihazların kullanıcıları, düzenlemenin yürürlüğe girdiği tarihten itibaren 1 yıl içinde BTK'nin düzenlemeleri çerçevesinde başvuru yaparak 250 lira tutarındaki kayıt ücretini Hazine ve Maliye Bakanlığı hesabına yatırmaları halinde, cihazların elektronik kimlik bilgisi ilgili abonenin numaralarıyla eşleştirilerek kullanılabilecek.

• Elektrik Piyasası Kanunu'na geçici madde eklenerek, kurulu gücü azami bir megavatlık yenilenebilir enerji kaynaklarına dayalı üretim tesislerinin faaliyetlerine ilişkin düzenleme yapılıyor. Özelleştirme ihalesi yapılan yenilenebilir enerji kaynakları veya yerli kömüre dayalı elektrik üretim tesisi kurulması amacıyla yapılmış devir sözleşmeleri ve elektrik satış anlaşmaları kapsamındaki hak ve yükümlülükler için öngörülen süreler, maddenin yürürlüğe girdiği tarih itibarıyla 36 ay süreyle uzatılacak.

• **Muafiyetler sona erdiriliyor:** Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu'nda yapılan değişiklikle, şirket tarafından özel karşılık ayrıldıktan sonra tahsil imkanı kalmaması nedeniyle kayıttan düşülen alacaklar, değersiz alacak addolunacak.

• Köyden mahalleye dönüşen yerlere, kanun uyarınca getirilen bazı vergi, harç, katılım payı, ücretlere ilişkin muafiyetler sona erdiriliyor.

Üniversite taşınmazlarının mülkiyeti YÖK onayıyla değişebilecek

Geçen yıl bazı üniversitelerin bölünmesiyle kurulan üniversitelere devredilen bina ve tesislerin bulunduğu taşınmazlardan, halen bu bina ve tesislerin eski maliki üniversitelerin mülkiyetindeki taşınmazlar, talepleri halinde YÖK'ün onayıyla bu üniversitelere devredilebilecek. Kurulan üniversitelere bağlanan birimlerin hangi bina, tesis ve taşınmazları kapsadığı konusundaki tereddütleri YÖK giderecek.

Gebze Güzeller OSB'de Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji açıldı

"Özel okulda ücretsiz eğitim"

Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi ve Final Okulları özel bir projede güçlerini birleştirdi. Her iki kurum endüstrinin ara eleman açığını gidermek amacıyla eğitime yatırım yaptı. Gebze Güzeller OSB Yönetim Kurulu Başkanı (GGOSB) Adem Ceylan ve Bölge yönetimi, OSB'yi adeta bir eğitim kampüsü haline getirdi. Geçtiğimiz yıllarda OSB çalışanlarının çocuklarına Türkiye'nin en donanımlı kreşini kuran Gebze Güzeller OSB Yönetimi, şimdi de sanayideki teknik eleman açığını gidermek için önemli bir hizmeti hayata geçiriyor. Aslen Matematik Öğretmeni olan Adem Ceylan şahsına ait araziyi OSB tüzel kişiliğe bağışlayarak Türkiye'nin en köklü eğitim kurumlarından biri olan Final Okulları ile ortaklaşa Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji'ni kurdu. 10 bin m^2'lik arazide yapımı biten ve 22 bin m^2'lik kapalı alana sahip dev bir tesis haline gelen okulda ilk dönem iki bölümde 390 öğrencinin öğrenim görmesi hedefleniyor. Okulun toplam kapasitesi ise 1600 öğrenci. Üniversite kalitesinde kurulan kolejin en dikkat çeken özelliği ise özel okulda ücretsiz eğitim verilmesi.

Okulun ilk resmi tanıtımının yapıldığı basın toplantısına Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, Kocaeli İl Milli Eğitim Müdürü Fehmi Rasim Çelik, Gebze Milli Eğitim Müdürü Şener Doğan, Birlik OSB Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Telli, GGOSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem Ceylan, Final Eğitim Kurumları Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Taşel, GGOSB Bölge Müdürü Edip Saatcioğlu'nun yanı sıra çok sayıda medya temsilcisi katıldı.

Adem Ceylan, toplantı katılımcılarına okul binasını gezdirerek, bilgiler verdi. Ardından Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji Eğitim Koordinatörü Oğuzhan Ceylan ise sunumunda, Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji'nin; 38 derslik, 18 atölye, 16 laboratuvar, 1 kütüphane, 2 teknik resim atölyesi, 500 kişi kapasiteli spor salonu, 1 halı saha 15 grup çalışma odası, 2 kantin, 800 kişilik yemekhane salonu ve yeşil alanlardan oluştuğunu paylaştı. Ceylan, elektrik-elektronik ve bilişim teknolojileri olarak başlangıçta 2 bölüm açtıklarını, önümüzdeki yıllarda endüstriyel otomosyan, metal, makine gibi bölümleri de açmayı planladıklarını açıkladı.

Oğuzhan Ceylan

"Bu okul bir başlangıç": Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, bu projenin iyi noktalara geleceğine dikkat çekti: "Adem Ceylan başkanımızın ve Final Okulları'nın katkısıyla kurulan bu tesis ülkeye güzel bir örnek olacak. Özel Adem Ceylan Final Teknik Koleji'nde eğitim alan öğrenciler Türkiye'nin geleceğine büyük katkı sunacak. Gebze bir ilçe olabilir ancak nitelikli eleman yetiştirmek için her şeye sahip. Sayın Bakanımız mesleki liselerin yapılanmasını tekrar dizayn ediyor. Mesleki liselerin onurunu hep birlikte yükseltmeliyiz. Bu okul bir başlangıç, ümit ediyorum ki elbirliği ile yeni bir modelle güzel okullar açarız ve buradan ülkesine faydalı olan insanlar yetiştiririz. Sektörün, fabrikanın, ülkenin aranan elemanlarını yetiştirmek için bu kuruma hep beraber sahip çıkmalıyız. İnşallah hep birlikte bu projeyi en iyi noktaya getireceğiz."

Mustafa Güler

Önce eğitim, sonra iş imkanı: GGOSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem Ceylan, şunları söyledi: "Okulumuz resmen açıldı, kayıtlarımıza başladık. ASELSAN gibi birçok kurumla protokollerimizi imzaladık, okulumuzda eğitimi sona eren öğrencilerimiz bu sayede Türkiye'nin lokomotif firmalarında staj ve çalışma önceliğini elde edecek. En büyük amacımız hiçbir yavrumuzun bu okul sonrası işsiz kalmaması olacak. Çok emek sarf ettik, üniversite ayarında bir kolej oluşturduk. Türkiye'ye örnek olacağımızı düşünüyorum, sadece öğretmenlerimiz değil alanında öncü firmaların yöneticileri de dersler verecek. Aynı zamanda ilçemizde üniversitemiz GTÜ ile sağlanan sanayi-üniversite işbirliğini bu kolejle daha da ileri götüreceğiz. Ben bu projede emeği geçenlere teşekkür ediyorum, Final Okulları kalitesiyle Türkiye'nin bu koleji konuşacağına eminim."

Adem Ceylan

"Meslek lisesi memleket meselesi": Final Okulları Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Taşel, şunları dile getirdi: "Final olarak ilk teknik kolejimizi açmış bulunuyoruz. Bugüne kadar 4 milyon 210 bin öğrencinin hayatına dokunduk, meslek lisesinin bir memleket meselesi olduğunu düşünüyoruz. İnşallah eğitim öğretim kadrosuyla ve yapmış olduğu anlaşmalarla Türkiye'nin örnek bir kolejini oluşturacağız. Biz de Final olarak 40 yıllık tecrübemiz ve 430'un üzerindeki eğitim kampüsümüzle Gebze'den başlayan bu modeli Türkiye geneline yayacağız. İlk defa Final markasına bir isim eklemiştir çünkü Adem Bey buraya gönlünü koymuş, onun adıyla çok güzel çalışmalar yapacağıma inanıyorum."

İbrahim Taşel

Bilişim Vadisi ‘Ekosistem’i büyütüyor

‘Doğu Marmara Bilişim Sektörü ve Bilişim Vadisi Strateji Geliştirme Çalıştayı’ Kocaeli’de gerçekleştirildi. Bilişim Vadisi’nin bölgedeki bilişim sektörü ile etkileşimine yönelik stratejilerin belirlenmesi, bölgede sektörün durumunun ve gelişim olanaklarının belirlenmesi amacıyla yapılan çalıştaya, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır, Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy ile çok sayıda sektör uzmanı katıldı.

Bilişim Vadisi Yönetici Şirketi ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) işbirliğinde düzenlenen “Doğu Marmara Bilişim Sektörü ve Bilişim Vadisi Stratejik Plan Çalıştayı”, Bilişim Vadisi Eren Bülbül Konferans Salonu’nda gerçekleştirildi. Çalıştaya; Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır, Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Türk Patent ve Marka Kurumu (TÜRKPATENT) ve Bilişim Vadisi Yönetim Kurulu Başkanı Prof.Dr. Habip Asan, MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu, Bilişim Vadisi Genel Müdürü Ahmet Serdar İbrahimcioğlu ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak çalışmalarını ‘Milli Teknoloji Hamlesi’ vizyonuyla sürdürdüklerini belirterek özellikle savunma sektöründe önemli başarılar elde ettiklerini hatırlattı. Kacır, Milli Teknoloji Hamlesi'nin 2 temel hedefi barındırdığını aktardı: “Türkiye’yi ileri teknoloji üreten ve ihraç eden ülke haline getirmektir. İhracatta orta ve yüksek teknoloji ürünlerinin payı yaklaşık yüzde 40 seviyesinde. Amacımız 2023 yılına kadar bunu yüzde 50'ye çıkarmaktır.”

Teknoparklara ilişkin de bilgi veren Kacır, bugün 200’den fazla üniversite, 80’den fazla teknoparkın olduğunu kaydederek şu noktalara değindi: “Teknoparklarımızda 5 binden fazla şirketimiz var, 30 binden fazla tamamlanmış, 8 binden fazla devam eden Ar-Ge projesi var. Bin 500’ün üzerinde Ar-Ge ve tasarım merkezlerimiz var. Yüksek teknoloji ihracatımız yaklaşık 5 milyar dolar seviyesine geldi. İhracatta ilk baktığımız nokta: Yüksek teknoloji ihracatımız her ay en hızlı yükselen ihracat sınıfıdır. Büyük bir altyapımız var. 2006 yılında Türkiye'de sadece 54 bin Ar-Ge personeli vardı. Bugün 154 bin Ar-Ge perso-

Mehmet Fatih Kacır

neli var. Yine 2000'li yılların başında bütün ülkenin toplam patent başvurusu sayısı yaklaşık 300-400 seviyesindeydi. Şimdi 7 binlerin üzerindeyiz. Bu büyük bir ekosistemin inşa edildiğini ve altyapının kurulduğunu gösteriyor. Bize düşen artık ekosistem içinde işbirliği, koordinasyonu iyi organize etmektir."

Ekosistem içinde bilişim sektörünün önemli bir yere sahip olduğunu aktaran Kacır, sektörde 128 bin istihdamın ve 32 milyar dolarlık bir iş hacminin olduğunu, sektörün yaklaşık yüzde 65'ini iletişim, yüzde 35'ini ise bilgi teknolojilerinin oluşturduğunu, sektörde 1.3 milyar dolarlık ihracat yapıldığını dile getirdi. Kacır, TÜBİTAK'ın 2006'dan bu yana 5 bin 299 projeye, bugünkü değerlerle 5.8 milyar lira tutarındaki projelere destek olduğunu açıkladı. Kacır ayrıca bu tür çalışmalarda insan kaynağının özellikle de gençlerin önem taşıdığını belirterek 2 yıl içinde 81 ilde 100 DENEYAP teknoloji atölyesi açacaklarını, 5 yıl içerisinde bu projeden 50 bin öğrenciyi mezun etmek istediklerini duyurdu.

Açık kaynak yazılım projelerini çok önemsediklerini vurgulayan Kacır, kamu ve özel sektörde kullanılmak amacıyla 25'ten fazla firma ve kurumla ortak hareket ettiklerini ifade etti.

Hüseyin Aksoy

Bilişim Vadisi'nin 10 bin nitelikli çalışana ihtiyacı var

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy da teşvik belgeli yatırım istatistiklerine göre Türkiye'de gerçekleşen imalat yatırımlarından 10.53 pay alan Kocaeli'nin bilişim sektöründe de önemli bir yer aldığını ve ilde 2019 itibariyle 5 teknoloji geliştirme bölgesi bulunduğunu, 452 firma ve bu firmaların oluşturduğu toplam istihdamın da 4 bin 509 olduğunu aktardı. Kocaeli'nin teknoloji geliştirme bölgelerinde faaliyet gösteren firmaların sektörel dağılımına değinen Aksoy, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Bilgi teknolojileri kapsamında yüzde 65.3'lük bir oran görmekteyiz. Kocaeli'de mevcut Ar-Ge merkezi sayımız 124'tür. 15 de tasarım merkezi bulunmakta. Bilişim Vadisi'ni desteklemek amacıyla Gebze'de tamamlanmış olan TOKİ Meslek ve Anadolu Lisesi'ni imzalanan bir protokol ile bilişim alanında ihtisaslaşmış bir liseye dönüştürdük. 20 Şubat 2018 itibariyle Gebze Mehmet Tuğrul Tekbulut Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak faaliyetine başlamıştır. Bilişim Lisesi olarak eğitim ve öğretimine devam etmektedir. Özellikle bu öğrenciler bu bölgede yetişerek nitelikli insan olarak çalışmaya devam edecektir. Ayrıca bölgede toplam 31 ayrı lisede bilişim teknolojisi alanında eğitimleri vardır. Bilişim Vadisi'nin 10 bin nitelikli çalışana ihtiyacı olduğuna dair rapor var. Bilişim Vadisi'nin ilk etabı tamamlandı, 58 firma faaliyet göstermekte burada 15 kuluçka merkezi yer almaktadır. Temennimiz önümüzdeki süreçte bu sayının daha üst noktalara taşınması ve buranın uluslararası bilişim merkezi haline dönüşmesidir."

Habip Asan

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Bilişim Vadisi Yönetim Kurulu Başkanı ve TÜRKPATENT Yönetim Kurulu Başkanı Prof.Dr. Habip Asan, "Bilişim Vadisi bilimin teknolojiye, teknolojinin ürüne dönüştüğü küresel bir bilişim vadisi olma vizyonunu sadece katmadeğeri yüksek bilişim sektörünün desteklendiği değil aynı zamanda tüm ekonomik iş kollarının teknolojik ve yazılım tabanlı büyüdüğü üs olmak misyonuyla çalışmalarına başlamıştır" dedi.

MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu, MARKA ve Bilişim Vadisi arasındaki işbirliğini anlattı.

AlbarakaTürk İnovasyon Müdürü Yakup Sezer moderatörlüğünde gerçekleşen 'Dünyada, Türkiye'de ve Doğu Marmara'da Bilişim Sektörü' konulu oturumda ise HAVELSAN Genel Müdürü Ahmet Hamdi Atalay, TÜBİTAK Girişim Sermayesi Destekleme Grup Koordinatörü Elif Koşok, MÜSİAD Bilişim Sektörü Kurul Başkanı Fahrettin Oylum konuştu.

Prof.Dr. Ömer Faruk Çolak: "Krizde dibi geride bırakmadık"

"Ekonomi ve politik çıpa AB olmalıdır"

Ekonomist Prof.Dr. Ömer Faruk Çolak ile Türkiye ekonomisinin bugünü ve yarınını konuştuk. Ekonomideki dalgalanmayı 'kriz' olarak tanımlayan Çolak, kötünün geride kaldığına inanmayanlardan. Çolak, Türkiye'nin tüm coğrafyalar içinde özel dinamizmi olan bir ülke olduğunu da hatırlatarak ekonomide ve politikada AB çıpasının yeniden gündeme alınmasını istiyor.

Türkiye ekonomisi 2018 yılı ikinci yarısından itibaren önemli bir finansal dalgalanma ile karşı karşıya kaldı. Makro ekonomik dengeler büyük ölçüde bozuldu. Bu bozulmayı siz nasıl tanımlıyorsunuz?

Ömer Faruk Çolak: Türkiye ekonomisindeki makroekonomik dengelerin bozulmasının altında yatan temel olgu hem iç hem dış dengenin bozulmasıdır. Burada dış denge ile kastımız ise dışarıda cari açık, içeride bütçe açığıdır. Esasında bu bozulma birden bire olan bir gelişme değil. Türkiye ekonomisinin krize girme sinyalleri 2014'ten bu yana güçlü şekilde geliyordu. Burada kastedilen; 2014'ten bu yana enflasyon yükselmeye devam etti ve yükseliş oranı arttı. Cari açık devam etti. Ne zamana kadar? Krizin patlak verdiği 2018 yılına kadar. Ama esas krizin patlak verdiği tarih 2017'dir. Biz göz ardı ettik. İşin özünde cari açık ve bütçe açığı bir sonuç değişkenidir.

Ömer Faruk Çolak

Burada çok kimsenin dile getirmediği olguyu dile getirmek isterim. Türkiye ekonomisi ülke yönetiminin tek parti idaresine geçtiği 2017'nin ortasından yani tek kişiye bağlı kontrol edilmesiyle kurumsal kimliği zayıflama başladı. Kurumsal zayıflama başlıyorsa bir sonraki dönemde sorun yaşayacağı kesindir. Bir ülkede cari açığı azaltmanın yolu ithalat ve ihracat yapısından geçer. İthalatın önemli kısmı ara malı. Başka malı üretmek için mal ithal etmek zorunda olan ülkeyiz. Türkiye ciddi bir ara malı ithal eder hale getirildi. Basit bir örnek ile getirelim. Türkiye tarımda net ihracatçıydı. Şimdi ise ithalatçı oldu. Un için buğday ithal eder hale geldi ya da sosis üretmek için yurtdışından et ithal eder noktaya geldi. Bu hale gelişimizde sadece para ve maliyet politikası değil ülkedeki sektörlere bakış önemli oldu.

2011 ve 2012'de nasıl rekor büyümeyi sağladık?

Ömer Faruk Çolak: Tabii Türkiye hızlı büyüdü. Yeni safi yurtiçi hesaplama yöntemine göre 2011 ve 2012'de dünyanın en hızlı büyüyen ekonomisi oldu. Nasıl oldu? Ya da tasarrufunu artırmadan nasıl oldu da büyüdü? Bunun altında yatan etken sermaye hareketleriydi. Türkiye kısa süreli sermaye hareketlerinin girdiği ve bankacılık sektörünün sendikasyon kredisi alarak reel sektörü finanse ettiği ekonomi haline geldi. Esasında cari açık veren veya vererek büyümek zorunda kalan, tasarruf açığı olan ülkede sermaye hareketlerinin bir sakıncası yok. Tabii ki kısa vadede olması kısmen sakıncalı. Ama aldığınız kredinin nerede kullanıldığı önemli. Türkiye ne yazık ki bu süreçte yani 17 yıllık sürede bazı sektörler kayırmış hale geldi.

Dış ticarete konu olma yan inşaat sektörüne ciddi kaynak aktardı. Bankacılık sektörünün kredi dağılımında inşaat sektörü birinci sırada yer alıyor. Bu krizin altında inşaat sektörünün etkisi vardır. Bu bizim için yeni bir olgu gibi görülebilir, oysa 2008 krizi doğru düzgün analiz edilseydi görülecektiki. İrlanda, Yunanistan krizlerinin altında inşaat krizi yatıyordu. Bir ülkede gayrimenkul veya inşaata kaynak aktarmak uzun vadede krize davet çıkarmaktır. İktisat tarihinde yaşanan krizin en büyüğü olan 1929 krizi de inşaat sektöründen patlak vermiştir. Dolayısıyla finansal kriz ile reel sektör krizi birlikte işlenmiştir ve Türkiye ekonomisi için yeni bir olgudur. İşsizliğin birden birde artmasının nedeni budur. Ki son rakamlara göre 4 milyon 550 bin işsiz bulunuyor.

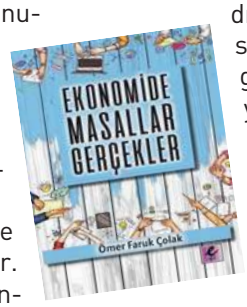
Sizce ekonomik krizde dibi gördük mü?

Ömer Faruk Çolak: Türkiye'de şu anda yaşanan hem reel sektör, hem finans krizdir. Krizin bankacılık sektörü üzerindeki etkisi sınırlı kalmıştır. Bunun nedeni koalisyon hükümetinin IMF doğrultusunda getirdiği Basel I ve Basel II uygulanmasının en azından son döneme kadar tutturulmasıdır. Yani bankaların sermaye yeterliliğinin yüksek olması birinci rol oynamıştır. Burada Türkiye'de reel sektör sadece talep krizi

değil borçlanma krizi de yaşamaktadır. Reel sektörün döviz cinsinden borcu oldukça yüksektir. Bu önümüzdeki yıllarda yani 2020'de devam edecektir. Bana göre krizin büyük ateşi ve patlaması yaşanmamıştır.

Bozulmalar sonrasında ise birbiri ardına açıklanan yeni ekonomik programlarla karşı karşıya kaldık. Programları ve hedeflerini yorumlar mısınız?

Ömer Faruk Çolak: Bu programlar, arka arkaya seçim sürecine katkı vermek için yapılmıştı. Bu programlarda ciddi sorunlar var. Hedefler tutmadığı gibi programlar da işe yaramadı. Bunlara program değil teşvik paketleri demek lazım. Şunu da söylemekte fayda var; piyasa ekonomisinde özel sektörün temsilcileri devletçi olmuş, devletten vergi ve sigorta teşviki istiyor. Acaba biz devletçi ekonomiye geri mi döndük? Hatırlıyorum; Birkaç ay önce 'Türkiye'de liberal aranıyor' diye yazı yazdım. En büyük özel sektör temsilcileri de devletten teşvik almadan yaşayamayacağını söyledi. Bu özel sektörün finans ve sermaye yapısının zayıflığını, ayakta kalma konusunda devletten yardım beklediğini gösteriyor. Bu da gelir dağılımı ve servet dağılımını değiştiren, sermaye sahiplerini kollayan yapılanmadır. Bu yapılanmanın uzun dönem sorun yaratacağını biraz okuma yapan öğrenecektir.



Seçimler bitti ve teşvikler de bitti. Türkiye ekonomisine ilişkin karmaşa devam ediyor. Bu tür destek ve teşviklerin sakıncası; bütüncül, işbirlikçi ve üniversiteler veya STK'lar ile konuşulmadan tepeden inmeci yöntemlerle yapılması. Bu tür ülkelerin ekonomilerine crony (yandaş) kapitalizm deniyor. Bu ülkeler arasında Çin, Rusya ve Türkiye var. Çin örneğin yoksulluğu ve gelir dağılımını düzeltemiyor. Rusya ekonomik olarak ciddiye alınmayacak bir ülke. Petrol ve doğalgaz olmasa bütçe dengesi kalmayacak. Rusya kronik kapitalizmin en kötü, en otoriter kullanılan sistemidir.

Ekonomide dengelenme kavramını günümüz koşullarıyla yorumlayabilir misiniz? Bu sürece girdik mi?

Ömer Faruk Çolak: Dengelenme sürecine girmedik. Girebilmek için paketlerin programların planlamaya dönmesi lazım. Daha farklı planlama lazım, 5 yıllık planlama değil daha farklı olmalı. AB'de açıklanan programlara bakılabilir. ABD'de açıklanan paketler izlenebilir. Şimdi denge ile denilen şey hem potansiyel ve istikrarlı büyüme sağlanmalı hem fiyat istikrarı, işsizliğin düşürülmesi vs. Sağlıklı büyüme olmadığı için de işsizlik oranları yüzde 10'ların altına inmiyor. Şu anda cari açıktaki azalma ekonomideki küçülmenin yansımasıdır. Ekonomi küçülünce daha az ara mal ithal etmek zorunda kalıyorsunuz. Ama ürettiğini satacak yer yok. TL'nin bu kadar değer yitirdiği süreçte ihracatta artış oranı kabul edilebilir düzeyde. Dolayısıyla cari açıkta azalma sağlıklı ekonomi değil durgunluğun devam ettiğinin ve önümüzdeki çeyrekte devam edeceğinin bir göstergesi.

Ekonomik küçülmenin çıkışı için hangi yol haritasını izlemek doğru olur?

Ömer Faruk Çolak: Buradan çıkış için ilk önce; siyasal ve politik gelişmelerde istikrar sağlamak ardından da ekonomik gelişmelere odaklanmak gerekiyor. Siyasal ve politik konuya ilişkin: Türkiye'ye 2018'de kabul edilen tek kişi tek parti yönetimi dar gelmiştir. Hatta hem ekonomisine hem siyasal yapılanmasına dar gelmiştir. İktisadi yapılanmasına dar gelmesinin işareti yaşanılan krizdir. Siyasal yapılanmasına dar gelmesinin işareti de son yerel seçimlerin iktidar partisi tarafından kaybedilmiş olmasıdır. Ekonomik istikrarı sağlamanın yolu Anayasa değişikliğidir. Anayasa değişikliği de STK'ların özgürlükleri konuşan üniversitelerin işbirliğinde parlamentoda onaylanmalıdır. Parlamentoda kısmen bu zemin vardır. Türkiye parlamento rejimine dönmek zorundadır. Hatta 1982 Anayasası'ndan önce var olan senatoyu da yürütmenin denetlenmesi için getirmelidir. Yürütme şu anda yasamayı ve yargıyı kontrol eder hale gelmiştir; güven problemi olduğu TÜİK istatistiklerine dahi yansımıştır. Bu nedenle Türkiye'den kapalı veya açık, sermaye çıkışı kimi zaman yasal olmayan yollardan (muhasebe yöntemiyle yapılması) çıkmıştır. Portföy ve hisse senetlerine gelen sermaye miktarı ciddi biçimde azalmıştır. İktisadi olarak yapılması gereken ise; teşvik sistemi plan ve programa oturtulmadır. Bu da iktisatçıların işidir. Hükümet bağımsız iktisatçılardan oluşan kurul kurup yeni ekonomik programı oluşturmalıdır. Bu program yüksek teknolojiye geçişi de öngörmelidir. Hükümet, piyasalara, teşebbüse yol veren modele dönmelidir.

Ekonominin en önemli sorunu nedir?

Ömer Faruk Çolak: En önemli sorun güven, daha sonra istihdamdır. Çünkü istihdam sosyal yapılanmayı bozar. Sosyal yapılanması bozuk olan yerlerde güven kötüye gitmektedir. Örneğin; Afrika ekonomik olarak feci durumdadır, Latin Amerika da feci durumdadır. Çünkü güven ve istikrar yoktur. Bu yönüyle de birbirine benzer. Türkiye'de sosyal devlet kimliği korunsaydı eminim savunma politikalarına bu kadar kaynak ayrılmayacaktı. Son olarak Türkiye ekonomisinin dinamikleri var. Yadsıyamayız. İslam ülkeleri içinde eksikliklerine rağmen demokratik olarak iktidarı değiştiren tek ülkeyiz. Bu özelliklerimizle de Japonya'yı dışarıda bırakalım ne Asya ülkesiyiz, ne de Latin Amerika. Türkiye'nin kendini kıyaslayacağı ülke varsa o da ABD, AB ülkeleriyle, Yeni Zelanda, Kanada'dır. Çünkü bu ülkeler arasına girebilecek konumdayız. Geciktik bile. 1980 Darbesi ve otoriter Anayasa ile gecikmeyi ileriye taşıdık. Tersine dönünce 10 yılda farkı görebiliriz. Türkiye'nin temel çıpası AB olmalıdır. Hem ekonomik hem politik olarak.

İZKA (İZMİR KALKINMA AJANSI)

KÜÇÜK MENDERES HAVZASI DESTEK PROGRAMI

KAYS Son Başvuru Tarihi: 6 Eylül 2019
Proje Son Teslim Tarihi: 13 Eylül 2019

Genel Amaç: Küçük Menderes Havzası'nda sürdürülebilir kalkınmanın sağlanması.

Özel Amaç: Küçük Menderes Havzası'nda, beşeri ve doğal kaynaklar ile tarımsal ve ekonomik faaliyetlerin sürdürülebilirlik odağında geliştirilmesine yönelik örnek uygulamaların gerçekleştirilmesi.

Hedef Bölge: Küçük Menderes Havzası'nda yer alan Bayındır, Beydağ, Kiraz, Menderes, Ödemiş, Selçuk, Tire ve Torbalı ilçeleridir.

Öncelik 1: Tarımsal faaliyetlerin doğal kaynaklara zarar vermeden geliştirilebilmesi amacı ile tarımda güvenli gıda üretiminin sağlanması, yenilikçi ve sürdürülebilir üretime yönelik uygulamaların yaygınlaştırılması.

Öncelik 2: Tarımsal ürünlerin katmadeğerinin artırılması amacı ile işleme, paketleme, depolama ve pazarlama süreçlerinin, sürdürülebilir üretim önlemleri de alınarak geliştirilmesi.

Öncelik 3: Sürdürülebilir kalkınma odağında ekonomik hayata katılımın sağlanması ve gelir düzeyinin artırılması amacı ile başta kadınlar, gençler ve topraksız çiftçiler olmak üzere, istihdam edilebilirlik ve girişimcilik kapasitesinin artırılması, tarım dışı ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi.

Program Bütçesi : 15.000.000 TL
Asgari Destek : 300.000 TL
Azami Destek : 1.800.000 TL
Destek Oranı : Yüzde 10-yüzde 90
Proje Süresi : 12-24 ay

Uygun Başvuru Sahipleri:

1. Kamu kurumları
2. Belediyeler ve bağlı kuruluşları
3. Üniversite rektörlükleri
4. Meslek kuruluşları
5. Organize Sanayi Bölgeleri
6. Teknoloji Geliştirme Bölgeleri
7. Dernekler, vakıflar ve üst kuruluşları
8. Kooperatifler ve Birlikleri
9. Sulama Birlikleri
10. Tarımsal Üretici Birlikleri

Bilgi İçin: https://www.izka.org.tr/

IraSME KOBİ'LERE SANAYİ-AKADEMİ İŞBİRLİĞİ

Son başvuru tarihi: 25 Eylül 2019

Amaç: IraSME ağının 24. çağrısı ile küçük ve orta ölçekli işletmelerin (KOBİ) inovasyon kapasitelerini artırmaya yönelik uluslararası araştırma, geliştirme ve yenilik projelerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.

Ülkeler: Ülkemizin ilk kez yer aldığı ve 25 Eylül 2019 tarihine kadar açık kalacak olan çağrı ile Almanya, Belçika, Çekya, Lüksemburg ve Rusya ile ikili ve çok taraflı işbirliğine olanak tanınmaktadır.

Azami Destek: Başarılı bulunan projelerde yer alan Türkiye'deki araştırma ekibi için TÜBİTAK tarafından proje süresi boyunca maksimum 1.000.000 TL araştırma desteği sağlanabilecektir.

Süre: Maksimum proje süresi 36 ay.

Koşul: Başvurularda her ülkeden en az 1 KO-

Bİ'nin yer alması gerekmektedir ve toplam proje bütçesinin en az yüzde 50'si özel sektör ortaklarına ayrılmalıdır.

Erişim: Uluslararası çağrı metnine IRA-SME çağrı sayfasından, detaylı bilgilere ise çağrı sayfasından ve ulusal süreçler dokümanından ulaşılabilir.

Bilgi İçin: https://www.ira-sme.net/current-call/

TKDK 6. ÇAĞRI

Başvurular 8 Temmuz 2019 tarihi saat 9:00'dan itibaren yatırımın uygulanacağı ilde bulunan TKDK İl Koordinatörlükleri'nde kabul edilmeye başlanacaktır.

Online Proje Başvuru Sistemi 20 Ağustos 2019 tarihi saat 21:00'de kapatılacaktır.

Başvuruların son teslim tarihi 23 Ağustos 2019, saat 18:00'dir.

Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu IPARD II Programı Altıncı Başvuru Çağrı İlanı'na çıktı.

Kapsam-1: Çiftlik Faaliyetlerinin Çeşitlendirilmesi ve İş Geliştirme: Bitkisel Üretimin Çeşitlendirilmesi ve Bitkisel Ürünlerin İşlenmesi ve Paketlenmesi.

Destek Oranı: Yüzde 65 (Ağrı, Ardahan, Balıkesir, Çankırı, Diyarbakır, Erzincan, Erzurum, Hatay, Isparta, Karaman, Kars, Mersin, Muş, Tokat ve Yozgat).

Kapsam-2: Zanaatkârlık ve Katma Değerli Ürünler Kırsal Turizm ve Rekreasyon Faaliyetleri, Su Ürünleri Yetiştiriciliği Makine Parkları, Yenilenebilir Enerji Tesisleri.

Destek Oranı: Yüzde 55 (Afyonkarahisar, Amasya, Aksaray, Ankara, Aydın, Burdur, Bursa, Çanakkale, Çorum, Denizli, Elazığ, Giresun, Kahramanmaraş, Kastamonu, Konya, Kütahya, Malatya, Manisa, Mardin, Nevşehir, Ordu, Samsun, Şanlıurfa, Sivas, Trabzon, Uşak, Van)

Bütçe: 60.000.000 TL

Bilgi İçin: www.tarim.gov.tr - www.tkdk.gov.tr

CORNET'ten KOBİ'lere

Son Başvuru Tarihi: 25 Eylül 2019

Cornet Programı'nın 28. Çağrısı ile KOBİ'lerin rekabet öncesi kapasitelerini artıracak projelerin desteklenmesi hedeflenmektedir. Ülkemizin ilk kez yer aldığı çağrı Almanya, Avusturya, Belçika, Brezilya, Çekya, Hollanda, İsviçre, Japonya, Kanada, Peru ve Polonya ile işbirliğine olanak tanınmaktadır. Ülkemizden projelerde, çağrı ortağı en az 2 ülke bulunmalı.

Azami Destek: 1 milyon TL

Azami Süre : 24 ay

Bilgi İçin: https://www.hacettepettm.com/kobilerin-ihtiyaclarina-yonelik-uluslararasi-isbirligi-cagrisi

AVRUPA ARAŞTIRMA KONSEYİ (ERC) DESTEĞİ

Son Başvuru Tarihi: 20 Eylül 2019

TÜBİTAK, Avrupa Birliği fonlarından ülkemize geri dönüş oranını artırmak için araştırmacıların önemli bir keşif ve/veya buluş yapma potansiyeli içeren projelerini iyileştirmek ve Avrupa Araştırma Konseyi'nden destek alabilmelerini sağlamak amacıyla 2247-B Avrupa Araştırma Konseyi Projeleri Güçlendirme Desteği Programı adı altında yeni bir çağrıya çıktı.

Bilgi İçin: http://danismend.com/kategori/ alt-kategori/proje-hibe-destekleri/

COSME TEKLİF ÇAĞRISI

Son Başvuru Tarihi: 22 Ağustos 2019

Çağrının amacı, Avrupa Girişimcilik Yeterlilik Çerçevesi'nin (EntreComp) Avrupa'da, hayatboyu öğrenme perspektifinde, bağlama göre ilgili hedef yararlanıcıları içerecek şekilde, farklı sektörlerden paydaşların ve aktörlerin yer aldığı girişimcilik yeterliliğinin geliştirilmesine destek verilmesi amacıyla sistem düzeyinde kullanılmasının teşvik edilmesidir.

Azami Hibe Miktarı: 500.000 avro.

Bilgi İçin: https://www.ab.gov.tr/cosme-teklif-cagrisi-duyurusu_51621.html

Güneydoğu Asya'nın parlayan yıldızı

Endonezya

Endenozya'nın 2025'te nüfusu 300 milyona ve kişi başına düşen geliri 15 bin dolara çıkacak. Türkiye-Endonezya dış ticareti bugün 1.5 milyar doların üstünde. 2023'e kadar Türkiye ile Endonezya arasındaki ikili ticarette 10 milyar dolara ulaşılması hedefleniyor.

Türkiye ile Endonezya arasındaki ticaret hacminin artırılması amacıyla DEİK / Türkiye-Endonezya İş Konseyi ve Endonezya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosluğu işbirliğiyle İstanbul'da, Endonezya İş Forumu düzenlendi. Toplantıya; Endonezya Cumhuriyeti Ticaret Bakanı Enggartiasto Lukita, DEİK Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak, Endonezya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Herry Sudradjat ve DEİK/Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkan Yardımcısı Halil Tokel ve her iki ülkenin iş dünyası temsilcileri katıldı.

"Türkiye ile ticaret hacmimiz çok daha genişleyecek": Endonezya Cumhuriyeti Ticaret Bakanı Enggartiasto Lukita, kendisi için çok özel bir ülke olan Türkiye'ye her yurtdışı seyahatinde gelmek istediğini belirterek, "Türkiye çok zengin bir kültüre ve dünya çapında bir gastronomiye sahip. Önümüzdeki dönemde, Devlet Başkanımızın çizdiği perspektif ile birlikte altyapı, yatırım ve ticari düzenlemelerle Türkiye ile ticaret hacmimiz çok daha genişleyecek. Endonezya, dünya ekonomisine daha fazla entegre olarak yatırım ve ihracat tabanını daha da güçlendirmeye odaklanacak" dedi. Lukita, Türkiye ile ilişkilerin geliştirilmesinin en baştaki önceliklerinden biri olduğunu vurguladı: "Her şeyden önce Endonezya ve Türkiye'nin bağlarını daha da güçlendirmelerinin birinci sebebi, biz hem tarihi hem de siyasi olarak, dostun ötesinde kardeş iki ülkeyiz. İki ülke arasındaki ticaret ve yatırımların geliştirilmesinin ikinci sebebi de biz kendi bölgelerimizde iki büyük ekonomiyiz. Bu iki ülke G-20 ve D-8 gibi platformlarda üye devletler olarak yer alıyor."

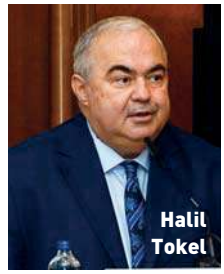
Lukita, Endonezya'nın dünya ekonomisinde öne çıkan, itibari olan ve yavaş yavaş gelişen bir ekonomi olduğunu aktardı: "Endonezya, son 20 yılda ortalama yüzde 5.2 civarında bir büyüme gösterdi. 2025 yılı itibariyle Endonezya nüfusu 300 milyona ulaşacak ve kişi başına düşen gelir 15 bin dolara çıkacak. Endonezya nüfusunun yarısı da verimli çalışma yaşlarında olacak. Diğer bir sebep ise jeostratejik önemimiz. Türkiye, Ortadoğu ve Avrupa pazarlarına ulaşmak için önemli bir merkez. Endonezya ise, tek başına önemli bir pazar olmasının yanı sıra 600 milyonluk Asya pazarına ulaşmak için önemli bir bölgesel merkez konumunda yer alıyor."

2023'e kadar ikili ticarette 10 milyar dolara ulaşılacak: Lukita, 2018'de Endonezya ve Türkiye arasındaki ticaret hacminin 1.8 milyar dolar seviyesinde gerçekleştiğini paylaştı: "Endonezya'nın Türkiye'ye ana ihraç ürünleri arasında kauçuk, lif, iplik, kağıt ürünleri öne çıkıyor. Türkiye'nin Endonezya'ya ihraç ettiği ürünler olarak da başlıca petrol yağları, tütün, borat, karbonat ve halı bulunuyor. Bu iki ekonomi arasında ki potansiyeli göz önünde bulunduracak olursak, 2023 yılına kadar ikili ticaret hacmini 10

milyar dolara çıkarma yolunda bir taahhütümüz var. Belki bu amaca bu tarihten önce de ulaşabiliriz." Kapsamlı Lukita, Ekonomik Ortaklık (CEPA) sözleşmesi ve ticarete başlamak için ticaret müzakerelerini başlattıklarını kaydetti: "En son Osaka'daki iki ülke lideri konuyu görüştüler ve 2020'nin 1. çeyreğinde mallar alanındaki ticaret müzakerelerini bitirmeleri yönünde talimat verdiler. Bu müzakerelerin bitirilmesiyle birlikte, önümüzdeki 1. çeyrekte ilerleme kaydedebiliriz. Bu kapsamda ikili ticaret ve iş ilişkilerimiz çok daha güçlenmiş olacak. Bugün Endonezya ekibinde birçok sektörden iş insanımız var ve kağıt, palm yağı, işlenmiş gıdalar, finansal alanlarda yatırımda bulunmak üzere buradalar."

İnşaat, gıda, savunma ve enerji sektörleri öncelikli: Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu Başkanı Nail Olpak, iki ülkenin yüzlerce yıl öncesine dayanan dostluğunun, siyasi ilişkilerin ve ortak inanç değerlerinin yanı sıra, ekonomik alanda da güçlü bir bağı olduğunu söyledi: "Coğrafi açıdan birbirimizden ne kadar uzak olsak da kalplerimizin yakınlığıyla birbirini seven iki ülkeyiz. Geçen yıl itibarıyla 270 milyon dolar ihracat yaptığımız Endonezya'dan 1.3 milyar dolar ithalat yaptık. Amacımız ise karşılıklı ticaretimizi, dengeli bir şekilde yukarı seviyelere taşımak. Bu amaçla karşılıklı ziyaretlerimiz ve programlarımız sürüyor. Senenin başında 21-23 Ocak 2019 tarihlerinde Cakarta heyet ziyaretimizi gerçekleştirdik. DEİK Türkiye-Endonezya İş Konseyi üyelerimizin katılımıyla düzenlediğimiz ziyarette, karşı kanat kuruluşumuzla, bakanlıklarla, büyükelçilikle ve ticaret odalarıyla bir dizi toplantı düzenledik. O ziyaretin bir diğer çıktısı olarak, karşı kanat kuruluşumuz KADIN ile birlikte belirlediğimiz inşaat, gıda, savunma ve enerji sektörleri oldu. Karşı kanat kuruluşumuz ile özellikle bu sektörlerde oluşturacağımız çalışma grupları ile birlikte ikili ticari ve yatırım ilişkilerimizi geliştirmek için tüm hızımızla çalışacağız. Sizlerin de bildiği üzere, Endonezya Başkanı sayın Joko Widodo'nun gündeminde altyapı ve imalat yatırımlarını güçlendirme de bulunuyor. Türkiye-Endonezya İş Konseyimiz de bu gündem doğrultusunda ve öncelikli olarak belirlediğimiz sektörlerle birlikte, yatırımların ve işbirliklerinin güçlendirilmesi hedefiyle faaliyetlerini sürdürmeye devam edecek."

THY, İstanbul-Bali arasında direkt uçuşlara başlayacak: DEİK/Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkan Yardımcısı Halil Tokel, iki ülke arasındaki ikili ticaret hacminin henüz yeterli seviyede olmadığını ifade etti: "Şu anda Endonezya ile toplam ticaret potansiyelimizin oldukça uzağında olduğumuzu görüyoruz. Dolayısıyla biz de DEİK/Türkiye-Endonezya İş Konseyi olarak, iki ülke iş dünyasını bir araya getirerek, ikili iş görüşmeleri ve heyet ziyaretleri düzenleyerek, iki ülke ticaret hacmini üst seviyeye taşımak için çalışıyoruz. Endonezya'nın 2050 yılında dünyanın en büyük 4. ekonomisi olacağı öngörülüyor. Türkiye olarak, Endonezya ile ekonomi ve ticaret alanlarında pek çok ortak payda da buluşmak için adımlar atıyoruz. THY ile önümüzdeki haftadan itibaren Bali ve İstanbul arasında direkt uçuşlar başlayacak. Bu da demek oluyor ki çok daha fazla bir araya geleceğiz. Karşılıklı ticari ilişkilerimizi yükseltebilmek için sayın Bakana da birçok somut projemizi sunduk. Kısa süre içinde ticaret adına ihtiyaç duyduğumuz tüm gerekliliklerin yerine getirileceğine inanıyoruz."



"İkili işbirliği için yeni formüller üzerinde çalışacağız": Endonezya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Herry Sudradjat, Endonezya İş Forumu'nda olmaktan büyük mutluluk duyduğunu, yalnızca Endonezya'nın ihraç ettiği ürünler için değil, Türkiye ile olan ticaretlerini kat be kat artırmak için bir arada olduklarını dile getirdi: "Şu an iki ülkenin ticaret hacmi yeterli seviyelerde değil. Ticaret hacminin artması için iki ülkenin iş dünyası temsilcilerinin yeni ortaklıklar kurmasını istiyoruz. Bakanlar düzeyinde gerçekleştirilen ziyaretin konusu da tamamen ikili ticari hacminin yükseltilmesi oldu. 17 Temmuz 2019'da Türk iş insanları Endonezya'da heyet ziyaretlerini gerçekleştirecek. İkili işbirliğimizin gelişmesi için yeni formüllerin üzerinde birlikte çalışmaya devam edeceğiz."

Endonezya İş Forumu, iki ülke iş insanları arasında gerçekleştirilen ikili iş görüşmelerinin ardından sona erdi.

Yararlı Adres

Endonezya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosluğu
Adres: Esentepe Mah. Keskin Kalem Sokak No:13 4.Levent/Şişli 34394 İstanbul, Türkiye
E-Posta: istanbul.kjri@kemlu.go.id
Tel / Fax: +90 212 674 86 86 / 674 86 26

Markalı konut projelerinde satışların yüzde 7'si yabancıya yapıldı

REIDIN-GYODER Yeni Konut Fiyat Endeksi' Haziran 2019 sonuçları açıklandı. Endekse göre, satışların yüzde 63'ünün bitmiş, yüzde 37'sinin bitmemiş konut projelerinden yapıldığı Haziran ayında, banka kredisi kullanım oranı bir önceki ay ile aynı kalırken senet kullanımı 5 puan geriledi. Markalı konut projeleri kapsamında gerçekleştirilen satışların yüzde 7'sinin yabancılara yapıldığı Haziran ayında fiyat artışı, bir önceki aya göre 0.54, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 2.48 oranında gerçekleşti.

Feyzullah Yetgin

REIDIN-GYODER Yeni Konut Fiyat Endeksi' 2019 yılı Haziran ayı sonuçlarını değerlendiren **GYODER Başkanı Doç.Dr. Feyzullah Yetgin**, faizlerin yüksek seviyede olmasının sektörde dönem bazlı durgunluğa neden olabildiğini, Mayıs'ta yüzde 14 olan banka kredisi kullanım oranının Haziran'da da aynı kalmasının sektörün yükselen konut kredisi faizlerinden olumsuz etkinlenmeye devam ettiğini gösterdiğini söyledi ve "Faiz oranlarının düşüşe geçmesiyle konut kredisi kullanımı yeniden artacaktır" dedi.

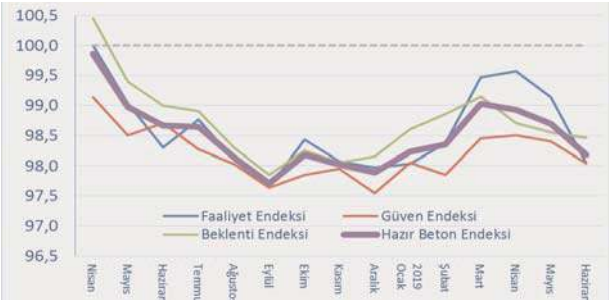
REIDIN Genel Müdürü Alp Çapa, şu degerlendirmeyi yaptı: "Haziran ayında bir önceki aya göre yüzde 0.54, geçen yılın aynı dönemine göre ise yüzde 2.48 oranında artış gerçekleşti. Haziran'da yabancı yatırımcıya gerçekleştirilen satışlar yüzde 7 oranında olup, bu satışlarda ağırlıklı olarak 1+1 özellikteki konut tipi tercih edildi. Satışlardaki konut bedeli ödeme yöntemlerine bakıldığında peşinatlı alım yüzde 50, senet kullanımı yüzde 36, banka kredisi kullanımı ise yüzde 14 oranında gerçekleşti. Mayıs ayına göre Haziran ayında peşinatlı alımda yüzde 10'luk bir artış, senet kullanımında yüzde 10'luk bir azalış oldu." Adet bazlı stoklarda yüzde 1.50 oranında erime gözlenen Haziran'da satışı yapılan konutların yüzde 63'ü bitmiş, yüzde 37'si bitmemiş konut stoklarından oluştu.

Alp Çapa

Türkiye İMSAD: Üretim kaybının telafisi için yenileme pazarı canlandırılmalı: Türkiye İMSAD, yapı sektörü ve ekonomi çevreleri tarafından dikkatle izlenen aylık "Türkiye İMSAD Haziran 2019 Sektör Raporu"nu açıkladı. Tespitler şöyle: Mevcut inşaat işleri seviyesi Ocak'taki sert düşüşün ardından artış eğilimine girdi ve Mayıs'a kadar yükseliş gösterdi. Mevsimsellikle mevcut işlerde artış yaşansa da Mayıs'ta ulaşılan seviye oldukça zayıf kaldı. İnşaat sektöründe Mayıs ve Haziran, işlerin zirveye ulaştığı aylar olarak biliniyor. Ancak Haziran'da mevcut inşaat işleri seviyesi bir önceki aya göre 2.3 puan geriledi. Böylece zayıf bir toparlanmanın ardından yeniden küçülme ortaya çıktı.

Mevcut işler seviyesindeki gerilemenin ekonomik ve siyasi belirsizlik ve sektörün talep ve finansman sorunlarından kaynaklandığı belirtiliyor. İnşaat sektöründe alınan yeni iş siparişleri 2019 Haziran'ında en düşük seviyesine geriledi. Yeni alınan iş siparişleri, mevsimsellik etkisi ve diğer dinamiklere rağmen gerilemeye devam etti. Yeni alınan inşaat işleri bir önceki aya göre 1.1 puan daha düştü. İnşaat sektöründe ve piyasalarında en yüksek sezonun yaşandığı bu aylarda yaşanan yeni inşaat siparişlerindeki gerileme endişe verici olarak değerlendiriliyor.

Konut satışları Mayıs ayında yüzde 31.3 geriledi: Konut satışları yılın ilk dört ayında yüzde 16.4 geriledi. Konut satışlarındaki bu gerileme Mayıs'ta önemli ölçüde hızlandı, toplam konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 31.3 düşerek 82 bin 252 oldu. Böylece 2019'un ilk 5 ayında konut satışları 2018'in ilk 5 ayına göre yüzde 19.7 gerileyerek 423 bin



88 adet oldu. Satışlarda gerileme 2019'un ilk 5 ayında hızlanarak sürdü. Konut satışlarına yönelik teşvikler ortadan kalktı. Satın alma gücündeki gerilemeler ve konut kredi faizlerindeki yüksek seviyeler konut talebinde ve satışlarında gerilemeye yol açmaya devam ediyor. İnşaat malzemeleri sanayi üretimi 2019'un Nisan'ında 2018'in Nisan'ına göre yüzde 18.1 azaldı. Böylece yeni yılın 4 ayında da üretimde gerileme yaşandı. İnşaat malzemesi ortalama sanayi üretimi 2019'ın Ocak'ında yüzde 24.3 ve Şubat'ında yüzde 22, Mart'ta yüzde 21.7 düştü. Nisan'da da üretimde yine yüksek oranlı bir gerileme yaşandı. Yılın ilk 4 aylık döneminde yaklaşık 5'te 1'lik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralmanın etkili olmaya devam ettiği, ihracattaki miktar artışının ise üretim kaybını telafi edemediği belirtiliyor. Yılın ilk 4 ayında 2 sektörde üretim gerilemesi yüzde 40'ın, 2 sektörde yüzde 30'un ve 8 sektörde ise yüzde 20'nin üzerinde gerçekleşti. Tek haneli gerileme ise iki sektörde yaşandı.

İnşaat sektörü sorunlarının çözümü için kamu desteğine ihtiyaç var: İnşaat sektöründe kendi dinamiklerinden kaynaklanan çok sayıda sorun yaşanıyor. Öncelikle müteahhitler tarafında bozulan mali yapılar sorun olmaya devam ediyor. Diğer sektörlerdeki firmalar gibi müteahhitlik sektörü firmalarının mali yapıları da geçen yıl yaşanan finansal şoklardan olumsuz etkilendi. İyileşme, diğer sektörlere göre daha yavaş. Bunun en önemli nedeninin inşaat sektöründe bozulan arz talep ve fiyat dengesi olduğu belirtiliyor. Arz ve talepte keskin bir daralma ile satışlarda yine sert düşüş yaşanıyor. Satışlardaki gerileme, firmaların nakit akışlarının da bozulmasına neden oluyor. Daha geniş perspektifte ise inşaat sektöründeki sorunların piyasa dinamikleri içinde çözülemediği ortaya çıkıyor. Sektördeki yapısal sorunların çözümü için yine kamunun öncülüğünde yapısal iyileştirmelere ve müdahalelere ihtiyaç sözkonusu.

Yenileme pazarı canlandırılmalı: Talep ve nakit tarafındaysa kentlerde planlı ve alan bazlı kentsel dönüşümlere başlanması, bu dönüşümlerin risklere ve kentin ihtiyaçlarına odaklanması, kamu fonlarıyla yabancı fonların da kullanılması gerektiğine dikkat çekiliyor. Yine talep tarafında mevcut yapılar için artırılacak ve genişletilecek asgari standartlar ile 'yenileme pazarı'nın canlandırılması, sektörde talebin daha istikrarlı ve kalıcı olması içinse yapı finansman sisteminin tüm piyasa ve kurumlarıyla kurulması gerektiği vurgulanıyor. Nakit tarafındaysa kamudan olan iş alacakları ile KDV alacakları ödemeleri için bir takvim açıklanması gerektiği belirtiliyor. İnşaat sektöründe kamu destekli yapısal önlemler alınmadığı takdirde sorunların çözümünün oldukça zaman alacağı ve bu süreçte sektörün küçülmeye devam edeceği öngörülüyor. Bu durumda inşaat malzemeleri sanayisi içinse iç talebin küçülmeye devam etmesi bekleniyor.

İnşaat 2. çeyreği gerileme ile kapattı: Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) her ay açıkladığı Hazır Beton Endeksi ile Türkiye'de inşaat sektörünün ve bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durumu ve beklenen gelişmeleri ortaya koyuyor. Hazır Beton Endeksi 2019 Haziran Ayı Raporu'na göre bütün endeks değerleri, inşaat sektöründe mevcut ve beklenen faaliyet düzeyinin yeterli olmadığını ortaya koydu. Nisan'dan bu yana endeksler aşağı yönlü seyretti.

Ekonomiye güven sorununun ötesinde inşaat sektörü özelindeki belirsizlik, beklenti düzeyini aşağı çekti. Rapora göre, her üç endeks de önceki yılın aynı dönemine göre düşüş sergiledi. Özellikle Güven Endeksi'ndeki görece yüksek düşüş, makro ekonomik gelişmeler ve inşaat sektörünün hâlihazırda yaşadığı darboğazın bir arada olmasından kaynaklandı. Rapor, sektörde bir canlanma işareti bulunmadığını ortaya koydu.

Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, bütün endeks değerlerinin inşaat sektöründe mevcut ve beklenen faaliyet düzeyinin yeterli olmadığını ortaya koyduğunu, sektörde bir canlanma işareti bulunmadığını söyledi: "Enflasyon rakamlarında özellikle gıda enflasyonuyla birlikte görülen gerileme beraberinde enflasyona endeksli konut kredilerinde bir hareketlilik ortaya çıkarabilecektir. Ancak bunun kısa vadede inşaat sektörü üzerinde önemli bir etki yaratmasını beklemiyoruz. Temmuz'daki toplantıda Merkez Bankası'nın faiz indirme olasılığının, düşen enflasyon ile birlikte artması, konut kredilerinin asıl belirleyicisi olacaktır. Temmuz'daki olası bir faiz indiriminin, konut kredisi gibi diğer kredi türlerine kıyasla faiz haddine çok daha fazla duyarlı olan kredi hacmini tetikleyecek seviyede olmasını beklemiyoruz. İnşaat sektörü, önünü göremediği sürece Türkiye'nin büyümesine maalesef katkı sağlayamayacaktır."

Yavuz Işık

Türkiye'nin en büyük ikinci biyokütle santralinin tercihi Siemens

Siemens, yüksek verimlilik sunan türbinleriyle Türkiye'nin atık bertarafına ve temiz enerji üretimine katkıda bulunmayı sürdürüyor. Oltan Köleoğlu Enerji'nin yatırımcısı olduğu ve Mimsan Endüstri Kazanları A.Ş.'nin taahhüt sorumluluğunu üstlendiği Samsun Çarşamba Biyokütle Enerji Santrali'nde (BES) Siemens'in 27MWe gücündeki SST-300 buhar türbinleri için sözleşme imzalandı. Tesis, yılda 250 bin ton zirai ve ormansal atık bertaraf edecek ve yaklaşık 200 milyon kWh yenilenebilir elektrik enerjisi üretecek. Siemens, bu sayede 'sıfır atık' ve 'yerli enerji' alanlarında enerji politikasına katkı sağlayacak.

Samsun Çarşamba BES'in Ağustos 2020'de devreye girmesi planlanıyor. Öte yandan aynı grubun yakın zamanda devreye alınacak bir diğer büyük yatırımı olan 27MW'lık Afyon Eber BES projesinde de yine Siemens SST-300 Buhar Türbini tercih edilmişti. Her iki santral, Siemens buhar türbinleriyle elektrik üretmeye başladığında, Türkiye'nin en büyük ikinci biyokütle santrali ünvanını paylaşacak.

Trabzon'da 13 bin hanenin elektriği çöpten karşılanacak

Yerli teknolojiyle atıklardan enerji elde eden Mimsan Grup, Malatya'da kurduğu tesisinden sonra şimdi de Trabzon'da kurulu gücü 13 MW olacak santrali 2020'de faaliyete geçirmeye hazırlanıyor.

Mimsan Grup CEO'su Hacı Ahmet İlhan, "13 MW demek 13 bin ailenin sokak aydınlatması da dahil olmak üzere enerji tüketimi demek. Sadece aydınlatmayı hesaba katarsak bu 80 bin haneye tekabül ediyor" dedi. Trabzon'daki çöpten enerji santrali Türkiye'nin doğalgaz faturasını yaklaşık yıllık 15 milyon dolar aşağı çekecek. Özel sektör için de Samsun ve Afyon'da da iki biyokütle santrali kurduklarını belirten İlhan, biyokütle enerjisinin YEKDEM kapsamında desteklenmesinin yatırımları artırdığını belirtti: "YEKDEM'in süresi 2020'de doluyor. Şu anda potansiyelin sadece yüzde 10'u işe dönüştü. YEKDEM devam ederse bu santrallarda talep patlaması bekliyoruz."

Alpet uluslararası sularda akaryakıt satacak

Akaryakıt dağıtım şirketlerinde deniz satışları önemli alt kalemlerden biri. İki tür deniz satışı bulunuyor. Birincisi Türkiye'nin kabotaj sınırları içinde, Türk bayraklı yolcu ve yük taşıma gemileri ile balıkçı teknelerine yakıt verme işlemi. İkincisi ise uluslararası sularda yapılan transit satışlar. Alpet Deniz Satışları Müdürü Esin Kavuk, Alpet'in deniz satışları segmentinde sektörde ilk üçte yer aldığını belirterek şunları söyledi: "Biz aslında bu işe başladığımızdan bu yana ilk sıralardayız. Alpet deniz satışlarındaki bu başarısını ülkemizin 7 bölgesinde yer alan tesis ve ikmal kapasitesine ve bu segmente önem vermesine borçlu. Türkiye'nin kendi deniz sahalarındaki faaliyetlerinin yanı sıra uluslararası sularda da akaryakıt satışı yapmaya karar verdik. 2020 yılı gibi bu konuda somut bir adım atmayı hedefliyoruz." Kavuk, bu segmentteki satışların toplam satışlarının yaklaşık yüzde 6'sını oluşturduğunu ekledi.

GE Yenilenebilir Enerji ve Borusan EnBW Enerji işbirliği yaptı

GE Yenilenebilir Enerji, Borusan EnBW Enerji'nin Türkiye'deki 190 bin konutun enerji ihtiyacına karşılık gelen 138 MW'lık Saros Projesi için 27 Cypress ünitesini temin etmek üzere anlaşma imzaladığını duyurdu. Borusan EnBW Enerji, 158 metrelik rotor çapına sahip Cypress türbinlerini 5.X MW'lık güçle çalıştıracak. GE'nin Cypress platformu için Türkiye'deki ilk siparişi olan bu proje, şirketin bu alandaki en büyük kara tipi rüzgar türbini sahası olacak.

Borusan EnBW Enerji Genel Müdürü Mehmet Acarla, şunları kaydetti: "Ülkemizin yenilenebilir enerji kaynaklarını geliştirme ve rüzgâr enerjisinde sektör lideri olma vizyonumuzu gerçekleştirmeye kararlıyız. Saros RES projemiz de bu kararlılığımızın bir ifadesidir." GE Yenilenebilir Enerji Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Türkiye Başkan ve CEO'su Dr. Manar Al Moneef ise şunları söyledi: "Hedefimiz, müşterilerimizin enerji maliyetlerini her geçen gün azaltmalarına yardımcı olmak ve Cypress platformumuz da tam da bu noktada ülkenin rüzgâr hızı ve ortamından en iyi şekilde yararlanmak için ideal bir çözüm sunuyor."

'Türkiye'nin Makinecileri', Rusya'da Putin'le buluşuyor

Rusya Federasyonu'nun en büyük sanayi fuarı INNOPROM'da bu yıl partner ülke olan Türkiye, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Ticaret Bakanlığı ve Türkiye Tanıtım Grubu desteğiyle Ekaterinburg'ta tanıtım çalışmaları yaptı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Gül Batur'un katılımıyla gerçekleşen fuarda 'Türkiye'nin Makinecileri' markasıyla tanıtım çalışmaları yaptıklarını belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, şunları söyledi: "Yılın ilk 6 ayında Rusya'ya gerçekleşen toplam makine ihracatımız 224 milyon dolar oldu, ihracatımızın yılsonuna kadar 500 milyon dolara ulaşmasını bekliyoruz. Geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 12'lik artış sağlamış olsak da 2013 yılında ulaştığımız 769 milyon dolarlık makine ihracatıyla karşılaştırıldığında, Rusya ile makine ticaretinde istediğimiz seviyede olmadığımızı görüyoruz. Biz Rusya'da güvenilir bir komşusu olmanın ötesine geçmek ve Rus sanayinin teknolojide stratejik çözüm ortağı olmak istiyoruz."

INNOPROM Uluslararası Sanayi Fuarı'nın açılışında Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanı Denis Manturov konuşmacı olarak yer aldı.

Fuarın ilk gününde Tataristan Cumhurbaşkanı Rüstem Minnihanov ile görüşen Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, Ural Sanayi ve Ticaret Odası ile işbirliği protokolü imzaladı.

STM, Dünyanın En Büyük 100 Savunma Şirketleri Listesi'nde

Mühendislik, teknoloji ve danışmanlık alanında gerçekleştirdiği önemli hizmetlerle savunma sektöründe öncü bir rol üstlenen STM, dünyanın en prestijli savunma şirketleri listesi kabul edilen Defense News Top 100 listesinde 85. sıraya yükselerek Türkiye'nin bu listede en hızlı yükselen şirketi oldu. STM; askeri deniz platformları, otonom sistemler ile siber güvenlik alanlarında gerçekleştirdiği yatırımlar ve ihracat odaklı büyüme vizyonuyla önümüzdeki yıllarda ilk 50'yi hedefliyor.

Murat İkinci

STM Savunma Teknolojileri Mühendislik ve Ticaret A.Ş. ihracat odaklı bir büyüme hedefiyle yatırımlarını genişleterek global pazarlarda yerini güçlendirmeye devam ediyor. STM; Defense News Dergisi'nin hazırladığı ve dünyanın en büyük 100 savunma sanayi şirketinin açıklandığı listeye 2018'de 97. sıradan giriş yapmıştı.

STM Genel Müdürü Murat İkinci, Cumhurbaşkanlığının 2023 vizyonu doğrultusunda ihracat odaklı bir büyüme hedefiyle yatırımlarını sürdürdüklerini belirtti. Pakistan Deniz Kuvvetleri'nin ihtiyaçları doğrultusunda sıfırdan tasarlanan ve geçtiğimiz yıl teslim edilen Pakistan Denizde İkmal Gemisi ile bu süreçte sağlanan güvenin devamında kazanılan Pakistan Agosta 90B sınıfı denizaltılarının yarı ömür modernizasyonu projesi, STM'nin uluslararası yetkinliğini yansıtan ve başarısının arkasında yer alan önemli projeler arasında yer alıyor.

Mercedes-Benz Türk StartUP 2019'un kazananları açıklandı

Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında "Sosyal Fayda", "Teknoloji" ve "Jüri Özel Ödülü" olmak üzere 3 farklı kategoride büyük ödülleri alan 3 startup'a toplamda 150 bin TL'lik para ödülü verildi. "Sosyal Fayda" kategorisinde KompoRize ile Mustafa Kuyumcu, "Teknoloji" kategorisinde SafeTech ile Fatma Ertürk ve "Jüri Özel ödülü" kategorisinde Tolkido ile Can Yıldız bu yıl ilk üçe girerek büyük ödülün sahibi olan girişimciler oldu.

Türkiye'nin dört bir yanından 600'ü aşkın girişimcinin başvurduğu yarışmada ilk 10'a kalan startup'lar "StartUP Boost" adı verilen özel gelişim programı ve Mercedes-Benz ile özel Almanya seyahati kazandı. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Otobüs Ar-Ge Direktörü Emre Kuzucu, Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Direktörü Betül Çorbacıoğlu, kazananlara ödüllerini verdi.

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün; "Mercedes-Benz Türk sadece girişimcileri desteklemekle kalmıyor. 2017 yılından bu yana şirketimiz içinde Yenilikçi Fikir İnkübasyon Merkezi oluşturduk. Şirketimizde startup ruhunu, yenilikçi düşünceyi, kooperatif bilincini getirmeyi hedefliyoruz. Bu öncü hareketle tüm Daimler ülkeleri arasında bu merkezi kuran 5 ülkeden biri olduk" diye konuştu.

İtalyan Ferroli ve Türk Bestherm güçbirliğiyle üretim atağı

Yabancı yatırımcılar için önemli bir üretim üssü haline gelen Türkiye'ye Avrupa firmalarının yatırımları sürüyor. İklimlendirme sektörünün dünya devleri arasında yer alan İtalya'nın lider firmalarından Ferroli Group, Türkiye pazarı için Besler ailesinin üretim ve satış şirketlerinden biri olan Bestherm İklimlendirme ile marka lisans anlaşması imzaladı. Bestherm, Ferroli'nin Türkiye'de ki üretim, satış ve pazarlama faaliyetlerini yürütecek.

Avrupa ve Asya'da 14 ülkede faaliyet gösteren ve dünyada 100'ün üzerinde ülkede ürünleri satılan Ferroli Group, Bestherm İklimlendirme ile yaptığı işbirliği doğrultusunda önümüzdeki 5 yıl içinde Türkiye'de 10 milyon Euro yatırım yapacak, 350 kişiye direkt, 1000'den fazla kişiye ise dolaylı istihdam sağlayacak. Bestherm İklimlendirme, Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan üretim tesisinde ilk etapta 5 milyon Euro yatırım gerçekleştirerek kombi üretimine başladı. İtalyan Türk ortaklığı, 2021 yılına kadar 100 bin evi ısıtmayı hedefliyor.

Bestherm, ilk etapta Ferroli için Türkiye'de 100 bin akıllı kombi üretecek. Anlaşmanın duyurulduğu basın toplantısına; Ferroli S.p.A İhracat Direktörü Marco Ippoliti, Bestherm İklimlendirme Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Besler ve Bestherm İklimlendirme Genel Müdür Yardımcısı Erol Porsemay katıldı.

Sanofi ve Birgi Mefar işbirliğiyle 6 yılda 500 milyon TL katmadeğer

Sanofi Türkiye ve Birgi Mefar, yeni bir teknoloji transferi ve yerel üretim projesi için ortaklığa imza attı. Sanofi'nin Türkiye pazarında 22 milyon TL ciroya ulaşan antibiyotik ürünü, 2 yıllık çalışma neticesinde yerli üretime kazandırılacak ve 40'a yakın ülkeye ihracatı gerçekleştirilecek. Özel bir teknoloji ve altyapı gerektiren bu üretim projesi için Sanofi, Birgi Mefar ile anlaştı. 3 milyon Euro değerindeki bu yatırım, 2020-2026 döneminde 500 milyon TL'nin üzerinde lokal katmadeğer yaratacak. Böylece iki şirket, kritik bir sağlık çözümünü yenilikçi teknoloji ile dünyaya sunarken Türkiye ekonomisine ve dış ticaret bütçesine sağladıkları katkıyı da güçlendirecek.

"Yerel üretimde güçlü bir ayak izimiz var" diyen Sanofi Türkiye Ülke Başkanı Cem Öztürk, ithalatta sağlanacak 100 milyon TL'nin üzerinde düşüş ve toplam ilaç ihracatına 300 milyon TL'ye yaklaşan katkı ile Türkiye dış ticaret açığının azaltılmasına katkı sağlayacaklarını vurguladı. Birgi Mefar Şirketler Grubu CEO'su Faik Somer ise grup olarak Türkiye'de ilaç endüstrisinin gelişimi için çalıştıklarını söyledi.

Vodafone'dan TÜSİAD'ın Sanayide Dijital Dönüşüm Programı'na destek

İşletmelerin dijital iş ortağı Vodafone, TÜSİAD ile Sanayide Dijital Dönüşüm SD2 Programı kapsamında işbirliği yapacağını duyurdu. Vodafone, teknoloji kullanıcıları ile teknoloji tedarikçilerini buluşturan TÜSİAD SD2 Programı'na katılan yerli teknoloji tedarikçilerine know-how desteği verecek.

İşbirliğiyle İTÜ Vodafone Future Lab'de düzenlenen toplantıya, Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Meltem Bakiler Şahin, TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bahadır Balkır ve TÜSİAD Sanayide Dijital Dönüşüm (TÜSİAD SD2) Programı Görev Gücü Başkanı Perihan İnci'nin yanı sıra SD2'ye başvuran 18 teknoloji kullanıcısı firmanın temsilcileri katıldı.

Toplantı sonrası katılımcılar, İTÜ Vodafone Future Lab'de sergilenen ürün ve hizmetleri incelerken tedarikçilerden beklenen teknolojik çözümlerin gelişimine ilişkin bir de workshop düzenlendi.

İsmet Gergerli, 'Japonya Ekonomisinin Gizli Gücü'nü kaleme aldı

Kredi Garanti Fonu Genel Müdürü İsmet Gergerli'nin, Japonya Ekonomisinin Gizli Gücü / Kredi Garanti Kurumları adlı kitabı, İş Bankası Kültür Yayınları tarafından yayımlandı.

Kitabın önsözünde, "kredi garanti fonları"nın gelişmiş ve gelişmekte olan ülke ekonomilerinin büyümesi, kalkınması ve refahı için en önemli mekanizmalardan biri olduğunu anlatan Gergerli, "Kitabımı yazarken Japonya'yı dünyanın en büyük üçüncü ekonomisi yapan Japon Kredi Garanti Sistemi'ni incelemeyi ve bu örnek modelin okuyucular tarafından tam olarak anlaşılmasını istedim" diye konuştu.

İsmet Gergerli

Güney Kore ve Japonya'nın ekonomik kalkınmada Batı'daki modellerden ayrıştığına dikkat çeken Gergerli, her iki modelin temel dayanağının "kredi garanti sistemleri" olduğunun altını çizdi. Japonya'nın, GSYH'sı, kişi başı milli geliri, dünya toplam üretimindeki payı ve ihracatı ile incelenmeye ve örnek alınmaya değer bir ülke olduğunu belirten İsmet Gergerli, bu noktada Japon bankacılık ve kredilendirme sisteminin öne çıktığını söyledi.

'UUYM5G Projesi' kapsamında geliştirilen yerli ve milli teknolojiler tanıtıldı

Türkiye'nin dijital geleceği için kritik önemde olan Uçtan Uca Yerli ve Milli 5G Haberleşme Şebekesi Projesi'nin (UUYM5G) yeni ürünleri ortaya çıkmaya başladı.

TÜBİTAK-TEYDEB desteği ile Haberleşme Teknolojileri Kümelenmesi (HTK) tarafından geliştirilen ürünlerin lansmanı, Vodafone Türkiye evsahipliğinde gerçekleştirildi. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) Başkanı Ömer Abdullah Karagözoğlu'nun katılımlarıyla gerçekleşen toplantının açılış konuşmalarını BTK Başkan Yardımcısı Gazali Çiçek, Vodafone Türkiye CEO'su Colman Deegan ve Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Mallik Rao yaptı.

Toplantıya OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, Haberleşme Teknolojileri Kümelenmesi (HTK) Yönetim Kurulu Başkanı Veli Murat Çelik, TEYDEB Başkanı Mehmet Aslan'ın yanı sıra Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Hasan Süel, Türk Telekom Genel Müdür Yardımcısı (CTO) Yusuf Kıraç, Turkcell Şebeke Teknolojilerinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Gediz Sezgin de katıldı.

"NFVI Sanallaştırma Platformu"nun tanıtıldığı etkinlikte ayrıca '5G Çekirdek Şebeke'ye bağlı olarak çalışan "IMS" şebeke üzerinden diğer lisanslı mobil ve sabit şebekelere doğru güvenli çağrı ve MCPTT (Mission Critical Push to Talk / Görev Kritik Bas Konuş Sistemi) senaryoları Türkiye'de ilk defa gerçekleştirildi. Programda, 5G haberleşme iletimini sağlayacak '5G Anahtarlayıcılar' ve ürünlerin yönetimi ile izlenmesini sağlayacak '5G Element Yönetim Sistemi'nin yeni versiyonları da tanıtıldı.

Dünyada 5G teknolojileri ile ilgili yerli ve milli teknolojiler geliştirerek, devrim niteliğindeki yenilikler getirecek bu teknolojide liderlik yarışına giren her ülke gibi Türkiye de inisiyatif alabilen vizyoner yönetici ve firmaları ile "üretici ve geliştirici ülke" konumuna ulaşmak adına önemli adımlar atıyor.

OSTİM önderliğinde 130'dan fazla firma ile kurulan HTK altındaki 16 firma, T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, BTK ve T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı koordinasyonunda TÜBİTAK-TEYDEB desteğiyle bugüne kadar benzeri görülmemiş bir geliştirme projesi başlattı. UUYM5G projesine 16 firmanın yanında, 3 mobil işletmeci, üniversiteler ve akademisyenler de dahil oldu. Her yıl mobil işletmeciler tarafından 4.5G teknolojisine ilişkin yaklaşık 1.5 milyar TL'lik donanım ve yazılım yatırımı yapıldığı ve 5G teknolojisinde de benzer yatırım trendinin süreceği dikkate alındığında, UUYM5G Projesi sonucunda ortaya çıkacak yerli ve milli ürünler ile Türkiye ekonomisine milyarlarca TL'lik katkı sağlanması hedefleniyor.

Vakıf Faktoring Genel Müdürü Aynur Eke, FKB'nin Başkanı oldu

Finans sektörünün en önemli oyuncularından, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini temsil eden Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) VII'inci Olağan Genel Kurulu, İstanbul'da düzenlendi.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Başkanı Mehmet Ali Akben'in yanı sıra finans sektörünün önemli temsilcileri, 94 üye şirketin temsilcileri ve Finansal Kurumlar Birliği yönetiminin hazır bulunduğu Genel Kurul'da, FKB'nin sektör temsil kurulu, yeni yönetim kurulu ve başkanı seçildi. Finansal Kurumlar Birliği'nin yeni başkanı Vakıf Faktoring Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Aynur Eke oldu.

Finansal Kurumlar Birliği'nin Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu:

• Yönetim Kurulu Başkanı / Vakıf Faktoring A.Ş.-Aynur Eke

• Yönetim Kurulu Başkan Vekili / Turkcell Finansman A.Ş.-Adem Duman

• Yönetim Kurulu Başkan Vekili / Burgan Finansal Kiralama A.Ş.-Cüneyt Akpınar

• Arena Faktoring A.Ş.-Nurcan Taşdelenler

• Atılım Faktoring A.Ş.-Murat Ömürbek

• Halk Faktoring A.Ş.-.Selahattin Süleymanoğlu

• Halk Finansal Kiralama A.Ş.-Coşkun Çabuk

• İş Finansal Kiralama A.Ş.-Mehmet Karakılıç

• Kent Faktoring A.Ş.-Cafer Sadık Karabüber

• Koç Fiat Kredi Finansman A.Ş.-Fidan Sevilmiş

• Koç Finansman A.Ş.-Yeşim Pınar Kitapçı

• Orfin Finansman A.Ş.-Özgür Öztürk

• Şeker Finansal Kiralama A.Ş.-Burak Latif Latifoğlu

• Volkswagen Doğuş Finansman A.Ş.-Tijen Akdoğan Ünver

• Yapı Kredi Finansal Kiralama A.Ş.-Tanju Fatih Torun

NRW.INVEST AWARD 2019 ödülleri verildi

NRW.INVEST AWARD 2019 Yatırımcı Onur Ödülleri, sahiplerini buldu. Kuzey Ren-Vestfalya Ekonomi Bakanı Prof.Dr. Andreas Pinkwart ve NRW.INVEST CEO'su Petra Wassner tarafından takdim edilen ödüllerin bu yıl ki kazananları Competence Call Center, L'Oréal, Nortal ve PICNIC şirketleri oldu.

Ödül töreninde Bakan Pinkwart şunları dile getirdi: "Kuzey Ren-Vestfalya, Avrupa'nın diğer metropol bölgeleriyle yaşadığımız rekabette başarılı olmamızı sağlayan cazip lokasyon koşullarına sahip: Halihazırda 20.000'den fazla yabancı şirket bölgeye yerleşmiş durumda. Uluslararası yatırımcılar, bilgi birikimleri ve yenilikçi ruhlarıyla eyaletimizin gelişmesine katkı yapan önemli işverenlerdir. NRW.INVEST AWARD Yatırımcı Onur Ödülleri sahipleri, dijitalleşmenin sadece ekonomimizi ve iş dünyamızı değil tüm kamusal yaşamı nasıl olumlu etkileyebileceğini gösteriyorlar."

ASELSAN, dünyada 52. sırada

Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'nın kuruluşu olan ASELSAN, ABD merkezli askeri yayıncılık kuruluşu Defense News dergisinin yayınladığı dünyanın ilk 100 savunma sanayisi şirketi (Defense News Top 100) listesine 2006'da girmişti, geçen yıl 55. sıraya kadar çıktı. Bu yıl üstlendiği yeni projelerle başarı grafiğini yükselterek 1.8 milyar dolara yaklaşan cirosuyla 52. sıraya yerleşti.

Haluk Görgün

ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof.Dr. Haluk Görgün, şunları söyledi: "ASELSAN, kurulduğu 1975'ten beri Türk ordusunun elektronik cihaz ve sistem alanında en önemli kaynağı oldu. Ordumuzun bize gösterdiği güveni boşa çıkarmamak için 40 yıldan uzun süredir durmadan çalışıyoruz. Dünyanın 64 ülkesine ihracat gerçekleştirirken 'Türk Ordusu da bu sistemi kullanıyor' sözünü altını çizerek gururla söyledik." ASELSAN'ın milli ve yerli sistemler geliştirerek teknolojide tam bağımsızlık için 7 bini aşkın personeliyle gece-gündüz çalışmaya devam ettiğini, savunma alanı başta olmak üzere Türkiye'nin teknolojik bağımsızlığı ve gelişimi için çalışmaya devam edeceklerini kaydeden Görgün, dünyanın ilk 50 savunma sanayi firmasından biri olma hedeflerine kısa sürede ulaşacaklarına inandıklarını paylaştı.

Gıda israfını önlemede öncü konsept Sosyal Etki Merkezi açıldı

Gıda Kurtarma Derneği'nin (GKTD), Gebze Ticaret Odası, Ford Otosan ve Fazla Gıda işbirliğiyle hayata geçirdiği "Sosyal Etki Merkezi"nin açılışı, Kocaeli Dilovası'nda gerçekleştirildi. Merkez, "Gıdanı Kurtar" manifestosuyla ülkemizin sürdürülebilir kalkınmasına katkı yaratarak, israfın engellenmesiyle kurtarılan gıdaların, ihtiyaç sahibi ailelere ulaştırılmasını hedefliyor.

Gebze Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Gıda Kurtarma Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Berat İnci, Ford Otosan Kurumsal İletişim Müdürü Gonca Sofuoğlu Temiz, Fazla Gıda CEO'su Sayın Olcay Silahlı'nın açılış konuşmalarını yaptığı Sosyal Etki Merkezi'nin açılışına; Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, TBMM Dilekçe Komisyonu Başkanı İstanbul Milletvekili Belma Satır, Kocaeli Milletvekilleri; Cemil Yaman ve İlyas Şeker, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkan Yardımcısı Ali Kopuz, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Yaşar Çakmak, Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, Dilovası Kaymakamı Mustafa Asım Alkan, Dilovası Belediye Başkanı Hamza Şayir, İl Milli Eğitim Müdürü Fehmi Rasim Çelik, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın, Kocaeli Defterdarı Dursun Ali Özel, Gebze Teknik Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı Prof.Dr. Ebru Tümer Kabadayı, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu, Oda Başkanları, İlçe Emniyet Müdürleri, muhtarlar, siyasi partilerin temsilcileri, Türk Kızılayı yetkilileri, GTO Meclis Başkanı ve Meclis Divanı, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis ve Meslek Komite Üyeleri ile kadın girişimciler katıldı.

Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, açılış konuşmasında, "Bölgemizde yerel ekonomiyi geliştiren ve bu ekonominin liderliğini üstlenen bir kurum olan Gebze Ticaret Odası olarak, Sosyal Etki Merkezi fikrini en başından itibaren inançla ve özveriyle kucakladık. Sosyal Etki Merkezimiz, yerelimizde, döngüsel ekonominin geliştirilmesi ve bu yolla yerel ve ulusal ekonomiye yüksek katmadeğer yaratacak bir oluşumdur" dedi.

Sosyal Etki Merkezi ile ihtiyaç sahibi 500 aileye, piyasa değeri ortalama 250 TL olan gıda desteğiyle aylık 125.000TL'lik gıdanın düzenli bir biçimde ulaştırılarak, 1.500.000 TL'lik yıllık toplumsal sosyal destek sağlanacak.

INEVA Rusya'da çözümlerini anlattı

Coşkunöz Holding bünyesinde 2016'da kurulan INEVA, çevre teknolojilerine sunduğu yeni uygulamalarıyla enerji geri kazanımına yönelik çalışmalar gerçekleştiriyor.

Arıtma çamuru bertarafı alanındaki yenilikçi teknolojileriyle ön plana çıkan INEVA Çevre Teknolojileri, Otel Tataristan Chelny'de gerçekleştirilen "1. Geleneksel Atıksu Teknolojileri, Tavsiyeler ve Deneyimler Konferansı"nda katılımcılarla buluştu. Konferansta, döngüsel ekonomi, yenilikçi teknoloji, sektördeki enerji verimliliği, atıksu arıtımı ve arıtma çamuru için modern teknolojiler ve su kaynaklarının ekonomik kullanımı gibi ana bilim dalı başlıklarının üzerinde duruldu.

Oral Çimsöken

INEVA Satış ve Pazarlama Kısım Müdürü Oral Çimsöken, INEVA olarak dünyanın geleceği açısından çok büyük bir tehdit haline gelen arıtma çamurlarını akışkan yatak temelinde geliştirdikleri teknolojiyle termal yolla bertaraf ederek enerji elde ettiklerini anlattı: "Tesislerimizde uyguladığımız enerji geri kazanım yöntemi ile fosil yakıt kullanımını ve atıkların depolama alanlarına atılmasını engellerken metan salınımının da önüne geçiyoruz. Süreçler sırasında da her 1 ton atık bertarafında 1.5 ton buhar enerjisi sağlayabiliyoruz ve böylece bu enerji doğrudan kullanılabiliyor, istenildiğinde türbinler eklenerek, elektrik enerjisine çevrilebiliyor."

Atatürk Üniversitesi 62 yıllık tecrübenin izinde geleceğe hazır

Yeni Nesil Üniversite

Atatürk Üniversitesi, "Yeni Nesil Üniversite Tasarım ve Dönüşüm Projesi" ile çok yönlü bir üniversite olma hedefine ulaşmak için Atatürk Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Ömer Çomaklı liderliğinde yola çıktı. Çomaklı, "Atatürk Üniversitesi sadece Erzurum değil bölgesel bir konumu bulunan 'dev bir bilim merkezi'dir. Bundan sonra da bu bakış açısı ve faaliyetlerimizi bu ışıkta sürdürmeye kararlıyız" diyor.

Doğu Anadolu'nun en köklü eğitim kurumu olarak 62 yılı geride bırakan Atatürk Üniversitesi, 135 öğrenci ile başladığı eğitim öğretim sektöründe bugün 23 fakülte, 1 yüksekokul, 1 konservatuvar, 12 meslek yüksekokulu, 8 enstitü, 35 araştırma merkezi ile 400 bini aşkın öğrencisi, alanında uzman 2 bin 700 öğretim elemanı ve 4 bin 500 personeliyle "dev bir bilim merkezi" olarak hizmet vermeye devam ediyor.

Atatürk Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Ömer Çomaklı, üniversitenin eğitimdeki niteliğini yeni bir kavramla buluşturuyor: 'Yeni Nesil Üniversite.' Dünyanın artık geleneksel eğitim anlayışını kabul etmemesi nedeniyle arayışlara başladıklarını kaydeden Çomaklı, "Köklü bir kurumun birçok kademesinde uzun yıllar görev yapmış birisi olarak Atatürk Üniversitesi'nin eksikliklerini tespit ederek çözüm olarak 'Yeni Nesil Üniversite' eğitim modelini benimsedik" diyor. Üniversitenin geleceğini ortak akılla tasarlamak, dönüşüm vizyonunu oluşturmak, stratejileri ve bunun için gerekli eylem planlarını belirlemek üzere 14 ay sürmesi planlanan projenin ilk aşaması olan 'Arama Konferansı'nı 2-4 Şubat 2018 tarihleri arasında gerçekleştirdiklerini hatırlatan Çomaklı, bu projeyle; üniversitenin özgün bir yeni nesil üniversite olarak konumunun tanımlanması, sistemlerinin tasarlanması ve uygulama adımlarının atılmasını amaçladıklarını kaydediyor. Çomaklı, "Bu amaçla projede, topluma doğrudan katkı yapan, eğitim ve araştırmayı bütünleştiren yeni nesil üniversite sistemini uygulanmaya hazır hale getirmek için

Ömer Çomaklı

gerekli detayların tasarlanmasını hedefledik. 'Yeni Nesil' anlayışını öğrenciler, paydaşlar ve akademik birimlerle ayrı ayrı toplantılar yapılmasını planlayarak eğitim, araştırma ve toplumsal katkı olmak üzere üç farklı sistem tasarladık" bilgisini veriyor.

'Yeni Nesil Üniversitesi' kavramında öğrenci ve paydaşlar odak noktaları oluşturuyor. Süreçte gelinen noktayı Rektör Çomaklı şu şekilde özetliyor: "Kurumsal gelişimin ancak tüm mensuplarımızın yüksek aidiyet ve özverili gayretleri ile mümkün olacağını biliyoruz. Biz büyük bir aileyiz. Bu ailenin her ferdinin kurumumuzu ileri taşımak için ortak amaç ve hedefler doğrultusunda hizmet etme arzusunda olduğuna yürekten inanıyorum. Ele alınan konuların birçoğunu henüz daha proje tamamlanmadan hayata geçirdik. Çıktılar doğrultusunda yeni birimler açtık, pasif olanları aktifleştirdik. Cumhurbaşkanlığı-

nın yeni yönetim sisteminde bulunan Kurumsal İletişim Direktörlüğü'nü ilk uygulayan kurumlardan biriyiz. Bunun yanı sıra Araştırma Metodoloji Ofisi ve Lisans Eğitim Koordinatörlüğü kurduk. Proje Geliştirme ve Koordinasyon Ofisi ile Bilimsel Araştırma Projeleri (BAP) Koordinasyon Birimi'ni daha işler hale getirdi. 'Yeni Nesil Tasarım ve Dönüşüm Projesi' devam ediyor. Ancak sona yaklaştık. Ortaya çıkan gelecek tasarımını yakın zamanda bir çıktıya dönüştürüp kamuoyu ile paylaşacağız."

Atatürk Üniversitesi; Açıköğretim Fakültesi, Sürekli ve Uzaktan Eğitim Merkezleri ile ülkenin her köşesine eğitimi götürüyor. Çomaklı, bu gücün getirdiği sorumluluğu bildikleri için "Online Eğitim Çalıştayı" düzenlediklerini hatırlatıyor.

"Açıköğretim, uzaktan ve sürekli eğitim alanlarının Atatürk Üniversitesi'nin dönüşümünde öncelikli alanlar olduğu daha önce yapılan katılımlı çalışmalarda da ortaya konulmuştu" diyen Çomaklı, ortaya çıkan gelecek tasarımını ve yapılan önerileri yol haritası haline dönüştürdüklerini anlatıyor. Yükseköğretim Kurumu'nun (YÖK) tüm eğitim kurumlarına çizdiği yeni vizyona uygun çalışmalar yaptıklarının altını çizen Rektör Çomaklı, "Bunun bir örneği de yakın zamanda gerçekleştirdiğimiz 'Dijital Dönüşüm Arama Konferansı'dır. Yeni YÖK sisteminde dijitalleşmenin önemine vurgu yapılıyor. Bu kapsamda dijitalleşme büyük önem kazandı ve Atatürk Üniversitesi gibi büyük üniversitelerin dijitalleşme olmadan yönetilemeyeceğini öngörerek üniversite bünyemizde Dijital Dönüşüm ve Yazılım Ofisi'ni kurduk" bilgisini veriyor.

Geniş burs imkanları var

Atatürk Üniversitesi, özellikle başarılı öğrenciler ve ekonomik yetersizlikler sebebiyle güçlük çeken öğrenciler için üniversite bünyesinde bulunan Kalkınma Vakfı aracılığıyla burslar veriyor. Ayrıca Rektörlük birimlerinde "kısmi zamanlı öğrenci çalıştırma programı" da uygulanıyor. Ayrıca Kampüs içerisinde Türkiye'nin en büyük hastanelerinden biri olan Araştırma Hastanesi, 24 saat boyunca tüm öğrencilerin sağlık ihtiyaçlarını karşılıyor. Yine diş hastalıkları için de acil servis hizmetiyle birlikte her türlü diş tedavi imkânları sunuluyor.

Akademisyenle sanayici yüz yüze

Atatürk Üniversitesi, üniversite sanayi işbirliğine özel önem veriyor. Atatürk Üniversitesi ile Kuzeydoğu Anadolu Kalkınma Ajansı'nın (KUDAKA) ortaklığında düzenlenen "4. Üniversite-Sanayi İş Birliği Buluşması" 100 akademisyen ile 100 sanayiciyi bir araya getirdi. Üniversite-sanayi işbirliğinin temel amacının, üniversitedeki bilimsel potansiyelin, sanayiye aktarılarak ekonomik değere dönüştürülmesi olduğunu belirten Rektör Çomaklı, "Artık günümüzde firmalar, kurum ve kuruluşlar tek başlarına değil ortaklaşa işbirlikleri yaparak başarıya ulaşıyor. Bizim de bunu başarmamız lazım. Üniversite olarak bunun için yoğun gayret sarf ediyoruz. Paydaşlarımızla yaptığımız ortaklaşa projelerin yanı sıra kurum içi çalışmalarımızla da çağa ayak uyduruyoruz. 62 yıllık üniversite tarihinde sadece 16 yurtiçi patent başvurusu yapılmışken göreve geldikten sonra yapılan yurtiçi patent başvuru sayısı 69 oldu. Bu, üniversite tarihimizin en yüksek rakamı. Bildiğiniz gibi patent, bilginin değere dönüşmesidir. Eğer bir üniversitede bilgi değere dönüşmüyorsa orada bir yanlışlık var demektir" ifadelerini kullandı.

Çomaklı, öğrencilerin 8. eğitim dönemini sahada geçirmesi için önümüzdeki günlerde birkaç pilot bölümde bunu gerçekleştireceklerini kaydediyor: "Araştırma-geliştirme noktasında ciddi bir başarı yakaladık. Bu yıl TÜBİTAK'a 113 proje sunduk. Üniversitemizin eğitimden sonra ikinci görevi olan araştırma-geliştirmeyi de başarılı bir şekilde sürdürüyoruz. Göreve geldiğimiz günden bugüne altını defaatle çizdiğimiz üçüncü nesil ise üniversite-toplum işbirliğidir. Esnaf odaları, sanayi kuruluşları, dernek, vakıf ve sivil toplum örgütleri ile sık sık bir araya gelerek üçüncü nesil üniversite anlayışı doğrultusunda istişarelerde bulunuyoruz. Çünkü bizim sadece Erzurum değil bölgesel bir konumumuz var."

Atatürk Üniversitesi'nin dört misyonu bulunuyor

Atatürk Üniversitesi'nin bilim heyeti 1957 yılında üniversiteye 4 misyon belirliyor. Buna göre; üniversitenin yeni bir bilim merkezi olmakla birlikte öncelikle Doğu Anadolu'nun bir taraftan milli ve içtimai, diğer taraftan maddi ve iktisadi kalkınmasına hizmet edebilmesi, memleketin Doğu Bölgesi'ne diğer bölgelerin derecesinde refah ve manevi sıhhat kazandırması.

Doğu'nun manevi ve içtimai kalkınmasında rol oynayabilecek manevi ve içtimai ilimler fakülteleri ile Doğu Anadolu'nun maddi refahına hizmet edebilecek müspet ilimler, fen ve teknik fakültelerin üniversite bünyesinde yer alması.

Fakültelerin araştırma yetiştirme faaliyetlerinde bölgenin özelliklerinin ve ihtiyaçlarının göz önünde bulundurulması, Doğu Anadolu'nun kalkınmasında örnek olmak, araştırma sonuçlarını bölgeye yaymak ve tatbik etmek.

Üniversite teşekküllerinin hem kendi aralarında hem de diğer üniversiteler ile işbirliği yapmaları, kalkınma tedbirlerinin inikaslarını takip etmeleri.

İKÜ Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı mezunlarının işi hazır

İstanbul Kültür Üniversitesi Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı öğrencileri, yüzde 100 iş garantisi ile mezun oluyor. İstanbul Kültür Üniversitesi Turizm ve Otel İşletmeciliği Program Başkanı Öğretim Görevlisi Pelin Tuna, "Eğitimlerimizde teori ile pratiği buluşturduk. Sektörün önde gelen kuruluşları ile işbirlikleri sağladık. Öğrencinin niteliğini artıracak alanlara yoğunlaştık. Mezunlarımıza yüzde 100 iş garantisi imkanı sunuyoruz" diyor.

İstanbul Kültür Üniversitesi (İKÜ) Meslek Yüksekokulu'nun ilk programlarından biri olan Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı; öğrenci odaklı yaklaşımı, öğrencilerine öğrenim sırasında staj yeri, mezuniyet sonrası iş bulma garantisi vermesiyle ön plana çıkıyor. İstanbul Kültür Üniversitesi Turizm ve Otel İşletmeciliği Program Başkanı Öğretim Görevlisi Pelin Tuna, 2017 yılında bazı değişikler gerçekleştirerek bugün iş garantili eğitim veren bir yapıya ulaştıklarını söylüyor: "Yapılan değişiklikler içinde en dikkat çekici olanı teori ile pratiğin gerçek anlamda buluşması. Ve bu bağlamda sektörün önde gelen temsilcileriyle işbirliği anlaşmaları imzaladık ve ihtiyaç olan nitelikte mezunlar vermeye başladık."

Pelin Tuna, ders planlarını yenileyerek çalışmalara başladıklarını dile getiriyor: "Profesyonel Otel Yöneticileri Derneği ile işbirliği protokolü imzaladık. Öğrencilerimizin özgeçmişinde yer alacak nitelikte her ay bir sertifikalı eğitim programı sunuyoruz. Sertifikalı eğitimin yanı sıra 'Turizm Akademisyen ve Profesyonelleri Buluşması' adı altında sektör duayenleri ile öğrencileri bir araya getiriyoruz. İstanbul Kültür Üniversitesi Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı'ndan mezun olan öğrenci, 'Turizm alanında çalışmak istiyorum' dediği anda işi hazırdır. 2018 yılında yüzde 100 doluluk oranına ulaştık. Her yıl yaklaşık 40 öğrenciyi mezun ediyoruz."

Pelin Tuna, kurumlarla işbirliğinin işe yerleştirmede önemli bir artı sağladığını belirterek; zincir oteller, acenteler ve sektörün büyük işletmeleri ile işbirliklerine devam edeceklerini kaydediyor. Program öğrencileri, 2 yıl süren bir önlisans eğitimi alıyor ve bazı dersler uygulamalı olarak gerçekleştiriliyor. Örneğin; Kat Hizmetleri Yönetimi dersi, 2019-2020 eğitim öğretim döneminde uygulamalı olarak Fairmont Quasar İstanbul Hotel'de yürütülecek.

Her başarılı öğrencinin bir kariyer koçu olacak: İKÜ Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı, başarılı öğrencilerine, kariyer koçu imkanı da sağlıyor. Tuna, kariyer koçu uygulamasını geçtiğimiz yıl başlattıklarını ve bu yıl sürdüreceklerini kaydediyor: "En başarılı öğrencilerimize 2 yıl boyunca kariyer koçu atayacağız. Kariyer koçları sektörün duayen isimlerinden

Pelin Tuna

oluşacak ve bu sistem hem mesleğe, hem de kişisel gelişime yönelik programlardan oluşacak." Kariyer koçları; ayrıca seminerleri, okunacak kitapları, eğitimleri de takip edecek. Bu yıl yaklaşık 20 öğrenciye kariyer koçu ataması yapılması planlanıyor.

Akredite olmak istiyor: Tuna, İKÜ Turizm ve Otel İşletmeciliği Programı'nın bu yıl akredite edilmesini hedeflediklerini açıklıyor: "Yüksek Öğretim Kurumu, turizm sektöründe akreditasyon sürecini geçen yıl uygulamaya başladı; bu bağlamda 2020-2021 eğitim öğretim yılında biz de akredite olmayı hedefliyoruz." Akredite olmanın tercih edilirlik ve uluslararası ilişkilerde önemli bir artı, aynı zamanda program kalitesinin de artırılmasına katkı sağladığını paylaşıyor.

Tuna, mezunların sadece konaklama işletmelerinde değil; yiyecek içecek işletmeleri, seyahat acenteleri, havayolu şirketleri, Turizm Bakanlığı'nda da çeşitli pozisyonlarda çalışabileceklerine dikkat çekiyor: "Ayrıca programımızın burs oranları da oldukça yüksek. 10 öğrencimiz yüzde 50, 35 öğrencimiz yüzde 75, 5 öğrencimiz de tam burslu eğitim görüyor."

Protokol imzalanan kurumlar; Profesyonel Otel Yöneticileri Derneği (POYD). Swissotel The Bosphorus. Dedeman İstanbul. Mövenpick Hotel İstanbul. Point Hotel Barbaros.Ramada Istanbul Old City Hotel. Park Inn by Radisson İstanbul Atatürk Airport Hotel. Hampton by Hilton İstanbul Ataköy. Courtyard Marriott International İstanbul Hotel. Hawthorn Suites by Wyndham. Radisson Blu Conference & Airport Hotel. Tryp by Wyndham İstanbul Airport. Bilek Hotel İstanbul. Adonis.com. Otel Temizlik Eğitim ve Dekorasyonu Derneği. Solar Beach Therapy Kilyos.

OSTİM Teknik Üniversitesi, elektrikli kargo taşıma aracı yapıyor

OSTİM Teknik Üniversitesi, deneyimli akademisyenleri ve idari kadrosuyla, yükseköğrenime yeni bir soluk kazandırmaya hazırlanıyor. 'Sanayinin Üniversitesi' vizyonuyla OSTİM OSB'nin merkezinde faaliyet gösteren kurum, projeleriyle de fark oluşturacak.

Meslek Yüksekokulu Makine Programı Öğretim Üyesi Prof.Dr. Kerim Çetinkaya'nın üzerinde çalıştığı, 2 ve 3 tekerlekli modellerden oluşan elektrikli kargo taşıma aracının, yıl sonunda kullanıma sunulması planlanıyor. Posta ve kargo görevlilerinin işlerini kolaylaştıracak araç projesinde sanayi tecrübesini de yanına alan OSTİM Teknik Üniversitesi'ne, OSTİM Yatırım A.Ş., OSTİM Teknoloji Ar-Ge A.Ş. ve OSTİM OSB destek veriyor.

Gençler tatil dinlemedi, Akbank UniChallenge ile Dijital'de buluştu

IAB TR tarafından düzenlenen, Boğaziçi Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi'nin desteğiyle Boğaziçi Üniversitesi'nde gerçekleşen 12 günlük eğitim kampı 50 üniversite öğrencisinin katılımı ile tamamlandı. Bu yıl rekor sayıyla 422 başvuru yapılan programa seçilen öğrencilerin 18'i İstanbul'dan, 5'i Antalya'dan gelirken, Ankara, Eskişehir ve Kayseri'den 3'er; İzmir, Kocaeli ve Konya'dan 2'şer; Burdur, Bursa, Çanakkale, Denizli, Giresun, Isparta, Karabük, Kastamonu, Kırklareli, Mersin, Trabzon ve Yalova'dan ise 1'er öğrenci katıldı. Böylece katılımcılar toplamda 20 şehir ve 33 üniversiteye yayılmış oldu.

Üniversitelerin 3. ve 4. sınıfları ile yeni mezun olmuş öğrencilerin katılımıyla gerçekleşen etkinlikte öğrenciler, 2 hafta boyunca Dijital'i sektör profesyonellerinden dinleyerek "dijital" alandaki kariyer imkânlarına nasıl gidileceğinin yollarını keşfetti.

Sabancı Üniversitesi, havacılık ve uzay uygulamaları projelerini NASA'da tanıttı

Sabancı Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Kürşat Şendur, ABD Hava Kuvvetleri Bilimsel Araştırma Ofisi (AFOSR) tarafından desteklenen havacılık ve uzay uygulamalarında önemli teknolojilerin geliştirilmesinde büyük rol oynayacak projelerini NASA Langley Araştırma Merkezi'nde tanıttı. Havacılık ve uzay çalışmalarında dünyanın önde gelen araştırma kuruluşu olan AFOSR, bu alanlarda dünyanın önde gelen 200 akademik kuruluşunu destekliyor. Sabancı Üniversitesi'nde AFOSR desteği ile 2016 yılından bu yana sürdürülen iki proje, havacılık ve uzay uygulamalarının yanı sıra enerji, bilişim teknolojileri, kızılötesi uygulamalar gibi pek çok alanda kullanılma potansiyeline sahip.

Kürşat Şendur

Sabancı Üniversitesi uzay faaliyetlerini içeren çalışmaları konusunda NASA ile ortak platform oluşturarak görüşmelerini sürdürmeyi hedefliyor. Kürşat Şendur, "Yaptığımız görüşmelerde, Sabancı Üniversitesi ile AFOSR arasında devam eden ortak çalışma ve projelere benzer şekilde, Sabancı Üniversitesi ve NASA arasındaki ortak çalışma olanaklarını da konuştuk" dedi.

Kadir Has Üniversitesi, 'Yeni Eğitim Modeli'ne geçiyor

Sondan Durukanoğlu Feyiz

Kadir Has Üniversitesi, öncelikle 3 bölümde uygulanmak üzere insanı merkeze alan yeni bir eğitim modeline geçiş yapıyor. 2019-2020 akademik yılında hayata geçirilecek olan bu yeni eğitim modeli öğrencilerin potansiyelini "Ortak Çekirdek Program" ve "Proje Tabanlı Yeni Eğitim Modeli" ile ortaya çıkaracak.

Kadir Has Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Sondan Durukanoğlu Feyiz, yeni eğitim modelinin iki ana ekseni olduğunun belirtti: "Bu yıl açılan bölümlerimizden 'Mekatronik Mühendisliği' ve 'İnşaat Mühendisliği' ile birlikte mevcut olan 'Elektrik-Elektronik Mühendisliği' bölümümüzde yeni eğitim modeli pilot uygulamamızı başlatıyoruz. Bu bölümlerimizde öğrencilerimiz ilk yıl 'Ortak Çekirdek Program'da 5 ders alacaklar. 2. sınıftan itibaren geçiş yapacakları 'Proje Tabanlı Eğitim Modeli' ile ihtiyaç duydukları tüm teorik bilgileri ve uygulama becerilerini bizzat dahil olacakları proje geliştirme ve uygulama süreçlerinde edinecekler."

Prof. Dr. Turgay Biçer
turgay@marmara.edu.tr

İnsan ve İnsana Dair...

Düşünmeye, öğrenmeye, anlamaya ve yaşamaya açık olmak gerekir. Ne olursa olsun yaşamak olarak ödüllendirildiğimiz bu hayatta, insan olabilmenin gereği olarak hayatımızın sorumluluklarını üstlenip, tüm davranışlarımızın patronunun kendimiz olduğunu kabul edebilmeliyiz. Hayatın ne olduğunu biliyoruz artık. Geriye, her geçen gün daha "insan"; daha güçlü, cesur, sezgili, enerjik ve meraklı olabilmek kalıyor...

İnsanı ve insanı anlamaya dair merakım mesleğimin temelini oluştursa da tam anlamıyla "insan" kimdir, nedir, ne yapar, ne yap(a)maz vs. gibi konuların tam anlamıyla netleştirilemediğini ama yine de bazı bilgilerle tanımlamaya ve anlamaya çalışıldığını biliyoruz, iyi ya da kötü.

Felsefe, antropoloji, sanat, din, tarih ve davranış bilimleri, insan ve onun davranışlarına farklı açıdan bakan ve yorumlamaya çalışan disiplinler, yine de tam anlamlıyla; "İnsan şudur" diyemiyoruz maalesef...

Hani Kızılderili bir ak sakallı, torunuyla çadırının önünde sohbet ederken; birisi siyah, diğeri beyaz olan iki köpeğin anlamını sorar. Ak sakallı Kızılderili torununa, "Onlar benim için iyiliği ve kötülüğü temsil ederler, der. Çocuğun merakı artar ve dalaşan köpekleri göstererek safça, 'peki sence kim kazanacak bu dalaşı?' deyince, ak sakallı Kızılderili hafifçe gülümseyerek, 'Ben kimi beslersem o' yanıtını verir. Bu yanıt, beni hep derin düşünmelere itmiştir.

"Acaba biz kimi ve neyi besliyoruz içimizde?" "Yaşam zorlulukları bizi neyi ve kimi neden beslemeye zorluyor?" Neyin gerçekten "iyi" veya "kötü" olduğu hala tam anlamıyla belirsizken; herkes kendine göre "iyi" adına kötü çıkarımlar ve davranışlara yönelirken, "iyiyi ve kötüyü ayırt edebilme erdemine nasıl sahip olabileceğiz?" "Bunları bize kim ve nasıl öğretecek?" soruları hala tam anlamıyla yanıt bulabilmiş değil gezegenimizde maalesef...

"Akıl" burada baş rolü oynasa da duyguların baskınlığı aklı da bizleri yanlış kararlar almaya itebiliyorken; yolda kalabilmeyi nasıl başarabileceğiz pişmanlık duymadan?

Yine de aklımıza güvenmek ve daha da akıllı ama aynı zaman da vicdanlı, duygulu, ahlaklı, sezgili, cana yakın, başkalarını anlayabilme yetisini de geliştirebilme özelliğine de sahip olmamız gerekiyor zorunlu olarak.

Okuyan, yaşayan, gezen, düşünen ve araştıran ve bilmeye çalışan birileri olduğumuz sürece hayat daha güzel olabilir diye öngörüm var. Tersi de doğrudur diye düşünüyorum. Okumayan, anlamaya çalışmayan, gezmeyen, yaşamayan, düşünmeyen, cesur ol(a)mayan kişilerin hayatı daha zor geçeceği bilinen bir gerçek günümüzde.

Yine de düşünmeye, öğrenmeye, anlamaya ve yaşamaya açık olmak gerekir. Ne olursa olsun yaşamak olarak ödüllendirildiğimiz bu hayatta, insan olabilmenin gereği olarak hayatımızın sorumluluklarını üstlenip, tüm davranışlarımızın patronunun kendimiz olduğunu kabul edebilmeliyiz. Başkalarını suçlayarak, onların sorunların nedeni olduğu zayıflığına veya hayatın acımasız olduğu yalanına da sarılmamalıyız.

Hayatın ne olduğunu biliyoruz artık. Geriye, her geçen gün daha "insan"; daha güçlü, cesur, sezgili, enerjik ve meraklı olabilmek kalıyor... Eh artık, o kadar da olsun.

Girişimcilikte önce kadın

Millî Eğitim Bakanlığı Hayat Boyu Öğrenme Genel Müdürlüğü, Türkiye Vodafone Vakfı ve Türkiye Bilişim Vakfı işbirliğiyle hayata geçirilen "Girişimcilikte Önce Kadın" projesinde başarılı girişimci kadınlar ödüllendirildi. Bu yıl üçüncüsü düzenlenen Girişimcilikte Önce Kadın Yarışması ile girişimcilik ve teknoloji alanlarında eğitim alarak el emeğini kazanca dönüştüren kadınlara girişimcilik hayallerini gerçekleştirebilmeleri için toplam 43 bin 500 TL'lik cansuyu sermayesi sunuldu.

Böylece, "Girişimcilikte Önce Kadın" projesi kapsamında başarılı girişimci kadınlar için bugüne kadar sağlanan cansuyu sermayesi toplam 120 bin TL'yi buldu. Girişimcilikte Önce Kadın Yarışması'nda dereceye girenlerin ödülleri, Millî Eğitim Bakanlığı Hayat Boyu Öğrenme Genel Müdürü Mehmet Nezir Gül, Türkiye Vodafone Vakfı Başkanı Hasan Süel ve ünlü oyuncu Pelin Karahan'ın katılımıyla İstanbul'da düzenlenen törenle verildi.

"Eğlenerek Hareket Edelim Sağlıklı Beslenelim"

Millî Eğitim Bakanlığı Temel Eğitim Genel Müdürlüğü ve Pınar Enstitüsü işbirliği ile hayata geçirilen "Eğlenerek Hareket Edelim Sağlıklı Beslenelim Projesi" sağlıklı bir toplum için çocukların okul öncesi dönemde doğru beslenme ve fiziksel aktivite alışkanlığı kazanması amacıyla gerçekleştiriliyor. Aydın, Denizli, Manisa, Muğla ve Uşak'ta düzenlenen eğitici eğitimi ile bugüne kadar yaklaşık 6.000'e yakın çocuğa ulaşan proje, 2019-2020 eğitim öğretim yılında Ankara'da yaygınlaşmaya devam edecek.

Yaşar Holding Kurumsal ve Dış İlişkiler Başkan Yardımcısı İsa Coşkun, "Hazırlanan eğitim materyalleriyle okul öncesi kurumlarda, 12 haftalık süreci kapsayan eğitimler, 36-66 aylık çocuklara yönelik düzenlendi. Hedefimiz bu projeyi gelecek yıllarda Türkiye genelinde yaygınlaştırarak sürdürülebilir kılmak" dedi.

Shell Madeni Yağlar, topladığı plastik kapaklarla engelleri kaldırıyor

Shell Madeni Yağlar, Türkiye Omurilik Felçlileri Derneği'nin (TOFD) 2011 yılından itibaren yürüttüğü plastik kapak toplama projesinin gelişmesine destek veriyor. Shell & Turcas madeni yağ distribütörleri, Türkiye çapındaki özel madeni yağ servislerinden plastik kapakları topluyor. Toplanan kapakların geri dönüşümü sayesinde elde edilecek gelirin tamamı, engelli vatandaşlara dağıtılmak üzere akülü ve manuel tekerlekli sandalye alımında kullanılacak.

Shell & Turcas Madeni Yağlar Genel Müdürü Seyfettin Uzunçakmak, "TOFD ile işbirliği yaparak engelli vatandaşlarımıza hareket serbestliği sağlayacak tekerlekli sandalye alımında yardımcı olacak kapak toplama projemizi başlattık. Bu sayede engelli vatandaşlarımızın yaşadığı zorlukların azalmasına katkı sağladığımız için çok mutluyuz" dedi.

TOFD Genel Başkanı Ramazan Baş, "Bu işbirliği ile ürün kapakları gönüllü olarak toplanacak. Toplanan kapaklardan elde edilen gelir, akülü veya manuel tekerlekli sandalye, yara minderli sandalye gibi engellilerin özgürce hareket edebilmesini sağlayacak araçların alımında kullanılacak" diye konuştu.

TürkTraktör yeni nesil ustalar yetiştiriyor

TürkTraktör, sosyal sorumluluk projeleriyle Türkiye'nin istihdam seferberliği hareketini desteklemeye devam ediyor. TürkTraktör'ün, MEB Meslekî ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü ve Türkiye İş Kurumu Genel Müdürlüğü (İŞKUR) ile ortaklaşa gerçekleştirdikleri 'Geleceğim Güvende' projesine seçilen 92 mesleki ve teknik lise öğrencisi, kendilerine özel tasarlanan teorik ve iş başı eğitimlerinin ardından Türkiye'nin dört bir yanındaki TürkTraktör Yetkili Servisleri'nde stajlarını tamamladı.

TürkTraktör Genel Müdürü Aykut Özüner şunları söyledi: "Şimdi onlar için iş hayatı başlıyor. Eminim ki, başarılı olacak ve TürkTraktör'ün odağına aldığı müşteri memnuniyetinin artarak sürdürülmesinde önemli roller üstlenecekler."

Temizlik alışkanlığını değiştirecek ödüllü tasarım; iRobot Roomba® i7+

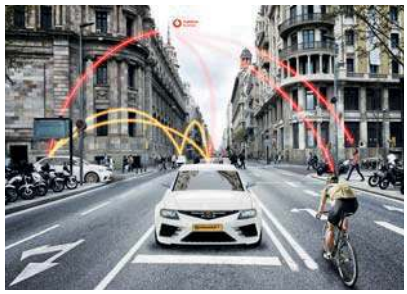
Robot süpürge pazarının öncü markası iRobot, yeni ürünü Roomba® i7+ robot süpürgeyi piyasaya sürmeye hazırlanıyor. Robot süpürge teknolojisinde gelinen son nokta olan Roomba® i7+, kendi haznesini kendi boşaltan otomatik kir boşaltma sistemi Clean Base ve Imprint Akıllı Haritalama özellikleriyle öne çıkıyor. Clean Base, hem şarj ünitesi hem de temizleme haznesi olarak kullanılıyor. Ürün, dünyanın en eski ve saygın tasarım yarışmalarından iF Design Award'ta "Design Excellence/Tasarımda Mükemmellik" ödülünü kazandı. Imprint Akıllı Haritalama navigasyon sistemiyle ürün, engelleri ve mobilya çeşitlerini tanıyor, temizleme yöntemini de buna göre belirliyor, kullanıcılar isterlerse tüm evi veya tek tek odaları tek bir tuşla temizletebiliyor.

Panasonic'ten teknolojik çözümler, daha konforlu oteller

Elektrik anahtarı ve priz sektörünün lider kuruluşlarından Panasonic Life Solutions Türkiye; insan odaklı çözümleri ve VİKO marka ileri teknoloji ürünleri ile otellere kalite ve konfor getiriyor. Konukların odalarında, alışık oldukları ısı düzeyini kontrol altında tutabilmelerine, ısıtma ve soğutma kontrollerini kolaylıkla gerçekleştirebilmelerine hizmet eden VİKO Analog ve Programlanabilir Dijital Termostatlar, ayarlanabilir arka aydınlatmaya ek 7 dilin desteklendiği kullanıcı dostu menüye sahip, özel PI algoritmasıyla da yüksek hassasiyette ısı ayarını olanaklı kılıyor. Kolay montajıyla VİKO Energy Saver ürünleri, akıllı kart veya anahtarlıkla çalışabiliyor, kapı / pencere kontakları ve VRV klima sistemleriyle birlikte kullanılabiliyor. VİKO USB Şarj Prizi ile akıllı telefon veya tablet adaptörsüz şarj edilebiliyor.

Continental ve Vodafone yol güvenliği için güçlerini birleştirdi

Dünyanın en büyük uluslararası lastik ve orijinal ekipman tedarikçilerinden Continental, telekomünikasyon devi Vodafone'la işbirliğine imza attı. 2019 Dünya Mobil Kongresi'nde (MWC), İspanya'da, Barselona'da, inovasyon ortaklığının ilk sonuçlarını duyuran iki şirket, 5G, yapay zeka (AI), (C-V2X) teknolojisi ve Mobile Edge Computing (mobil sınır bilişim) gibi yeni iletişim teknolojileriyle her yıl binlerce trafik kazasının nasıl önlenebileceğini gösterdi. Yol güvenliğini koruyan, artıran ve dijital bir kalkan görevi gören sistemin 2020'nin başında seri üretime geçmesi planlanıyor. Continental Şase ve Güvenlik ile Bilgi-Eğlence ve Bağlantı Grubu Başkanı Johann Hiebl, "Vodafone ile birlikte yol güvenliğinde çığır açabiliriz" dedi. Vodafone Almanya CEO'su Hannes Ametsreiter ise otomobillerin mobil iletişimle tekerlekli akıllı telefonlar haline geleceğini söyledi.



Xerox, yapay zekayı markete ve mağazaya getiriyor

Dünyanın önde gelen teknoloji şirketlerinden Xerox, geliştirdiği akıllı ambalaj ve etiket teknolojisiyle tüketicilere ve markalara kılavuzluk yapacak.

Xerox'un Kanada'daki materyal araştırma merkezi Xerox Research Centre of Canada'nın (XRCC) Başkan Yardımcısı ve Direktörü Dr. Paul Smith, şunları aktardı: "Xerox olarak yapay zekâyı ambalaj ve etiketlere adapte eden bir teknoloji geliştiriyoruz. Basılı elektronik ve akıllı sensörler aracılığıyla ambalaj ve etiketleri akıllı bir hale getireceğiz. Ürünü elinize aldığınızda ya da ambalajda yer alan bir sensöre dokunduğunuzda ekranda faydaları, içeriği ve hatta özel teklifleri gösteren bir akıllı teknoloji üzerinde çalışıyoruz. Raflara gömülü teknolojiyle akıllı telefonlar anında birbirine bağlanacak, ürünle ilgili daha fazla bilgi verilecek." Teknoloji markalar açısından da tüketicilerin ürünlerle nasıl bir etkileşim kurduğunu ortaya koyarak markalara da kılavuzluk edecek.

Dönebilir 3'lü kamerasıyla Galaxy A80 Türkiye'de

Samsung anı kaçırmak istemeyenler için geliştirilen Galaxy A80'i Türkiye'de satışa sundu. Galaxy A80, sektörde bir ilk olan döner mekanizmaya sahip üç kamerasıyla ve yeni sonsuz ekran tasarımıyla dikkatleri üzerine topluyor. Sizi içine alacak sinematik bir multimedya deneyimi sunan Galaxy A80'in 3 boyutlu derinlik kamerası, daha derinlikli bir görüntü elde edecek şekilde video çekmeyi sağlıyor, Canlı Odak Video modu sinema filmi canlılığında video klipler çekmeyi sağlarken Süper Dengeli Video modu profesyonel düzeydeki aksiyonlu videolarda sıçramaları ve titremeleri azaltıyor.

Philips TV Yeni Performans Serisi'yle sınırları zorluyor

Koltuklara uzanıp televizyon izlemek, en son teknolojiye sahip 3-taraflı Ambilightlı Philips TV 7304'le artık çok daha eğlenceli. Philips TV, Yeni Performans Serisi, renk paleti ve televizyondan taşan görüntüleri, ince ve narin tasarımı, kolayca döndürülebilen T şeklinde konsoluyla televizyonu artık bir beyaz eşya olmaktan çıkararak ev dekorasyonunun bir parçası haline getiriyor.

AI ses kontrolü dahil bir çok farklı akıllı fonksiyona sahip Philips TV 7304 modeli; TV izleyenlere de televizyonda saatlerce oyun oynayanlara da hitap ediyor. Son geliştirilen teknolojiyle Philips TV 7304 televizyonda oyun oynamak, Netflix'e giriş yapmak veya Google Asistan'ı aktifleştirmek için tek bir sesli komut yeterli.

Kusursuz müziğin cep herkülü n11.com'da

Türkiye'nin önde gelen e-ticaret platformu n11.com; dünyanın en iyi high-end ses ve görüntü sistemi üreticilerinden Bang & Olufsen'in, olağanüstü sesi minimalist tasarımda buluşturduğu P2 Royal Blue Bluetooth taşınabilir hoparlörünü müzik tutkunlarının beğenisine sunuyor.

Zarif tasarımı, kompakt boyutu, 275 gram ağırlığıyla, müzik keyfini ev ve ofislerden sokağa taşıyan yeni nesil ürün, toza ve su sıçramalarına karşı dayanıklı tasarımıyla bu yaz plajların da havasını değiştirecek, üzerindeki dahili mikrofonuyla telefon görüşmelerine de imkan tanıyor, tek şarjla kullanıcısına 10 saate kadar kesintisiz müzik keyfi yaşatıyor, 15 dakika kullanılmadığında kendini kapatarak pilden tasarruf ediyor; Apple Siri ile Google Asistan sesli komutlarını destekliyor, Beoplay App sayesinde müzik yönetimini kişiselleştirebiliyor.

Siemens'in sensoFresh teknolojisi giysileri yıkamadan temizliyor

Siemens'in sensoFresh özellikli çamaşır makineleri, sıcak yaz günlerinde bir kez kullanılmış çamaşırların ve birkaç saat giyilen giysilerin üstüne sinen kokuları aktif oksijen ile su kullanmadan kolayca temizliyor. Siemens avantgarde serisinin WM14U940TR modelinde bulunan sensoFresh programı, iSensoric teknolojisi ile hassas kumaşları da etkili temizliyor, böylece çamaşırlar yıpranmadan uzun süre kullanılabiliyor. Mobil uygulama üzerinden istenilen zamanda ve yerde yıkama programı seçmeyi sağlayan Home Connect teknolojisiyle çamaşırlar istenilen zamanda temizleniyor, çamaşırlar hazır olduğunda makine anlık bildirim iletiyor. Telefon benzeri dokunmatik dijital iSelect TouchDisplay ekranına, 16 farklı leke türü için etkili leke çıkarma teknolojisine sahip ürünün Reload fonksiyonu unutulan çamaşırları eklemeyi sağlıyor, myFavourite adlı özel hafıza özelliği; kullanıcıların favori program kombinasyonlarını kaydetmesini sağlıyor, myTime özelliğiyle yıkama programının süresi kendi isteğinize göre 20, 30, 40, 50 ya da 60 dakika olarak ayarlanabiliyor.

Dr. Erkan Zor

Astımla Yaşam

MedAmerikan Tıp Merkezi Göğüs Hastalıkları Bölümü'nden Göğüs Hastalıkları Uzmanı Dr. Erkan Zor ile astım üzerine konuştuk.

Astım, çeşitli uyaranlar sonucu bronşların kasılması ve bronşların içini kaplayan yüzeyde ödem oluşmasıyla hava yollarında daralmaya sebep olan kronik enflamatuvar bir hastalıktır. Ataklar halinde seyreden ve atak olmadığı dönemlerde hastanın kendisini tamamen sağlıklı hissettiği bu hastalık, yaklaşık olarak dünyada 300 milyon, ülkemizde de 5 milyon kişide görülmektedir.

Astım hastalığının belirtileri nelerdir?

1) Nefes darlığı: Hastalar genellikle nefes verirken zorlanırlar. Efor ile nefes darlığının şiddeti artar.
2) Öksürük: Özellikle geceleri ve sabaha karşı daha fazladır. Nöbetler halinde gelir. Balgamlı veya balgamsız olabilir.
3) Balgam: Her zaman olmaz. Olduğunda genellikle ufak, yapışkan ve şeffaftır.
4) Hırıltılı solunum: Hava yollarının darlığının şiddetine bağlı olarak hastanın nefes vemesinin dışarıdan duyulmasıdır.
5) Göğüste sıkışma hissi: Hastalığın şiddetiyle artan göğüste dolgunluk hissidir.

Astım hastalığını oluşturan nedenler nelerdir?

Astım hastalığı kişisel ve çevresel faktörlerin etkisiyle ortaya çıkar. Kişisel faktörler, genetik yapı gibi bireyin ailesine, cinsiyet ve şişmanlık gibi bireyin kendisine ait faktörlerden oluşur. Anne ve babadan birinin astımlı olması durumunda çocukta astım görülme riski %25-30'a çıkmakta, anne ve babanın her ikisinin de astımlı olması durumunda bu risk %50-60'lara ulaşmaktadır. Çevresel faktörler ise alerjik ve alerjik olmayan nedenler olmak üzere ikiye ayrılmaktadır. Alerjik nedenler mevsimsel ve yıl boyu olabilir; mevsimsel olanlar daha çok ilkbahar ve sonbahar döneminde polenlerle (ağaç, çiçek, çimen vb.) artış göstermektedir. Yıl boyu süren alerjik durumlarda genellikle ev tozu, ev akarları, sigara dumanı, endüstriyel gazlar ve kirli hava ön plandadır. Bazı erişkinlerde alerjiyle ilişkisi olmayan enfeksiyon gibi nedenler de astım hastalığının tetiklenmesine neden olur.

Gebelik ve astım

Gebelikte astımın seyri değişkendir, astım bu sürede düzelebilir, kötüleşebilir veya değişmeyebilir. Bazı ilaçların anne karnında bebeğe zararlı olabileceği bilinmektedir. Bu ilaçların gebe astımlılarda kullanılması önerilmez. Ancak gebelik süresince astımın kontrol altına alınabilmesi için tüm astım ilaçları kesilmemelidir. İlaç kullanması gereken hastalar için güvenle kullanabilecekleri nefesle alınan kortizonlar ve nefes açıcılar belirlenmeli ve bu ilaçlar gebe astım hastalarına doktor tarafından kullandırılmalıdır.

Astım hastalığının tam kontrol altına alınması için gereken koruyucu önlemler

Bir astım hastası gece nefes darlığı ve öksürükle uyanıyorsa, ilaç kullanma ihtiyacı hissediyorsa ve günlük aktivitelerinde astım belirtileri hissediyorsa, bu hastanın astımı kontrol altında değildir. Astım hastasının tam kontrol altında olması için hastada hiç astım hastalığı belirtisi olmamalı ve hasta günlük yaşamını ilaçsız tamamlamalıdır. Hastalar tam kontrol için solunum yolları enfeksiyonlarından korunmalı, tozlu-dumanlı ve sigaralı ortamlarda bulunmamalı, polenlerin yoğun olduğu yerlerden uzak durmalı, gereğinde maske ve gözlük kullanmalı, ev içinde tozsuz, temiz bir ortam oluşturmalı ve ev akarları için doktorunun önerdiği tedbirleri almalıdır. Bazı sigara kullanan hastaların sigarayı bırakması ve bazı obez hastaların kilo vermesiyle bu önlemlerin de astım kontrolünü kolaylaştırdığı gösterilmiştir. Koruyucu önlemler ne kadar iyi uygulanırsa hastaların atak sayıları daha az olur ve daha az ilaç kullanma ihtiyacı hissederler.

Astım hastalığında ilaç tedavisi

Nefes açıcı ve kortizon içeren kombine ilaçların kullanılması, en etkili tedavi yöntemidir. Bu ilaçlar genellikle soluk alma yoluyla (inhalasyon) kullanılan ilaçlardır. Doktor tarafından 3'er aylık periyotları kapsayan basamak tedavisi uygulanır. Her basamak tedavisindeki ilaç sayısı ve ilaç dozları farklıdır. Hastalığın kontrol durumuna göre doktor basamak yükseltir veya azaltır ve hastalık tam kontrol altına alınıncaya kadar tedavi bu şekilde devam eder. Doktor gözetimi haricinde yapılan düzensiz, yetersiz ve yanlış tedaviler hastalığın şiddetlenmesine ve atak sayısının artmasına neden olacaktır.

Kök hücre tedavisinde yeni dönem

Koç Üniversitesi Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Doç.Dr. Tamer Önder ve ekibinin Koç Üniversitesi'nde kök hücreler üzerine yaptıkları araştırmalarda, deri hücresinden kök hücre elde edebilmek için gereken süre kısaldığı gibi deri hücrelerinin kök hücreye dönüşme oranı da 1000 kat arttı. Önder, Nature Chemical Biology'nin 8 Nisan tarihli sayısında yayımlanan çalışmasında, daha önce Tıp ve Fizyoloji Nobel Ödülü'nü kazanan Prof.Dr. Shinya Yamanaka'nın "Hücresel Yeniden Programlama" adını verdiği teknikle bulduğu yöntemi geliştirdi ve daha kısa sürede çok daha yüksek başarı oranında sonuç alınabilmesini sağladı.

Kolon kanserinde taşları yerinden oynatan yenilikler

Önlenebilir kanserlerden kolon kanserinde, tarama programları hayat kurtarıyor, özellikle ailesinde kanser hikayesi olanlar için. Yeditepe Üniversitesi Koşuyolu Hastanesi Gastroenteroloji Uzmanı Prof.Dr. Cengiz Pata, riskli grupların düzenli takibi ve tarama programlarının önemini vurgulayarak, özellikle son yıllarda yaşanan yeni gelişmelerin bu anlamda taşları da yerinden oynattığını söyledi. Genetik testler ve yeni nesil tanı teknolojisi önemli. Dışkıdaki protein ölçümü esasına dayanan testler, Video Kapsül Kolonoskopi ve erken evre kolon kanserinin endoskopik olarak çıkarılması çok yeni.

Başakşehir Şehir Hastanesi 2020'de açılacak

Rönesans Sağlık Yatırım ve Japon Sojitz ortaklığıyla Kamu Özel İş Birliği (PPP) modeli kapsamında inşaatı devam eden Başakşehir Şehir Hastanesi'nin açılışına bir yıl kala yapılan bilgilendirme toplantısı, İstanbul PPP Sağlık Yatırım A.Ş. ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Hastane, 2020'de açıldığında, İstanbul ve Türkiye'yi sağlıkta "merkez" haline getirirken; 2 bin 68 adet sismik izolatörle "Dünyanın En Büyük Sismik İzolatörlü Binası" unvanına da sahip olacak.

Sigorta Cini, Akdeniz'de büyümesini sürdürüyor

Sigorta Cini, geçen yıl Antalya'da açtığı 2 mağazasının ardından yeni mağazasını Finike'de açtı. Finike Kaymakamı Ergün Baysal, Finike Belediye Başkanı Mustafa Geyikçi, Antalya Milletvekili Atay Uslu, Antalya eski Milletvekili Mehmet Baysarı, Sigorta Cini Genel Müdürü Erdem Aydınlı, Sigorta Cini Satıştan Sorumlu Grup Müdürü Fulya Argat, Sigorta Cini Finike Mağaza Müdürü Huriye Demirel de açılışa katıldı. Erdem Aydınlı, Sigorta Cini olarak mağazalarında sundukları deneyimi Türkiye'de tüm ailelere ulaştırmayı hedeflediklerini söyledi.

Goodyear-AXA işbirliğiyle kimse yolda kalmıyor

Dünyanın lider lastik üreticilerinden Goodyear, 'Goodyear Yanımda' çatısı altında, AXA Sigorta A.Ş. ve AXA Partners Türkiye ile gerçekleştirdiği işbirliğine Goodyear lastik sigortası ve yol yardım hizmeti ile bu yıl da devam ediyor. Anlaşmalı Goodyear bayilerinden, aynı anda 4 adet Goodyear veya Sava marka lastik alan tüketiciler, www.goodyearyanimda.com adresinden aktivasyon işlemini tamamlayarak, 1 yıl süresince Yol Yardım Hizmetleri'nden faydalanabiliyorlar. Goodyear Yanımda hizmetinden tüketiciler 30 Nisan 2020 tarihine kadar yararlanabiliyor.

Demir'den Türk Telekom Prime'lılara ayrıcalık

Sigorta sektörünün iyi yaşam markası Demir Sağlık ve Hayat, Türk Telekom ile yeni bir işbirliğine imza attı. Türk Telekom Prime üyeleri, yurt dışında güvende olmak için seyahat sağlık sigortası hizmetini Demir'den yüzde 70 indirimle alabilecek. Ayrıca Demir aracılığıyla Doctor Turkey'den yurt dışı seyahatleri sırasında sınırsız uzman doktor danışmanlığını ücretsiz alabilecek. Demir Seyahat Sağlık Sigortaları, özellikle yurt dışına sıkça seyahat eden kişileri, yurt dışında beklenmedik hastalık veya kazalara karşı güvence altına alıyor. Kampanya, 31 Aralık 2019'a kadar devam edecek.

Bentley'den 100. yılına özel konsept otomobil: Bentley EXP 100 GT

Bentley'nin 100. yaşı onuruna tasarladığı Bentley 100 GT konsept otomobil, elektrikli ve otonom sürüşle sadece markanın değil lüks otomobillerin de gelecek öngörüsünü taşıyor. Seçkin ve sürdürülebilir malzemelerin, lüks tasarımla buluştuğu otomobilde Bentley Kişisel Asistan sistemi yapay zeka ile yolcuların konforunu en üst düzeye çıkarıyor. Göz ve baş hareketlerini ve hatta tansiyonu bile izleyecek biyometrik sensörler monte edilmiş otomobil, hafif alüminyum ve karbon fiberden üretilmiş, 5.8 m. uzunluğunda, yaklaşık 2.4 m. genişliğinde, 0'dan saatte 100 km. hıza sadece 2.5 saniyede çıkıyor.

FCA'dan elektrikli Fiat 500'e 700 milyon Euro yatırım

Fiat Chrysler Automobiles (FCA), elektrikli otomobiller alanındaki ilk büyük hamlesini gerçekleştirdi. Şirket, Mirafiori Fabrikası'nda, 2020'den itibaren elektrikli Fiat 500'ün üretimine de başlayacak. Fiat 500 BEV (Bataryalı Elektrikli Araç) modeli için açılacak yeni üretim hattında 1.200 kişi çalışacak. 700 milyon Euro yatırımla hayata geçirilecek ve 2020'nin 2. çeyreğinde üretime başlayacak üretim hattı, yılda 80 bin adetlik araç üretim kapasitesine sahip olacak.

ÖTV indirimi biter, KIA yaz fırsatları başlar

Türkiye'de Anadolu Grubu çatısı altında faaliyet gösteren KIA'nın yaza özel kampanyaları devam ediyor. Kampanyalar çerçevesinde KIA Sportage, KIA Ceed ve KIA Bongo'da avantajlı fiyat ve donanım seçenekleri meraklılarını bekliyor. KIA'nın amiral modeli Sportage, dizel motor ve otomatik şanzıman alternatifiyle, KIA Sportage Elegance, panoramik cam tavan, 7 inç multimedya sistemi, geri görüş kamerası, Android Auto / Apple Car Play desteği gibi donanım özellikleriyle; Avrupa'da tasarlanan ve üretilen KIA Ceed, rekabetçi yakıt tüketimiyle, KIA Bongo ise 12 ay yüzde 0 faiz fırsatıyla akıllı seçim yapmak isteyen KOBİ'lere sunduğu avantajla dikkat çekiyor.

Yeni Ford Ranger ve Ranger Raptor, standartlara meydan okuyor

Yeni Ford Ranger; daha güçlü, daha verimli ve daha akıllı. Ford'un pick-up pazarındaki en yeni üyesi yeni Ford Ranger Raptor, gerçek off-road pick-up performansını Ekim ayında Türkiye'ye getiriyor. Yeni Ford Ranger ve Raptor yenilenen motoruyla yüksek performans ve üstün yakıt verimliliğini bir arada sunuyor. Yeni 2.0 litre EcoBlue motor yüzde 24'e varan yakıt verimliliği sunuyor, 213 PS gücünde çift turbolu versiyonu da bulunuyor, yeni 10 vitesli otomatik şanzıman bu sınıfta bir ilk. Yeni Ford Ranger; yaya algılama, akıllı hız sınırlama gibi özellikler de dahil ileri teknoloji sürüş destek sistemleriyle öne çıkıyor. Yeni Ranger Raptorise gerçek bir yük taşıyıcısı ve 85 cm ile sınıfının en iyi su geçiş derinliğini sunuyor.

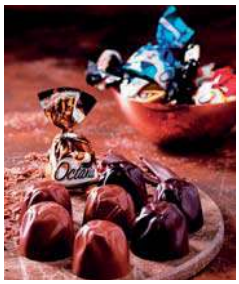
Kurban Bayramı'nda Ülker lezzeti

"Ülker Çikolatin" ve Ülker'in hediyelik çikolatalar portföyünün lideri; "Ülker Ece Çikolata" Kurban Bayramı sohbetlerine lezzet ve renk katmak için raflardaki yerini aldı.

Sütlü çikolatasıyla Ülker Çikolatin, içindeki bütün fındık ve yumuşak fındık kremasıyla Ülker Ece Çikolata tercih ediliyor.

Bayramda Şölen Octavia ile ağızlar tatlanıyor

Şölen Çikolata, Kurban Bayramı'na Octavia ile tat katıyor. Çikolatayı yumuşacık krema dolgusu ve nefis çıtır patlaklarıyla buluşturan Octavia, lezzeti ve şık sunumuyla bu bayram size şölen. Octavia, fındıklı, sütlü, bitter ve hindistan cevizi çeşitleriyle farklı damak tatlarına hitap ediyor.



Tavuk Dünyası'nın mucidinden yepyeni bir efsane; Doyuyo

Tavuk Dünyası'nın mucidi Pardo Food tarafından hayata geçirilen Doyuyo, kendine özel sosları ve baharat karışımlarıyla hazırladığı sunumlarıyla Türkiye'yi lezzete doyurmaya geliyor. İlk şubesini İstanbul Özdilek AVM'de açan Doyuyo, Ağustos'ta açılacak yeni şubelerinden sonra hızla Türkiye genelinde büyümeyi hedefliyor.

Menüde; özel soslu Izgara Butt'lar, Orijinal, Barbekü, Paprika Parmesan, Wujuköri, 7 Otla, Red Dragon Butta çeşitleri, Tenders'lar, Yoburger! ve Yodürüm! öne çıkan çeşitler.

Kurban Bayramı'nda Divan İstanbul Otelleri'nde tatil bir başka

Divan İstanbul Asia ve Divan Suites İstanbul G-Plus, Kurban Bayramı'nı ailesiyle birlikte tatile dönüştürmek isteyenler için özel bir paket hazırladı. 9-18 Ağustos 2019 tarihleri arasında esnek fiyatlar üzerinden uygulanan minimum 2 gece konaklamalarda yüzde 20, 3 gece konaklamalarda ise yüzde 25 indirim fırsatı sunuluyor.

Hilton'un İstanbul'daki en yeni oteli Esentepe'de açılıyor

Hilton, DoubleTree by Hilton markası bünyesindeki en yeni otelini Esentepe, Şişli'de açıyor. Ayrıcalıklı konumuyla başlıca iş ve alışveriş merkezlerine kolay erişim imkanı da sunan otel, 3'ü süit toplam 104 odası, kapalı havuz içeren modern sağlık kulübü, Türk hamamı, fitness merkezi, donanımlı Spa tesisi, son teknolojiyle donatılmış 6 toplantı odası, dünya ve Türk mutfağı lezzetleri sunan Zeytinyalı restoranıyla öne çıkıyor.

20 kralı aynı anda ağırlayacak Terma City açıldı

Karaderili Şirketler Grubu'nun, Marmara'nın yükselen değeri beş yıldızlı Terma City, 180 milyon dolarlık yatırım değeriyle 60 bin m^2 üzerine kurulu 2.200 yatak kapasiteli, 6 bin m^2 üzerine kurulu beş yıldızlı Spa'sı, özel dizayn edilen 1000 m^2 başkanlık süiti, 250 ile 500 m^2'lik büyüklüklere sahip 20 kral dairesi, bin kişilik havuz kenarı davet salonuyla Yalova'da kapılarını açtı. Terma City, Türkiye ve dünya termal turizminin lideri olmaya aday.

NetWork ile renkli yaz kaçamakları

NetWork İlkbahar/Yaz 2019 koleksiyonundan kadınlar için öne çıkan keten gömlekler, uçuşan etekler ve ince kumaşlı yaz elbiseleri ve güpürlü bluzları; hasır çantalar, şapkalar ve ince bantlı sandaletler tamamlıyor. Koleksiyonda erkekler için de şortlar ve polo yaka tişörtler, çapraz bantlı sandaletler, hasır detaylı ayakkabılar ön planda, mayolar ise plaj ve tekne stilinin de tamamlayıcı parçalarından...

Yaz davetlerinin baş konuğu: Cacharel Smokin

Cacharel, yaz davetlerinin başlamasıyla smokin arayışına girenlere üstün terzilikle şekillendirilmiş ve tamamlayıcı şık detaylara sahip seçenekler sunuyor. Cacharel, yazın renk tonlarıyla uyumlu açık renkli smokiniyle bakışları üzerinde toplayacak özgün bir görünüm sunuyor. Yün karışımlı kumaştan elde edilmiş ve aynı kumaştan yapılmış kapsül düğmelerle tamamlanmış smokin, bir takım elbise olarak da kullanılabiliyor. Smokin, hem davetlerde hem iş hayatında giyilebiliyor.

Trendyol'da yaz ruhuna Raisa&Vanessa dokunuşu

Moda sektöründe adından söz ettiren tasarımcı ikizler Raisa & Vanessa, tüm sezonun enerjisini sonuna kadar yansıtan SS 19 koleksiyonunu Trendyol için özel olarak hazırladılar. Floral baskılardan fırfırlara, ipek şifon crop toplardan yırtmaçlarla süslenen uzun eteklere kadar birçok göz alıcı detayla donatılan R&V for Trendyol SS 19 Koleksiyonu, özel yaz gecelerinin yıldızı olacak kadınlar için...

Sabancı Vakfı 4. Kısa Film Yarışması'na başvurular başladı

Sabancı Vakfı'nın toplumsal sorunlara sanat aracılığıyla dikkat çekmek amacıyla 2016'dan bu yana düzenlediği Kısa Film Yarışması'nın 2019 yılı başvuruları başladı. Sabancı Vakfı Genel Müdürü Nevgül Bilsel Safkan, "Kısa Film Uzun Etki" sloganıyla gerçekleştirilen Sabancı Vakfı Kısa Film Yarışması'nın bu yılki temasını; "Dijital Yalnızlık" olarak belirlediklerini söyledi. 4.'sü düzenlenen yarışmaya başvurular 22 Kasım tarihine kadar yapılabilecek. Birinciye 20 bin TL, ikinciye 15 bin TL, üçüncüye 10 bin TL verilecek yarışmaya www.kisafilmuzunetki.org adresinden başvurulabiliyor.

Türk Telekom Prime ile Açık Hava Sineması Kanyon'da

Kanyon, İyi Müzik Kanyon'da etkinlikleri çatısı altında, Türk Telekom Prime ile konuklarına yaz boyunca açık hava sineması deneyimi sunacak. Son yılların en beğenilen müzikal filmlerini her Cuma akşamı açık hava sinemasında misafirleri ile buluşturacak Kanyon, 2-9-23-30 Ağustos tarihlerinde tüm sinemaseverleri bekliyor.

16. Akbank Kısa Film Festivali, 16-26 Mart'ta

Sinema sanatı üzerinde kısa filmlerin etkin rolünün bilinciyle Türkiye'de bu alanda bir platform oluşturan ve alanında öncü etkinliklerden biri haline gelen Akbank Kısa Film Festivali, 16-26 Mart 2020 tarihleri arasında 16. kez düzenlenecek. Festival'in en çok ilgi gören ve geçtiğimiz yıl 68 ülkeden toplam 1.406 kısa filmin başvurduğu "Yarışma Bölümü" için son başvuru tarihi 30 Kasım 2019 olarak açıklandı.

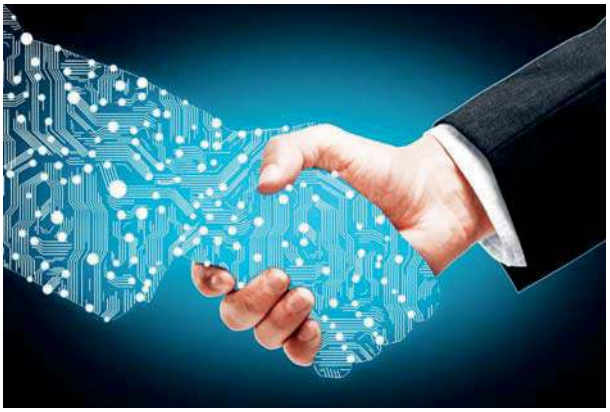
Kadri Demir
kadri.demir@poldy.com.tr

Dijital Dönüşümde İnsan Temasını Koruma

Bir insan kaynakları lideri olarak, iletişim ortamının 20 yıl öncekinden çok farklı olduğunu görüyorum. Ve bu değişiklikler -otomasyon, sosyal mesajlaşma ve uzaktan çalışma- işinizi yapma biçiminizi büyük ölçüde değiştirmektedir.

Bununla birlikte, dijital olarak ne kadar çok iletişim kurarsak, İK uzmanlarının yaptıkları iş için çok önemli olan insan unsurunu kaybetmenin o kadar kolay olduğu gözlemlenmektedir. Kurumunuzun öne çıkmasını sağlamak ve rekabet üstünlüğünü korumak; insan dokunuşunu başarıyla nasıl sürdürdüğünüz iletişimin son 20 yılda nasıl değiştiğini anlamakla başlamaktadır.

Dijital ve kişisel iletişim arasındaki denge önemlidir. Eğer duyulmak ve anlaşılmak -ve modern işlere öncülük etmek istiyorsanız- başkalarına gerçekten ilgi göstermeli ve mesajlarınızı azar azar yerine cömertçe paylaşmalısınız.



Dijital iletişime geçiş

Çok uzun zaman önce akıllı telefonların ve cep telefonlarının bile duyulmadığı, sabit hat kullanarak ofisinde birini yakalamak umuduyla bir telefon görüşmesinin yapıldığı dönemleri unutmak kolaydır.

İletişimde her yerden e-posta göndermek, hızlı bir anlık ileti göndermek ve ofis dışındayken görüntülü sohbet yapabilmek sadece bir olanak değildir. Akıllı telefonların kendisi son birkaç yılda çok değişti ve şimdi her gün telefon görüşmelerimizden beş kat fazla kısa mesaj gönderiyor ve alıyoruz. Akıllı telefon kullanımındaki artış, e-postalardaki artışa katkıda bulunarak işyerindeki iletişimde söz sahibi olan bir araç haline geldi.

Akıllı telefonlar işletmelere ve çalışanlara yeni fırsatlar getirirken yüz yüze görüşmeler yapmak yerine dijital iletişimi kullanmanın da sakıncaları vardır.

Teknoloji insan dokunuşunu nasıl azaltabilir?

Dijital iletişim, insanların daha verimli çalışmasına, istihdam fırsatlarını arttırmasına, çalışanlara yeni fırsatlar getirmesine ve çalışanların dünya genelinde işbirliği yapmak için zaman ve mesafeyi aşmalarına olanak sağladı.

Ne yazık ki bu getirdiği avantajlarla birlikte, kurumların çalışanlarının moralini korumasına, yeteneklerini çekmesine, gizliliği korumasına ve çalışanları elinde tutmaya ihtiyaç duyduğu insan dokunuşunu azaltma riski getirmiştir.

Otomasyon fikri yeniyken, insanlar "robotlar devralacak" diye endişeleniyorlardı. Belli ki bu gerçekleşmedi ve gerçekte bunun tam tersi doğrudur. Teknoloji sayesinde otomatikleştirilebilecek sıradan görevler insanların elinden çıktı. İnsan yaratıcılığı, bilişsel beceriler ve muhakeme gerektiren daha yüksek değerli işler için insan ön plana çıktı.

Dijital ve kişisel iletişim arasındaki denge önemlidir. Günün sonunda, bir organizasyonu başarılı kılan insanlardır ve eğer iletişim, insan etkileşiminin geride bırakılacağı bir teknoloji ile engellenirse işletmeler uzun vadeli iletişim problemlerinin olduğu sonuçlara maruz kalacaktır.

Eğer duyulmak ve anlaşılmak -ve modern işlere öncülük etmek istiyorsanız- başkalarına gerçekten ilgi göstermeli ve mesajlarınızı azar azar yerine cömertçe paylaşmalısınız.

İNSAN KAYNAKLARI

ASLAN UZUN

TEMSA Yönetim Kurulu Temsilcisi ve CEO'su

TEMSA'nın Yönetim Kurulu Temsilcisi ve CEO pozisyonuna atanan Aslan Uzun, Orta Doğu Teknik Üniversitesi Makina Yüksek Mühendisliği Bölümü mezunu. Kariyerine Koç Grubu'nda Ford Otosan'da, 1998'de başladı, sonra Ram Dış Ticaret Başkan Yardımcısı ve TNT Lojistik İş Geliştirme Direktörü, 2004'te Ceva Lojistik Türkiye, Yunanistan, Balkanlar, Mısır ve Orta Asya'dan Sorumlu Başkanı, sonra Toros Tarım'ın Başkanı, 2013'te Enerya Genel Müdürü ve STFA Enerji Grubu Başkanı oldu, TEMSA'ya katılmadan önce STFA Grubu'nda CEO ve İnşaat Grubu Başkanı'ydı.

ÜMİT SÖNMEZ

Burgan Bank CFO'su

Bankacılık ve reel sektörlerin farklı alanlarında yöneticilik pozisyonlarında görev alan Ümit Sönmez, Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı olarak Burgan Bank ailesine katıldı. Bankacılık kariyerine Finansbank'ta başladı, 1997-2002'de Teftiş Kurulu'nda Müfettiş oldu, 5 yıllık reel sektör tecrübesinin ardından QNB Finansbank'a geri döndü, 2017'de Qatar National Bank'a (Q.P.S.C.) geçti, Grup Finansal Strateji ve Yönetim Raporlaması'ndan Sorumlu Yöneticisi, 2018'de Hemanal Finansman A.Ş.'de Finans ve Kredilerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı ve Ocak 2019'da ise Genel Müdür oldu.

HÜSEYİN GÖNÜL

Odeabank Risk Yönetimi, İç Kontrol ve Uyum Birimlerinden Sorumlu İç Sistemler Genel Müdür Yardımcısı

Hüseyin Gönül, Bank Audi'nin Türkiye'deki iştiraki Odeabank'ın Risk Yönetimi, İç Kontrol ve Uyum Birimlerinden Sorumlu İç Sistemler Genel Müdür Yardımcısı olarak atandı. Bankacılık sektörünün çeşitli kademelerinde 20 yılı aşkın deneyime sahip Gönül, İstanbul Teknik Üniversitesi İşletme Mühendisliği Bölümü mezunu. Bankacılık kariyerine 1995'te Demirbank'ta başladı, 1999-2005'te Dışbank'ta, 2005-2011'de Fortis Bank'ta, 2011'den bu yana Türk Ekonomi Bankası'nda (TEB) çalıştı.

UWE RASCHKE

BSH Grubu CEO'su

BSH Grubu'nun yeni CEO'su olarak atanan Uwe Raschke (61), görevini; BSH eski CEO'su Dr. Karsten Ottenberg'den (58) devraldı. Uwe Raschke, BSH Yönetim Kurulu Başkanı olarak atanmasından sonra da Robert Bosch GmbH Yönetim Kurulu Üyesi olarak kalmaya devam edecek. Böylece Raschke, BSH'nin yanı sıra Robert Bosch Power Tools GmbH'yı da içeren Bosch Ticaret Sektörü Tüketici Malları'ndan sorumlu olacak. Bunlara ek olarak Raschke, grubun Avrupa ve Afrika'daki faaliyetlerinin koordinasyonunu da yürütecek.

HAKAN KARAMANLI

Tam Faktoring Genel Müdürü ve CEO'su

Tam Faktoring'in yeni CEO'su şirketin Kıdemli Genel Müdür Yardımcısı Hakan Karamanlı oldu. 2013'ten bu yana Tam Faktoring Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü olan Kunter Kutluay, görevini, Krediler ve Teknoloji'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hakan Karamanlı'ya devretti. Kutluay, yönetim kurulu üyeliğine devam edecek. Bilkent Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü mezunu Karamanlı, iş hayatına İş Bankası'nda başladı, ardından Anadolu Grup bünyesinde ve Garanti Bankası'nda çalıştı, Tam Faktoring'e 2014'te katıldı.

İBRAHİM BARLIK

Assan Hanil CFO'su

Kibar Holding ve Güney Koreli Seoyon E-Hwa ortaklığıyla 1997'de kurulan ve otomotiv sektörünün önemli ana parça tedarikçilerinden Assan Hanil'de CFO'luk görevine sektörün deneyimli ismi İbrahim Barlık geldi. İstanbul Üniversitesi İşletme (İngilizce) Bölümü mezunu İbrahim Barlık, 18 yılı aşkın profesyonel kariyeri boyunca Toyota Türkiye'de çalıştı, son olarak Kurumsal Strateji ve İş Planlama Grubu'nda Müdür oldu. İbrahim Barlık iyi derecede İngilizce biliyor ve SMMM belgesi sahibi. Barlık, evli ve 2 çocuk babası.

ULUSLARARASI TİCARET VE İŞBİRLİĞİ TEKLİFLERİ

GIDA ÜRÜNLERİ İMALATI

Konu : Rusya Federasyonu Tataristan Cumhuriyeti'nde yüksek kaliteli süt ve süt ürünleri konusunda uzmanlaşmış şirket, günlük 10 ton süt, ayran ve yoğurt üretim kapasitesi ile Avrupalı sermaye yatırımcısını arıyor.
Ülke : Rusya
Firma : Atasancak Milk
Tel/Faks : Tel / Faks: 05539527727
E-Posta : saadik.sadikoglu@gmail.com

HAVAYOLU TAŞIMACILIĞI VE UZAY

Konu : Haritaevi, 2006'da mekansal veri uygulamalarında ve analizlerinde uzmanlaşmış bir şirket olarak kuruldu. 2014'ten bu yana havacılık endüstrisine uzmanlığını sunmaya başlayan şirket havacılık güvenliğine odaklandı. Haritaevi, havaalanı operatörleri, sivil havacılık otoriteleri ve ANSP'lere hizmet ve danışmanlık hizmeti veriyor. Haritaevi, havaalanlarının fiziki özelliklerinin incelenmesi, havaalanları etrafındaki güvenlik analizleri, havacılığın emniyetle ilgili uygulamaları, trafik hacmi tahmini ve web tabanlı yazılım havacılık bilgi yazılımı geliştirme gibi alanlarda faaliyet gösteriyor. EMEA'daki havaalanları ve sivil havacılık otoritelerine mühendislik hizmetlerini geliştirebilecek ve kurabilecek ülke temsilcisi olarak ortaklıklar arıyor.
Ülke : Türkiye
Firma : Haritaevi Havacılık Mühendislik A.Ş.
Adres : Mustafa Kemal Mah. 2118. Cadde Maidan C128 06530 Çankaya / Ankara / Türkiye
Tel/Faks : +90(312) 266 66 98 / +90(312) 266 66 18
E-Posta : haritaevi@haritaevi.com
Web : www.haritaevi.com

KİMYASALLARIN ve KİMYASAL ÜRÜNLERİN İMALATI

Konu : Tünellerde meydana gelebilecek yangınların en kısa zamanda söndürülmesi ve içerdeki dumanın tahliyesi konusunda bir proje geliştiren Orbipark doo şirketi ülkemizde yapılacak tünel projeleriyle ilgili olarak işbirliği yapmak istiyor.
Ülke : Slovenya
Firma : Orbipark doo
Adres : T.C. Ljubljana Büyükelçiliği
E-Posta : ljubljana@ekonomi.gov.tr

METAL CEVHERLERİ MADENCİLİĞİ

Konu : Firma, demir cevheri satın alacak. Minimum Fe yüzdesi yüzde 62 ve menşei Türkiye olmalı. 50.000 tonluk 12 aylık sözleşme yapılacak.
Ülke : Türkiye
Firma : H.L.Moral San. Tic. Ltd. Şti.
Adres : Ata Mah. Gemsaz Mevkii Aydınlar Sitesi 1. Sok. B Blok D.7 Gemlik Bursa / Türkiye
Tel/Faks : + 90(224) 5146753 / + 90(224) 5146753
E-Posta : moraltex@hotmail.com

METAL ÜRÜNLERİ İMALATI

Konu : Kırgızistan Ankara Büyükelçiliği'nin bildirildiğine göre torpido, test ve ölçüm cihazları gibi özel ürünler ve tıbbi ekipmanlar üreten uluslararası "Dastan" Anonim Şirketi, ürünlerini ülkemizde tanıtmak istiyor.
Ülke : Kırgızistan
Firma : Dastan Transnational Company
İlgili : Şenol Keskin
Adres : Bishkek Baitik Baatyr Str.36, Bishkek
Tel/Faks : +996-426652 / 444403
E-Posta : senol.keskin@tobb.org.tr

TIBBI CİHAZLAR VE SAĞLIK

Konu : Kosova Shskuk-Shërbımı Spitalor Klinik Üniversitesi kamu ihalesi ile tıbbi ve laboratuvar cihazları, optik ve hassas cihazlar, ilaç ve ilgili tıbbi sarf malzemeleri alacak.
Ülke : Kosova Cumhuriyeti
Firma : Kosova Shskuk-Shërbımı Spitalor Klinik Üniversitesi
İlgili : Selami Krasniqi
Adres : 10 000 Priştine / Kosova
Tel/Faks : 038-512-686
E-Posta : SelamiKrasniqi@rks-gov.net

YİYECEK VE İÇECEK HİZMETLERİ

Konu : Avrupa Hava Trafiği Güvenliği Örgütü'nün (EUROCONTROL) Maastricht UAC Üst Bölge Kontrol Merkezi; Hollanda Maastricht-Havaalanı'nın yiyecek içecek hizmetlerinin organizasyonu ve yürütülmesi işini 5 yıl boyunda üstlenecek şirket arıyor. 2 (iki) yıl olası bir uzatma ile toplam 7 (yedi) yıllık maksimum çalışma süresi söz konusu. İhaleye son başvuru tarihi 9 Ağustos 2019.
Ülke : Hollanda
Firma : Avrupa Hava Trafiği Güvenliği Örgütü'nün (EUROCONTROL) Maastricht UAC Üst Bölge Kontrol Merkezi
İlgili : Roland Broers– MAS/SSM/FIN/PROC
Tel/Faks : ++31-(0)43-366.2451
E-Posta : roland.broers@eurocontrol.int

DAIKIN Doğru Hava Uzmanı

6 YIL TAM GARANTİ

TÜRKİYE, KLİMADA 4+ İLE TANIŞIYOR, DOĞRU HAVAYA KAVUŞUYOR.

Hayatınıza artı değer katan 4 teknoloji, Daikin'de.
Daikin bayilerine gelin, siz de tanışın.

+

ÜZERİNİZE ESMEZ

Daikin klimalar, Akıllı Göz ile insanları algılar, klima çarpmasını önler.

+

TOZU VE KOKUYU SÜZER

Daikin klimalar, Flash Streamer özelliğiyle havadaki tozu ve kokuyu süzer, taptaze bir hava verir.

+

HAVAYI KURUTMAZ

Daikin klimalar, nem verme özelliğiyle cilt ve boğaz kuruluğunu önler.

+

ULTRA SESSİZDİR

Daikin klimalar, kalp atışı kadar sessiz çalışır (19 desibel).

6 yıl garanti kampanyası, 01 Mart 2019-01 Ocak 2020 tarihleri arasında Daikin Yetkili Servisleri tarafından kurulumu yapılan tüm Daikin markalı duvar tipi split klimalar için geçerlidir. %20 indirim kampanyası, 14 Haziran 2019-31 Temmuz 2019 tarihleri arasında satın alınacak Daikin markalı duvar tipi split klimalarda geçerlidir. KDV, bandrol ve diğer vergilerdeki değişiklikler ve gelebilecek yeni vergiler fiyatlara aynen yansıtılacaktır. Daikin bayilerinden satın alacağınız Daikin markalı duvar tipi split klima modellerinde montaj bedeli ve seti fiyatlara dahildir ve 5 m borulamayı kapsamaktadır. Daikin, kampanya süresi boyunca fiyatlarında değişiklik yapma, kampanyayı süresinden önce sona erdirme ve kampanya koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Bahsedilen özelliklere sahip klimalara ait detaylı bilgi www.daikin.com.tr/4artikampanyasi adresinde.

BONUS YAZ 3340'A YOLLA BONUS'UN SANA GELSİN!

Bonus'a özel peşin fiyatına 10 taksit

Garanti bonus bonus.com.tr /bonuscard

Çağrı Merkezi **444 999 0 • daikin.com.tr**

USTA İŞ'İ DOKUNUŞ

İşinizi büyütmek için ihtiyaç duyduğunuz tüm adımlarda
tecrübelerimiz ve önerilerimizle yanınızdayız...

www.isleasing.com.tr

İŞ LEASING

Turkcell Güvenlik Operasyon Merkezi

**Turkcell Güvenlik Operasyon Merkezi'yle
işiniz siber saldırılara karşı güvende, verileriniz 7/24 takipte.**

**Siz de müşteri yöneticinizi arayın,
işinizin dijital dönüşümünü birlikte gerçekleştirelim.**

dijital
iş servisleri

Kurumsal müşterilerimize sunulan Güvenlik Operasyon Merkezi hizmeti için detaylar turkcell.com.tr/kurumsal ve turkcell.com.tr/dbs sayfasında bulunmaktadır. Güvenlik Operasyon Merkezi hizmeti Turkcell Superonline tarafından sunulmaktadır. Hizmetten faydalanmak için turkcell.com.tr/tr/kurumsal/form/kurumsal-urun-basvuru-formu doldurularak müşteri temsilcisi ziyareti talep edilmesi gerekir.